PENGARUH KEPEMIMPINAN, MOTIVASI DAN KOMPENSASI TERHADAP LOYALITAS KARYAWAN PADA RS. METROPOLITAN MEDICAL CENTRE JAKARTA

SKRIPSI

Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat untuk Menyelesaikan Program Strata Satu Program Studi Manajemen



Oleh:

ARIE WINDRATNO NIM: 2016522479

SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI IPWI JAKARTA PROGRAM SARJANA PRODI MANAJEMEN S1 JAKARTA 2020

PERSEMBAHAN

Skripsi ini penulis persembahkan kepada Ibunda tercinta Hj. Soedjinah dan Ayahanda tercinta H. Moegeno, serta seluruh keluargaku tercinta, do'a mereka adalah menjadi motivasi dan inspirasi bagi penulis untuk menyelesaikan skripsi ini. "Keluarga yang bahagia adalah keluarga yang penuh cinta"

Tidak lupa skripsi ini penulis persembahkan kepada para sahabat, handai tolan yang senasib dan seperjuangan yang senantiasa memberikan semangat serta motivasi dan menemani dalam suka dan duka, sahabat merupakan sebuah keluarga yang mampu menjadikan tempat berbagi dalam kesedihan dan kebahagiaan.

SURAT PERNYATAAN

Yang bertanda tangan dibawah ini,

Nama

: Arie Windratno

NIM

: 2016522479

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi yang saya ajukan ini adalah

hasil karya saya sendiri yang belum pernah disampaikan untuk mendapatkan gelar

pada program sarjana ataupun program lain. Karya ini adalah milik saya, karena

itu pertanggungjawabannya berada di pundak saya. Apabila dikemudian hari

ternyata pernyataan ini tidak benar, maka saya bersedia untuk ditinjau dan

menerima sanksi sebagaimana mestinya.

Jakarta, September 2020

Arie Windratno

NIM: 2016522479

iii

SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI IPWI JAKARTA PROGRAM SARJANA – PROGRAM STUDI MANAJEMEN

TANDA PERSETUJUAN SKRIPSI

Nama Mahasiswa : Arie Windratno

NIM : 2016522479

Program : Manajemen S1

Konsentrasi Mata Kuliah : Manajemen Sumber Daya Manusia

Judul Skripsi : "PENGARUH KEPEMIMPINAN, MOTIVASI

DAN KOMPENSASI TERHADAP LOYALITAS

KARYAWAN PADA RS. METROPOLITAN

MEDICAL CENTRE JAKARTA"

Jakarta, September 2020

Dosen Pembimbing,

(Dr., Drs. Slamet Ahmadi, M.M)

PENGARUH KEPEMIMPINAN, MOTIVASI DAN KOMPENSASI TERHADAP LOYALITAS KARYAWAN PADA RS. METROPOLITAN MEDICAL CENTRE JAKARTA



Arie Windratno NIM: 2016522479

	Telah dipertahankan didepan Dewan Penguji				
	Pada hari tanggal bulan tahun 2020				
	Dan dinyatakan telah memenuhi syarat untuk diterima sebagai Skripsi Program Sarjana Program Studi Manajemen STIE IPWIJA				
l.					
	Ketua	Tanggal	: 2020		
2.	<u></u>				
	Anggota	Tanggal	: 2020		
2					
3.			2020		
	Anggota	1 anggal	: 2020		

Menyetujui,

Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi IPWI Jakarta Program Sarjana – Program Studi Manajemen Ketua Program,

Dr. Susanti Widhiastuti, M.M.

Tanggal: 2020

ABSTRAK

Salah satu permasalahan mengenai sumber daya manusia yang penulis angkat adalah mengenai: "Pengaruh Kepemimpinan, Motivasi dan Kompensasi Terhadap Loyalitas Karyawan pada Rumah Sakit Metropolitan Medical Center (RS MMC) Jakarta".

Tujuan dari penelitian ini untuk mengetahui pengaruh variabel Kepemimpinan (X¹), Motivasi (X²) dan Kompensasi (X³) terhadap Loyalitas Karyawan (Y) Rumah Sakit Metropolitan Medical Centre (RS MMC) Jakarta. Metodologi penelitian yang digunakan yaitu menggunakan aplikasi pengolah data statistika *SPSS* dengan obyek penelitian dilakukan di RS MMC Jakarta dengan mengambil sample sebanyak 83 (delapan puluh tiga) karyawan sebagai responden penelitian dengan cara menyebar kuesioner. Lima skala penilaian dari sangat tidak setuju sampai dengan sangat setuju. Penelitian dilakukan secara kuantitatif yaitu dengan mendeskripsikan data penelitian.

Terdapat 4 (empat) hipotesis yang diajukan, yaitu: 1) Pengaruh Kepemimpinan terhadap Loyalitas Karyawan; 2) Pengaruh Motivasi terhadap Loyalitas Karyawan; 3) Pengaruh Kompensasi terhadap Loyalitas Karyawan; dan 4) Pengaruh Kepeminpinan, Motivasi dan Kompensasi terhadap Loyalitas karyawan di RS MMC Jakarta.

Berdasarkan perhitungan yang telah dilakukan, bahwa nilai dari R Square diperoleh sebesar 0,688 atau 68,8%. Jadi kesimpulan yang didapat bahwa variabel Kepemimpinan (X¹), Motivasi (X²) dan Kompensasi (X³) terhadap variabel berpengaruh signifikan sebesar 68,8% terhadap Loyalitas Karyawan (Y) pada RS MMC Jakarta, sedangkan sisanya sebesar 31,2% dipengaruhi oleh faktor-faktor lain yang tidak termasuk kedalam penelitian ini.

Kata kunci:

Kepemimpinan, Motivasi, Kompensasi, dan Loyalitas Karyawan

ABSTRACT

One of the problems regarding human resources that the author raises is regarding: "The Influence of Leadership, Motivation and Compensation on Employee Loyalty at the Metropolitan Medical Center Hospital (RS MMC) Jakarta".

The purpose of this study was to determine the effect of leadership variables (X^1) , motivation (X^2) and Compensation (X^3) on Employee Loyalty (Y) Metropolitan Medical Center Hospital (MMC Hospital) Jakarta. The research methodology used is using the SPSS statistical data processing application with the object of the study being carried out at the MMC Jakarta Hospital by taking a sample of 83 (eighty three) employees as research respondents by distributing questionnaires. Five rating scales ranging from strongly disagree to strongly agree. The research was conducted quantitatively, namely by describing the research data.

There are 4 (four) hypotheses proposed, namely: 1) The influence of leadership on employee loyalty; 2) The Effect of Motivation on Employee Loyalty; 3) The Effect of Compensation on Employee Loyalty; and 4) The Effect of Leadership, Motivation and Compensation on Employee Loyalty in MMC Hospital Jakarta.

Based on the calculations that have been done, that the value of R Square is 0.688 or 68.8%. So the conclusion is that the variable Leadership (X^1) , Motivation (X^2) and Compensation (X^3) on the variable has a significant effect of 68.8% on Employee Loyalty (Y) at MMC Hospital Jakarta, while the remaining 31.2% is influenced by factors other factors not included in this study.

Keywords:

Leadership, Motivation, Compensation, and Employee Loyalty

KATA PENGANTAR

Segala puji dan syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT, Tuhan Yang Maha Esa, karena atas rahmat dan karunia-Nya yang telah diberikan kepada penulis, sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas menyusun Proposal Skripsi ini dengan judul "PENGARUH KEPEMIMPINAN, MOTIVASI DAN KOMPENSASI TERHADAP LOYALITAS KARYAWAN PADA RS. METROPOLITAN MEDICAL CENTRE JAKARTA", dengan baik dan tepat waktu.

Penyusunan Skripsi ini merupakan salah satu persyaratan yang harus dilakukan oleh penulis dalam upaya mendapatkan gelar Sarjana S1 pada Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi (STIE) IPWI Jakarta, Program Sarjana Program Studi Manajemen.

Penulis sadar bahwa penyusunan Skripsi ini tidak akan terselesaikan tepat pada waktunya apabila tidak ada bantuan, kritikan dan saran dari berbagai pihak. Pada kesempatan ini izinkanlah penulis untuk menyampaikan rasa terimakasih dan penghargaan setinggi-tingginya kepada:

- Dr., Drs. Slamet Ahmadi, M.M. selaku Dosen Pembimbing penulis yang dengan bijak dan penuh kesabaran telah memberikan petunjuk-petunjuk berharga serta bimbingannya hingga Skripsi ini selesai.
- Dr. Susanti Widhiastuti, M.M. Selaku Kaprodi S1 Manajemen STIE IPWI Jakarta.
- 3. Dr. Suyanto, S.E, M.M., M.Ak., C.A. Selaku Ketua STIE IPWI Jakarta

4. Dr. Sri Lestari Prasilowati, MA. Selaku Ketua Yayasan STIE IPWI Jakarta.

5. Pimpinan dan para staf RS.MMC Jakarta yang telah banyak membantu

penulis didalam kelancaran penelitian ini.

6. Rekan-rekan mahasiswa Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi (STIE) IPWI Jakarta,

Program Sarjana Program Studi Manajemen, yang telah memberikan inspirasi

dan semangat kepada penulis dalam menyelesaikan penyusunan Skripsi ini.

7. Pimpinan, rekan-rekan dan mitra kerja di RS MMC Jakarta yang selalu

memberikan suportnya kepada penulis.

8. Keluarga tercinta (Orangtua, Istri dan Anak-anaku tercinta) yang telah

memberikan dukungan selama ini kepada penulis dalam melanjutkan kuliah

dan penyusunan Skripsi ini hingga selesai.

9. Semua pihak yang telah berkontribusi memberikan kritik dan saran yang

tidak dapat disebutkan satu-persatu.

Semoga Allah SWT memberikan balasan dengan pahala kebaikan yang

berlipat ganda dari Allah SWT. Amiin. Penulis berharap semoga karya ini dapat

bermanfaat khususnya bagi penulis sendiri dan bagi semua pihak pada umumnya.

Jakarta, September 2020

Penulis,

DAFTAR ISI

Halaman Judul	i
Halaman Persembahan	ii
Halaman Orisinalitas	iii
Halaman Persetujuan Dosen Pembimbing	iv
Halaman Pengesahan Skripsi	V
Abstrak	vi
Abstract	vii
Kata Pengantar	viii
Daftar Isi	X
Daftar Tabel	xiii
Daftar Gambar	XV
Daftar Lampiran	xvi
BAB 1. PENDAHULUAN	
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Perumusan Masalah	8
1.3. Tujuan Penelitian	8
1.4. Manfaat Penelitian	9
1.5. Sistematika Penulisan	10
BAB 2. TINJAUAN PUSTAKA	
2.1. Landasan Teori	11
2.1.1. Manajemen Sumber Daya Manusia	11

2.1.2. Kepemimpinan	15
2.1.3. Motivasi	24
2.1.4. Kompensasi	38
2.1.5. Loyalitas Karyawan	44
2.1.6. Pengaruh Kepemimpinan Terhadap Loyalitas Karyawan .	55
2.1.7. Pengaruh Motivasi Terhadap Loyalitas Karyawan	56
2.1.8. Pengaruh Kompensasi Terhadap Loyalitas Karyawan	56
2.2. Penelitian Terdahulu	57
2.3. Kerangka Pemikiran	61
2.4. Hipotesis Penelitian	65
BAB 3. METODOLOGI PENELITIAN	
3.1. Tempat dan Waktu Penelitian	66
3.2. Disain Penelitian	67
3.3. Operasionalisasi Variabel	68
3.4. Populasi Penelitian, Sampel dan Metode Sampling, Instrumen	
Penelitian	69
3.4.1. Populasi Penelitian	70
3.4.2. Sampel dan Metode Sampling	72
3.4.3. Instrumen Penelitian	73
3.5. Metode Pengumpulan Data	73
3.5.1. Sumber Data	73
3.5.2.Tehnik Pengumpulan Data	74
3.6. Instrumentasi Variabel	75

3.7. Metode Analisis dan Pengujian Hipotesis	82
3.7.1. Uji t (Signifikansi Parsial)	82
3.7.2. Uji f (Uji Simultan)	83
BAB 4. HASIL DAN PEMBAHASAN	
4.1.Gambaran Umum Rumah Sakit MMC Jakarta	85
4.1.1. Gambaran Umum RS MMC Jakarta	85
4.1.2. Deskrifsi Responden	97
4.1.3. Uji Validitas dan Reliabilitas	103
4.1.4. Uji Asumsi Klasik	112
4.1.5. Uji Regresi Linier Berganda	119
4.1.6. Pengujian Hipotesis	123
4.2. Pembahasan Penelitian	127
4.3. Implikasi Penelitian	132
BAB 5. KESIMPULAN DAN SARAN	
5.1. Kesimpulan	135
5.2. Saran	137
Daftar Pustaka	139
Lampiran-lampiran	

DAFTAR TABEL

SKRIPSI ARIE WINDRATNO DENGAN JUDUL "PENGARUH KEPEMIMPINAN, MOTIVASI, DAN KOMPENSASI TERHADAP LOYALITAS KARYAWAN PADA RS MMC JAKARTA".

- 1. Tabel 2.2.1. Penelitian Terdahulu
- 2. Tabel 2.2.2. Skedul Penelitian
- 3. Tabel 3.2.1. Indikator Variabel Penelitian
- 4. Tabel 3.3.1. Skor Penelitian Kuesioner
- 5. Tabel 3.4.1. Interprestasi Uji Reliabilitas
- 6. Tabel 3.5.1. Interprestasi Koefisien Korelasi
- 7. Tabel 4.1.2.1. Karakteristik responden berdasarkan jenis kelamin
- 8. Tabel 4.1.2.2. Karakteristik responden berdasarkan usia
- 9. Tabel 4.1.2.3. Karakteristik responden berdasarkan pendidikan
- 10. Tabel 4.1.2.4. Karakteristik responden berdasarkan status
- 11. Tabel 4.1.2.5. Karakteristik responden berdasarkan masa kerja
- 12. Tabel 4.1.3.1. Hasil Uji Validitas SPSS Variabel Kepemimpinan (X1)
- 13. Tabel 4.1.3.2. Hasil Uji Validitas Variabel Kepemimpinan (X¹)
- 14. Tabel 4.1.3.3. Hasil Uji Validitas SPSS Variabel Motivasi (X²)
- 15. Tabel 4.1.3.4. Hasil Uji Validitas Variabel Motivasi (X²)
- 16. Tabel 4.1.3.5. Hasil Uji Validitas SPSS Variabel Kompensasi (X³)
- 17. Tabel 4.1.3.6. Hasil Uji Validitas Variabel Kompensasi (X3)
- 18. Tabel 4.1.3.7. Hasil Uji Validitas SPSS Variabel Loyalitas Karyawan (Y)
- 19. Tabel 4.1.3.8. Hasil Uji Validitas Variabel Loyalitas Karyawan (Y)
- 20. Tabel 4.1.3.9. Hasil Uji SPSS Reliabilitas Variabel Kepemimpinan (X1)
- 21. Tabel 4.1.3.10. Hasil Uji SPSS Reliabilitas Variabel Motivasi (X²)
- 22. Tabel 4.1.3.11. Hasil Uji SPSS Reliabilitas Variabel Kompensasi (X³)
- 23. Tabel 4.1.3.12. Hasil Uji SPSS Reliabilitas Variabel Loyalitas Karyawan (Y)
- 24. Tabel 4.1.4.1. Hasil Uji Multikolinearitas
- 25. Tabel 4.1.4.2. Hasil Uji Asumsi Auto Korelasi

- 26. Tabel 4.1.5.1. Model Summary Regresi Linier Ganda X¹, X², dan X³ terhadap Y
- 27. Tabel 4.1.5.2. Anova Regresi Linier Ganda X1, X2, dan X3 terhadap Y
- 28. Tabel 4.1.5.3. Coefficient Regresi Linier Ganda X1, X2, dan X3 terhadap Y
- 29. Tabel 4.1.6.1. Hasil Uji t
- 30. Tabel 4.1.6.2. Hasil Uji f
- 31. Tabel 4.1.6.3. Hasil Koefisien Determinasi

DAFTAR GAMBAR

SKRIPSI ARIE WINDRATNO DENGAN JUDUL "PENGARUH KEPEMIMPINAN, MOTIVASI, DAN KOMPENSASI TERHADAP LOYALITAS KARYAWAN PADA RS MMC JAKARTA".

- 1. Gambar 2.1.3.1. Proses Motivasi
- 2. Gambar 2.2.1. Kerangka Pemikiran
- 3. Gambar 4.1.2.1. Karakteristik responden berdasarkan jenis kelamin
- 4. Gambar 4.1.2.2. Karakteristik responden berdasarkan usia
- 5. Gambar 4.1.2.3. Karakteristik responden berdasarkan pendidikan
- 6. Gambar 4.1.2.4. Karakteristik responden berdasarkan status
- 7. Gambar 4.1.2.5. Karakteristik responden berdasarkan masa kerja
- 8. Gambar 4.1.4.1. Uji Normalisasi P-P Plot Variabel Loyalitas Karyawan
- 9. Gambar 4.1.4.2. Kurva Histogram Variabel Loyalitas Karyawan
- 10. Gambar 4.1.4.3. Hasil Uji Heterroskedastisitas

DAFTAR LAMPIRAN

SKRIPSI ARIE WINDRATNO DENGAN JUDUL "PENGARUH KEPEMIMPINAN, MOTIVASI, DAN KOMPENSASI TERHADAP LOYALITAS KARYAWAN PADA RS MMC JAKARTA".

- 1. Gambar Struktur Organisasi RS MMC Jakarta.
- 2. Gambar pasilitas-pasilitasyang ada di RS MMC Jakarta.
- Gambar sertifikat dan beragam penghargaan yang diperoleh RS MMC Jakarta.
- 4. Angket penelitianPengaruh Kepemimpinan, Motivasi, Dan Kompensasi Terhadap Loyalitas Karyawan PadaRS MMC Jakarta.
- 5. Data responden penelitian di RS MMC Jakarta.
- 6. Tabulasi data responden penelitian.
- 7. Uji analisis data penelitian uji Validitas, Reliabilitas dan Regresi Linier berganda program SPSS for Windows.
- 8. t tabel, r tabel, dan f tabel.
- 9. Surat permohonan penelitian pada RS MMC Jakarta.
- 10. Jadwal bimbingan skripsi
- 11. Riwayat hidup penulis



BAB 1

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang Masalah

Sumber Daya Manusia (SDM) merupakan bagian inti dari keseluruhan manajemen sumber daya yang ada dan tersedia dalam suatu organisasi perusahaan, lembaga, instansi, dan organisasi lainnya. Sumber daya manusia juga merupakan faktor yang paling penting serta sangat menentukan dalam suatu organisasi apapun bentuk organisasi tersebut, dikarenakan sumber daya manusia memiliki akal, pikiran, perasaan, keinginan, kemampuan, keterampilan, ilmu pengetahuan, dorongan, daya dan karya. Semua potensi tersebut tentu mempunyai pengaruh terhadap upaya organisasi dalam perencanaan tujuan yang hendak dicapai sebuah organisasi.

Setiap organisasi perusahaan, lembaga atau instansi didalam melaksanakan program-program yang diarahkan selalu berdayaguna untuk mencapai tujuan organisasi. Banyak sekali cara atau metode bagaimana caranya untuk mecapai tujuan tersebut, salah satunya dengan meningkatkan kinerja para karyawan. Masalah kinerja tentunya tidak terlepas dari proses hasil dan dayaguna, dalam hal ini kinerja atau prestasi kerja merupakan hasil kerja secara kualitas dan kuantitas yang dicapai oleh seorang pegawai dalam melaksanakan tugasnya sesuai dengan tanggung jawab yang diberikan kepadanya. Kinerja memiliki arti yaitu suatu hasil kerja yang dapat dicapai oleh seseorang (pegawai/karyawan) atau sekelompok orang dalam suatu organisasi sesuai dengan wewenang dan tanggung jawab

masing-masing dalam rangka mencapai tujuan organisasi secara legal dan tidak melanggar hukum serta sesuai dengan moral maupun etika. Kinerja pada dasarnya adalah apa yang dilakukan atau tidak dilakukan karyawan sehingga mempengaruhi seberapa banyak memberi kontribusi kepada instansi atau termasuk pelayanan kualitas yang disajikan.

Menurut Mathis dan Jackson (2004:81) "Kinerja pegawai yang baik, secara langsung akan mempengaruhi kinerja lembaga dan untuk memperbaiki kinerja pegawai tentu merupakan suatu pekerjaan yang mamakan waktu dan proses yang panjang. Selain meningkatkan pengawasan dan pembinaan, juga dilakukan penilaian terhadap tingkat keberhasilan kinerja yang telah dilakukan oleh para pegawainya melalui peran pemimpin yang cakap memimpin instansi tersebut".

Menurut James A.F Stoner yang dikutip oleh Husein Umar (2005:31) "Kepemimpinan adalah sebagai proses pengarahan dan mempengaruhi aktivitas yang berkaitan dengan tugas dari para anggotanya".

Menurut Friska (2004:1) "Kepemimpinan merupakan kekuasaan untuk mempengaruhi seseorang, baik dalam mengerjakan sesuatu atau tidak mengerjakan sesuatu, bawahan dipimpin bukan dengan jalan menyuruh dan mendorong dari belakang. Pemimpin harus mampu memadukan kebutuhan masyarakat secara keseluruhan, melalui tugas pimpinan yang mendorong bawahan agar memilki kompetensi dan kesempatan berkembang dalam mengantisipasi setiap tantangan dan peluang dalam bekerja. Sehingga

kemampuan pemimmpin dalam menggerakkan dan memberdayakan karyawan akan mempengaruhi kinerja karyawan".

Menurut Lodge dan Derek (2003:14) menyebutkan bahwa "Perilaku pemimpin memiliki dampak signifikan terhadap sikap, perilaku dan kinerja karyawan. Efektivitas pemimpin dipengaruhi karakteristik bawahannya dan terkait dengan proses komunikasi yang terjadi antara pemimpin dan bawahan. Pimpinan dikatakan tidak berhasil apabila tidak dapat memotivasi, menggerakkan dan memuaskan karyawan pada suatu pekerjaan dan lingkungan tertentu".

Hasil penelitian Nur Indah Hayati Lestari Murni (2007:16) membuktikan bahwa "Kepemimpinan memberikan kontribusi yang besar kepada variabel kinerja karyawan".

Pemimpin yang cakap tentunya pemimpin yang dapat melakukan pantauan langsung maupun tidak langsung serta dapat mengarahkan dan memberikan masukan yang positif bagi para pegawainya, hal ini akan memunculkan dan mengembangkan minat pegawai untuk bekerja lebih giat dan menghasilkan hasil kerja yang maksimal. Selain kepemimpinan, kondisi lingkungsn kerja yang nyaman juga akan mempengaruhi pegawai bekerja lebih giat dan konsentrasi menyelesaikan tugas-tugasnya dengan bain dan sesuai dengan jadwal.

Menurut George R. Terry yang dikutif oleh Miftah Thoha (2004:5) bahwa "Kepemimpinan adalah aktivitas untuk mempengaruhi orang-orang supaya diarahkan untuk mencapai tujuan".

Menurut Winardi yang dikutif ole Nurdin Widya (2011:45), membagi gaya kepemimpinan menjadi 3 (tiga) bagian yaitu :

- 1. Gaya Kepemimpinan Otoriter yaitu semua *policy* dilakukan oleh pemimpin, teknik-teknik dan langkah-langkah ditentukan oleh pejabat dan setiap anggota tidak turut serta dalam partisipasi kelompok.
- 2. Gaya Kepemimpinan Demokrasi yaitu semua keputusan dirancang oleh pimpinan. Pemimpin banyak meyodorkan alternatif untuk dipilih yang terbaik didasarkan musyawarah kelompok, adanya kebebasan anggota organisasi untuk bekerjasama dan pemimpin bersifat objektif dalam pujian dan kritiknya dan berusaha menjadi anggota kelompoknya.
- 3. Gaya Kepemimpinan *Laisses Faire*, yaitu kebebasan kelompok atau individual dengan minimum partisipasi pimpinan, bahan yang disediakan oleh pimpinan apabila ada permintaan dan ia takut turut ambil bagian dalam diskusi kelompok, pemimpin tidak partisipasi sama sekali, dan ia tidak berusaha sama sekali untuk menilai atau mengatur kejadian berlangsung.

Keberhasilan peningkatan kinerja menuntut organisasi perusahaan, instansi atau lembaga untuk mengetahui sasaran kinerja. Jika sasaran kinerja ditumbuhkan dari dalam diri setiap pegawai/karyawan maka akan membentuk suatu kekuatan diri yang luar biasa dan jika motivasi terus ditumbuh kembangkan pada diri setiap pegawai/karyawan yang ada dalam suatu organisasi perusahaan, instansi atau lembaga maka pencapaian target kinerga serta loyalitas karyawan yang tinggi akan terus tumbuh dan terjaga.

Motivasi kerja menurut D Arlisna Sita (2012) dalam kertas kerjanya yang dipublikasikan melalui eprints.uny.ac.id, menyatakan bahwa motivasi kerja adalah

dorongan yang tumbuh dalam diri seseorang, baik yang berasal dari dalam dan luar dirinya, untuk melakukan suatu pekerjaan dengan semangat yang tinggi menggunakan semua daya kemampuan dan keterampilan yang dimilikinya, yang bertujuan untuk mendapatkan hasil kerja yang optimal sehingga mencapai kepuasan sesuai dengan keinginannya. Jadi bisa disimpulkan disini bahwa dalam motivasi kerja ada faktor pendorong (dari dalam maupun luar diri seseorang), faktor semangat, kemampuan dan keterampilan, serta adanya tujuan yang hendak dicapai. Hai ini ditambah dengan adanya kepuasan yang dirasakan apabila hasil kerja itu sesuai dengan keinginan. Dengan demikian dapat juga ditarik kesimpulan bahwa hilangnya salah satu faktor tersebut dapat menyebabkan menurunya motivasi kerja seseorang.

Apapun penyebabnya, turunnya motivasi kerja tentunya akan berimbas sangat besar bagi keberlangsungan hidup organisasi perusahaan, instansi atau lembaga. Bayangkan jika sebuah organisasi perusahaan, instansi atau lembaga mempunyai pegawai atau karyawan yang tidak semangat dalam bekerja, loyo dan tidak bergairah, malas, tentu hasil yang akan dicapai pun tentunya tidak akan maksimal. Organisasi akan terseok-seok dan bahkan akhirnya akan tumbang atau bangkrut tertinggal perkembangan zaman.

Selain beberapa faktor diatas, faktor kompensasi yang diberikan oleh organisasi perusahaan, instansi atau lembaga tentunya juga akan sangat berpengaruh terhadap kinerja organisasi perusahaan, instansi atau lembaga serta loyalitas pegawai/karyawan, untuk itu perlu diperhatikan.

Menurut Anwar Prabu Mangkunegara (2001: 83) bahwa "kompensasi adalah sesuatu yang dipertimbangkan sebagai suatu yang sebanding. Dalam kepegawaian, hadiah yang bersifat uang merupakan kompensasi yang diberikan kepada pegawai sebagai penghargaan dari pelayanan mereka".

Menurut Agus Sunyoto (2008: 69) "Pengertian kompensasi adalah konsep yang lebih luas, kompensasi adalah semua bentuk kembalian atau imbalan (return) finansial, jasa-jasa berwujud dan tujuan-tujuan yang diperoleh sebagai dari sebuah hubungan kepegawaian".

Wibowo (2007: 461) "berpendapat bahwa pengertian kompensasi adalah kontrak prestasi terhadap penggunaan tenaga atau jasa yang telah diberikan oleh tenaga kerja".

Menurut Gary Dessler (1997: 85) "Pengertian kompensasi adalah setiap bentuk pembayaran atau imbalan yang diberikan kepada karyawan dan timbul dari diperkerjakannya karyawan itu".

Menurut Husein Umar (2007: 16) "Pengertian kompensasi menurut Husein Umar adalah segala sesuatau yang diterima oleh pegawai berupa gaji, upah, insentif, bonus, premi, pengobatan, asuransi dan lain-lain yang sejenis yang dibayar langsung perusahaan".

Menurut Sedarmayanti (2011: 239) "Pengertian kompensasi menurut Sedarmayanti adalah segala sesuatu yang diterima oleh karyawan sebagai balas jasa kerja mereka".

Malayu S.P. Hasibuan (2002: 54) berpendapt bahwa "pengertian kompensasi adalah semua pendapatan yang berbentuk uang, barang langsung atau

tidak langsung yang diterima karyawan sebagai imbalan atas jasa yang diberikan kepada perusahaan".

Dari penegertian para ahli tersebut diatas dapat kita tarik sebuah kesimpulan bahwa kompensasi adalah imbalan berupa uang atau penghargaan yang diberikan oleh organisasi perusahaan, instansi atau lembaga atas jasa pekerjaan yang diberikan kepada organisasi perusahaan, instansi atau lembaga, besaran nominalnya bervariatif tergantung jenis pekerjaan dan tanggung jawabnya.

Untuk itu organisasi perusahaan, instansi atau lembaga harus memberi perhatian yang serius terhadap faktor-faktor tersebut diatas (kepemimpinan, motivasi, dan kompensasi) untuk menjaga keberlangsungan hidup organisasi. Jika sudah baik harus tetap dijaga dan ditingkatkan, jika belum dan masih banyak kekurangan maka ada banyak cara tau methode yang dapat dilakukan untuk memperbaikinya. Namun upaya pribadi setiap pegawai/karyawan dalam memperbaiki dirinya sendiri tentulah jauh lebuh baik, lebih efektif dan efisien daripada sekedar menunggu langkah organisasi perusahaan, instansi atau lembaga untuk memperbaikinya

Berdasarkan faktor-faktor tersebut diatas, penulis menyadari akan pentingnya kepemimpinan, motivasi, serta kompensasi untuk menumbuh kembangkan loyalitas kinerja para pegawai/karyawan yang baik bagi kelangsungan hidup organisasi perusahaan, instansi atau lembaga. Sehingga jika sebuah organisasi perusahaan, insatansi atau lembaga dalam hal ini adalah Rumah Sakit Metropolitan Medical Centre (RS. MMC) Jakarta yang notabene nya adalah sebuah Organisasi yayasan yang bergerak dibidang kesehatan dapat menganalisa

faktor-faktor apa saja yang dapat mempengaruhi loyalitas kinerja para pegawai/karyawan di RS. MMC Jakarta maka hal tersebut merupakan suatu keuntungan yang sangat luar biasa bagi perkembangan dan kemajuan oraganisasi dalam hal ini RS. MMC Jakarta. Oleh karena itu penulis merasa tertarik untuk memilih judul "Pengaruh Kepemimpinan, Motivasi dan Kompensasi Terhadap Loyalitas Karyawan" sebagai penelitian penulis.

1.2 Perumusan Masalah

Dari latar belakang penelitian diatas maka penulis merumuskan permasalahan yang diteliti yaitu sebagai berikut :

- Apakah Kepemimpinan berpengaruh terhadap Loyalitas Karyawan di Rumah Sakit MMC Jakarta?
- 2. Apakah Motivasi berpengaruh terhadap Loyalitas Karyawan di Rumah Sakit MMC Jakarta?
- 3. Apakah Kompensasi berpengaruh terhadap Loyalitas Karyawan di Rumah Sakit MMC Jakarta?

1.3 Tujuan Penelitian

Tujuan daripada penelitian ini adalah sebagai berikut :

- Untuk mengetahui dan menganalisis pengaruh Kepemimpinan terhadap Loyalitas Karyawan pada Rumah Sakit MMC Jakarta.
- Untuk mengetahui dan menganalisis pengaruh Motivasi terhadap Loyalitas Karyawan pada Rumah Sakit MMC Jakarta.

 Untuk mengetahui dan menganalisis Kompensasi terhadap Loyalitas Karyawan pada Rumah Sakit MMC Jakarta.

1.4 Manfaat Penelitian

Hasil penelitian ini diharapkan agar dapat memberikan manfaat maupun kegunaan yang sebesar-besarnya baik bagi penulis sendiri, pihak Rumah Sakit MMC Jakarta maupun bagi pihak lain yang membutuhkannya. Adapun manfaat atau kegunaan daripada penelitian dimaksud antara adalah sebagai berikut:

1. Bagi Penulis

Hasil penelitian ini diharapkan dapat memberikan wawasan dan pengetahuan bagi peneliti akan seluk-beluk dunia Sumber Daya Manusia (SDM) dalam hal ini fokus pada sisi kepemimpinan, motivasi, kompensasi dan loyalitas karyawan.

2. Bagi Rumah Sakit MMC Jakarta

Hasil penelitian ini diharapakan dapat memberikan infut yang berarti bagi manajemen Rumah Sakit sehingga faktor kepemimpinan, motivasi, kompensasi dan loyalitas karyawan menjadi perhatian dan dapat terus ditingkatkan guna mempertahankan eksistensi Rumah Sakit MMC Jakarta dapat terus berjalan dan semakin maju.

3. Bagi Pihak Lain

Hasil penelitian diharapkan dapat memberikan informasi yang jelas, terutama kepada para pembaca penelitian ini.

1.5 Sistematika Penulisan

Penelitian ini dilakukan dalam rangka penyusunan skripsi sebagai salah satu syarat untuk mendapatkan gelar S1 **Sarjana Manajemen**, dimana penulis menguraikannya secara garis besar dan membaginya kedalam 5 (lima) bab yang mana setiap bab nya mempunyai hubungan erat dan sistematis. Adapun 5 (lima) bab tersebut adalah sebagai berikut :

BAB 1: PENDAHULUAN

Bab ini membahas tentang latar belakang masalah, perumusan masalah, tujuan penelitian, manfaat penelitian serta sistematika penulisan.

BAB 2 : TINJAUAN PUSTAKA

Bab ini membahas tentang landasan teori yang digunakan sebagi dasar untuk penyusunan skripsi, penelitian terdahulu, kerangka pemikiran dan hipotesis.

BAB 3 : METODOLOGI PENELITIAN

Pada bab ini membahas masalah tentang tempat dan waktu penelitian, desain penelitian, operasionalisasi variabel, populasi sample dan metode sampling penelitian, metode pengumpulan data, instrumentasi variable penelitian, metode analisis data dan pengujian hipotesis.

BAB 4: HASIL DAN PEMBAHASAN

Pada bab ini membahas tentang gambaran umum Rumah Sakit Metropolitan Medical Centre Jakarta baik tentang sejarah, struktur organisasi dan lain-lain. Kemudian membahas tentang isi hasil dari seluruh proses penelitian yang telah dilakukan sebagai implementasi metodologi penelitian yang kemudian dianalisis, diperbandingkan dengan penelitian-penelitian sebelumnya.

Pada bab ini juga dikemukakan implikasi manajerial dari hasil temuan. Implikasi manajerial itu sendiri merupakan saran-saran kepada pihakpihak yang memiliki kepentingan langsung terhadap objek penelitian.

BAB 5. PENUTUP

Pada bab ini berisi tentang kesimpulan dan saran dari hasil penelitian. Kesimpulan itu sendiri merupakan sebuah temuan dari hasil yang terjadi dilapangan sedangkan saran ditujukan secara umum sehingga dapat dikembangkan pada penelitian-penelitian selanjutnya.



BAB 2

KAJIAN PUSTAKA

2.1 Landasan Teori

2.1.1 Manajemen Sumber Daya Manusia

Manajemen Sumber Daya Manusia (MSDM) merupakan bagian penting dari proses organisasi perusahaan, instansi atau lembaga dalam usahanya mencapai tujuannya. Setelah arah dan strategi umum organisasi ditentukan, maka langkah berikutnya adalah merumuskan tujuan yang lebih tegas dan mengembangkannya dalam bentuk rencana kerja. Tujuan tidak akan dapat dicapai tanpa adanya sumber daya yang diperlukan, sumber daya alam, sumber daya manusia, modal dan lain-lain menjadi bagian penting yang harus dipenuhi.. MSDM merupakan bagian dari proses yang menentukan, apa yang diperlukan oleh manusia, bagaimana menggunakan manusia, bagaimana memperolehnya, dan bagaimana mengatur mereka. MSDM harus diintegrasikan secara penuh dengan proses-proses manajemen yang lain.

Manajemen sumber daya manusia bukanlah merupakan hal yang timbul secara mendadak. Sudah sejak lama manusia hidup berorganisasi, seiring dengan itu manajemen sumberdaya manusia sebenarnya juga dilakukan. Kehidupan organisasi yang telah lama ada, seperti misalnya di bidang pemerintahan, ekonomi dan kemasyarakatan dibutuhkan satuan kerja yang secara khusus akan mengelola sumber daya manusia.

Menurut Hasibuan (2009:10) MSDM adalah ilmu dan seni mengatur hubungan dan peranan tenaga kerja agar efektif dan efisien membantu terwujudnya tujuan perusahaan, karyawan dan masyarakat. Sementara Flippo (dalam Hasibuan, 2009:11) menyatakan bahwa manajemen personalia adalah perencanaan, pengorganisasian, pengarahan dan pengendalian dari pengadaan, pengembangan, kompensasi, pengintegrasian, pemeliharaan dan pemberhentian karyawan, dengan maksud terwujudnya tujuan perusahan, individu, karyawan dan masyarakat.

Organisasi merniliki berbagai macam sumber daya sebagai 'input' untuk diubah menjadi 'output' berupa produk barang atau jasa. Sumber daya tersebut meliputi modal atau uang, teknologi untuk menunjang proses produksi, metode atau strategi yang digurunakan untuk beroperasi, manusia dan sebagainya. Di antara berbagai macam sumber daya tersebut, manusia atau sumber daya manusia (SDM) merupakan elemen yang paling penting. Untuk merencanakan, mengelola dan mengendalikan sumber daya manusia dibutuhkan suatu alat manajerial yang disebut manajemen sumber daya manusia (MSDM).

Sementara itu, Schuler, Dowling, Smart dan Huber (1992:16) mengartikan MSDM adalah pengakuan tentang pentingnya tenaga kerja organisasi sebagai sumber daya manusia yang sangat penting dalam memberi kontribusi bagi tujuantujuan organisasi, dan penggunaan beberapa fungsi dan kegiatan untuk memastikan bahwa SDM tersebut digunakan secara efektif dan adil bagi kepentingan individu, organisasi dan masyarakat.

Fokus MSDM terletak pada upaya mengelola SDM di dalam dinamika interaksi antara organisasi-pekerja yang acap memiliki kepentingan berbeda. Menurut Stoner (1995:4) MSDM meliputi penggunaan SDM secara produktif dalam mencapai tujuan-tujuan organisasi dan pemuasan kebutuhan pekerja secara individual. Stoner menambahkan bahwa karena berupaya mengintegrasikan kepentingan orgarnisasi dan pekerjanya, maka MSDM lebih dari sekadar seperangkat kegiatan yang berkaitan dengan koordinasi SDM organisasi.

MSDM adalah kontributor utama bagi keberhasilan organisasi. Oleh karena itu, jika MSDM tidak efektif dapat menjadi hambatan utama dalam memuaskan pekerja dan keberhasilan organisasi. Sedangkan dalam pengertiannya sebagai kebijakan, MSDM dimaksudkan sebagai suatu sarana untuk memaksimalkan efektifitas organisasi dalam mencapai tujuannya.

MSDM didefinisikan oleh Guest (1987) yaitu kebijakan yang diambil organisasi dalam mengelola SDM-nya diarahkan pada penyatuan elemen-elemen organisasional, komitmen pekerja, kelenturan organisasi dalam beroperasi serta pencapaian kualitas hasil kerja secara maksimal.

Dengan merujuk pada pengertian tersebut, ukuran efektifitas kebijakan MSDM yang dibuat dalam berbagai bentuknya dapat diukur pada seberapa jauh organisasi mencapai kesatuan gerak seluruh unit organisasi, seberapa besar komitmen pekerja terhadap pekerjaan dan organisasinya, sampai sejauh mana organisasi toleran dengan perubahan sehingga mampu membuat keputusan dengan cepat dan mengambil langkah dengan tepat, serta seberapa tinggi tingkat kualitas `output' yang di.hasilkan organisasi.

2.1.2 Kepemimpinan

2.1.2.1 Pengertian Kepemimpinan

Kepemimpinan berasal dari Bahasa Inggris *leader* yang memiliki arti pemimpin atau tokoh. Selain itu pemimpin juga memiliki arti secara luas meliputi proses mempengaruhi dalam menentukan tujuan organisasi, memotivasi perilaku pengikut atau anggota untuk mencapai tujuan, mempengaruhi untuk memperbaiki kelompok dan budayanya. Penegertian tentang kepemimpinan yang di definisikan menurut para ahli yaitu sebagai berikut :

Menurut Tead, Terry, Hoyt (dalam Kartono, 2003) bahwa pengertian kepemimpinan yaitu suatu kegiatan atau seni mempengaruhi orang lain agar mau bekerjasama yang didasarkan pada kemampuan orang tersebut untuk membimbing orang lain dalam mencapai tujuan-tujuan yang diinginkan kelompok organisasi.

Menurut Young (dalam Kartono, 2003) bahwa pengertian kepemimpinan yaitu bentuk dominasi yang didasari atas kemampuan pribadi yang sanggup mendorong atau mengajak orang lain untuk berbuat sesuatu yang berdasarkan penerimaan oleh kelompoknya, dan memiliki keahlian khusus yang tepat bagi situasi yang khusus.

Sementara itu menurut Moejiono (2002) memandang bahwa leadership tersebut sebenarnya sebagai akibat pengaruh satu arah, karena pemimpin mungkin memiliki kualitas-kualitas tertentu yang membedakan dirinya dengan pengikutnya. Para ahli teori sukarela (compliance induction theorist) cenderung memandang leadership sebagai pemaksaan atau pendesakan pengaruh

secara tidak langsung dan sebagai sarana untuk membentuk kelompok sesuai dengan keinginan pemimpin (Moejiono, 2002).

Menurut pendapat Wahjosumidjo (2005) kepemimpinan diterjemahkan ke dalam istilah sifat-sifat, perilaku pribadi, pengaruh terhadap orang lain, pola- pola, interaksi, hubungan kerja sama antarperan, kedudukan dari satu jabatan administratif, dan persuasif, dan persepsi dari lain- lain tentang legitimasi pengaruh.

Miftah Thoha (2010: 9) mendefinisikan kepemimpinan adalah kegiatan untuk memengaruhi perilaku orang lain, atau seni memengaruhi perilaku manusia baik perorangan maupun kelompok.

Menurut C. Turney (1992) dalam Martinis Yamin dan Maisah (2010: 74) mengemukakan pengertian kepemimpinan sebagai suatu group proses yang dilakukan oleh seseorang dalam mengelola dan menginspirasikan sejumlah pekerjaan untuk mencapai tujuan organisasi melalui aplikasi teknik- teknik manajemen.

George R. Terry mengartikan kepemimpinan sebagai aktivitas untuk mempengaruhi orang-orang supaya diarahkan mencapai tujuan organisasi. Kepemimpinan meliputi proses mempengaruhi dalam menentukan tujuan organisasi, memotivasi perilakupengikut untuk mencapai tujuan, mempengaruhi untuk memperbaiki kelompok dan budayanya (Miftah Thoha, 2010).

Menurut Sudarwan Danim (2004: 56) kepemimpinan adalah setiap perbuatan yang dilakukan oleh individu atau kelompok untuk mengkoordinasi dan

memberi arah kepada individu atau kelompok yang tergabung di dalam wadah tertentu untuk mencapai tujuan yang telah ditetapkan sebelumnya.

Menurut Moejiono (2002) "kepemimpinan adalah sebagai akibat penagaruh satu arah, karena pemimpin mungkin memiliki kualitas-kualitas tertentu yang membedakan dirinya dengan pengikutnya.

Martinis Yamin dan Maisah (2010: 74) kepemimpinan adalah suatu proses mempengaruhi yang dilakukan oleh seseorang dalam mengelola anggota kelompoknya untuk mencapai tujuan organisasi. Kepemimpinan merupakan bentuk strategi atau teori memimpin yang tentunya dilakukan oleh orang yang biasa kita sebut sebagai pemimpin. Pemimpin adalah seseorang dengan wewenang kepemimpinannya mengarahkan bawahannya untuk mengerjakan sebagian dari pekerjaannya dalam mencapai tujuan.

2.1.2.2 Jenis-Jenis Kepemimpinan

A. Sifat-sifat Pemimpin

Beberapa sifat yang biasanya melekat pada diri seorang pemimpin, diantaranya adalah sebagai berikut :

- Intelejensi yaitu kemampuan bicara, menafsir, dan bernalar yang lebih kuat daripada para anggota yang dipimpin.
- Kepercayaan Diri yaitu keyakinan akan kompetensi dan keahlian yang dimiliki oleh dirinya.
- 3. Determinasi yaitu hasrat untuk menyelesaikan pekerjaan yang meliputi ciriciri seperti berinisiatif, kegigihan, mempengaruhi, dan cenderung menyetir.

- 4. Integritas yaitu kualitas kejujuran pada diri seorang pemimpin dan dapat dipercaya oleh para anggotanya.
- 5. Sosiabilitas yaitu kecenderungan pemimpin untuk menjalin hubungan yang menyenangkan, bersahabat, ramah, sopan, bijaksana, dan diplomatis. Menunjukkan rasa sensitif terhadap kebutuhan orang lain dan perhatian atas kehidupan mereka.

B. Gaya Kepemimpinan

Pengertian gaya kepemimpinan menurut pendapat beberapa para ahli yaitu sebagai berikut :

Sedangkan menurut pendapatnya Supardo (2006), bahwa gaya kepemimpinan adalah suatu cara dan proses kompleks dimana seseorang mempengaruhi orang-orang lain untuk mencapai suatu misi, tugas atau suatu sasaran dan mengarahkan organisasi dengan cara yang lebih masuk akal.

Rivai (2014), berpendapat mengenai gaya kepemimpinan adalah sekumpulan ciri yang digunakan pimpinan untuk memengaruhi bawahan agar sasaran organisasi tercapai atau dapat pula dikatakan bahwa gaya kepemimpinan adalah pola perilaku dan strategi yang disukai dan sering diterapkan oleh seorang pemimpin.

Sementara menurut Hasibuan (2013), menyatakan bahwa gaya kepemimpinan adalah suatu cara pemimpin untuk mempengaruhi bawahannya, agar mau bekerja sama dan bekerja secara produktif untuk mencapai tujuan organisasi.

Dan menurut Thoha (2010), menyatakan bahwa gaya kepemimpinan merupakan norma perilaku yang digunakan oleh seseorang pada saat orang tersebut mencoba mempengaruhi perilaku orang lain atau bawahan. Dibawah ini terdapat beberapa gaya kepemimpinan pada sosok pemimpin, antara lain sebagai berikut:

1. Gaya Kepemimpinan Otokratis

Merupakan gaya yang terpusat pada diri pemimpin atau direktif. Yaitu sosok pemimpin yang hanya menentukan sendiri keputusan, dan perannya sebagai pemimpin tanpa peran para anak buah dalm merancanankan semuanya.

2. Gaya Kepemimpinan Demokratis

Adalah suatu kemampuan dalam mempengaruhi orang lain agar dapat bersedia untuk bekerja sama dalam mencapai tujuan yang sudah ditetapkan dengan berbagai cara atau kegiatan yang dapat dilakukan dimana ditentukan bersama antara bawahan dan pimpinan.

3. Gaya Kepemimpinan Delegatif

Memiliki ciri-ciri yaitu pemimpin akan jarang dalam memberikan arahan, pembuat keputusan diserahkan kepada bawahan, dan anggota organisasi tersebut diharapkan bisa menyelesaikan segala permasalahannya sendiri.

4. Gaya Kepemimpinan Birokratis.

Gaya kepemimpinan birokratis ini dilukiskan dengan pernyataan "Memimpin berdasarkan adanya peraturan". Perilaku memimpin yang ditandai dengan adanya keketatan pelaksanaan suatu prosedur yang telah berlaku untuk pemimpin dan anak buahnya.

5. Gaya Kepemimpinan Laissez Faire

Gaya ini akan mendorong kemampuan anggota dalam mengambil inisiatif.

6. Gaya Kepemimpinan Karismatis

Adalah gaya kepemimpinan yang mampu menarik orang. Mereka akan terpesona dengan cara berbicaranya yang akan membangkitkan semangat. Biasanya pemimpin dengan memiliki gaya kepribadian ini akan visionaris. Mereka sangat menyenangi akan perubahan dan adanya tantangan.

7. Gaya Kepemimpinan Otoriter / Authoritarian

Adalah gaya pemimpin yang telah memusatkan segala keputusan dan kebijakan yang ingin diambil dari dirinya sendiri dengan secara penuh.

8. Gaya Kepemimpinan Diplomatis

Kelebihannya terdapat di penempatan perspektifnya. Banyak orang seringkali selalu melihat dari satu sisi, yaitu pada sisi keuntungan dirinya. Sisanya, melihat dari sisi keuntungan pada lawannya.

9. Gaya Kepemiminan Moralis

Ialah gaya kepemimpinan yang pada umumnya mereka hangat dan sopan untuk semua orang. Mereka mempunayi empati yang tinggi terhadap segala permasalahan dari para bawahannya, juga sabar, murah hati segala bentuk kebajikan-kebajikan ada dalam diri pemimpin tersebut.

10. Gaya Kepemimpinan Administratif

Gaya kepemimpinan tipe ini akan terkesan kurang inovatif dan telalu kaku dalam memandang aturan. Sikapnya sangat konservatif serta kelihatan sekali takut di dalam mengambil resiko dan mereka cenderung akan mencari aman.

11. Gaya Kepemimpinan Analitis (Analytical).

Gaya kepemimpinan tipe ini, biasanya untuk pembuatan keputusan didasarkan pada suatu proses analisis, terutama analisis logika dari setiap informasi yang didapatkan.

12. Gaya Kemimpinan Asertif (Assertive).

Bersifat lebih agresif dan memiliki perhatian yang sangat begitu besar pada suatu pengendalian personal dibanding dengan gaya kepemimpinan lainnya.

13. Gaya Kepemimpinan Entrepreneur.

Gaya kepemimpinan ini sangatlah menaruh perhatian pada kekuasaan dan hasil akhir serta kurang mengutamakan untuk kebutuhan akan kerjasama. Gaya kepemimpinan model ini biasanya akan selalu mencari pesaing dan akan menargetkan standar yang tinggi.

14. Gaya Kepemimpinan Visioner

Kepemimpinan visioner, merupakan pola kepemimpinan yang ditujukan untuk bisa memberi arti pada kerja dan usaha yang perlu dijalankan secara bersama-sama oleh para anggota perusahaan dengan cara memberikan arahan dan makna pada suatu kerja dan usaha yang dilakukan berdasarkandengan visi yang jelas.

15. Gaya Kepemimpinan Situasional

Kepemimpinan situasional ialah inti dari teori kepemimpinan situational ialah bahwa suatu gaya kepemimpinan seorang pemimpin akan dapat berbedabeda, tergantung dari seperti apa tingkat kesiapan para pengikutnya.

16. Gaya Kepemimpinan Militeristik

Tipe pemimpin seperti ini sangatlah mirip dengan tipe pemimpin yang otoriter yang merupakan tipe pemimpin yang senantiasa bertindak sebagai diktator terhadap para anggota kelompoknya

17. Gaya Kepemimpinan Transaksional

Pemimpin yang akan memotivasi pengikut mereka untuk menuju kesasaran yang akan ditetapkan dengan memperjelas persyaratan atau juga tugas. Pemimpin transaksional juga mempunyai karakter tersendiri yakni imbalan kontingen yang akan menjanjikan imbalan untuk kinerja yang baik atau juga pemimpin akan mengakui pencapaian yang diraih karyawan, kemudian menempuh tindakan perbaikan, atau juga menghindari adanya pembuatan keputusan yang akan diambil tersebut.

C. Indikator Gaya Kepemimpinan

Menurut Kartono (2008), gaya kepemimpinan seseorang dapat dilihat dan dinilai dari beberapa indikator sebagai berikut:

1. Kemampuan Mengambil Keputusan.

Pengambilan keputusan adalah suatu pendekatan yang sistematis terhadap hakikat alternatif yang dihadapi dan mengambil tindakan yang menurut perhitungan merupakan tindakan yang paling tepat.

2. Kemampuan Memotivasi.

Kemampuan Memotivasi adalah daya pendorong yang mengakibatkan seorang anggota organisasi mau dan rela untuk menggerakkan kemampuannya (dalam bentuk keahlian atau keterampilan) tenaga dan waktunya untuk menyelenggarakan berbagai kegiatan yang menjadi tanggung jawabnya dan menunaikan kewajibannya, dalam rangka pencapaian tujuan dan berbagai sasaran organisasi yang telah ditentukan sebelumnya.

3. Kemampuan Komunikasi.

Adalah kecakapan atau kesanggupan penyampaian pesan, gagasan, atau pikiran kepada orang lain dengan tujuan orang lain tersebut memahami apa yang dimaksudkan dengan baik, secara langsung lisan atau tidak langsung.

4. Kemampuan Mengendalikan Bawahan.

Pemimpin harus memiliki keinginan untuk membuat orang lain mengikuti keinginannya dengan menggunakan kekuatan pribadi atau kekuasaan jabatan secara efektif dan efisien demi kepentingan jangka panjang perusahaan. Memberitahukan orang lain apa yang harus dilakukan dengan nada yang bervariasi mulai dari nada tegas sampai meminta atau bahkan mengancam. Tujuannya adalah agar tugas-tugas dapat terselesaikan dengan baik.

5. Tanggung Jawab.

Seorang pemimpin harus memiliki tanggung jawab kepada bawahannya. Tanggung jawab bisa diartikan sebagai kewajiban yang wajib menanggung, memikul jawab, menanggung segala sesuatu dari pekerjaannya.

6. Kemampuan Mengendalikan Emosional.

Kemampuan Mengendalikan Emosional adalah hal yang sangat penting bagi keberhasilan hidup kita. Semakin baik kemampuan kita mengendalikan emosi semakin mudah kita akan meraih kebahagiaan.

2.1.3 Motivasi

A. Pengertian Motivasi

Menurut Sardiman (2006:73) berpendapat bahwa motivasi merupakan daya penggerak dari dalam untuk melakukan kegaiatan untuk mencapai tujuan.

Sedangkan menurut Mulyasa (2003:112) menyatakan bahwa motivasi adalah tenaga pendorong atau penarik yang menyebabkan adanya tingkah laku ke arah suatu tujuan tertentu. Peserta didik akan bersungguh-sungguh karena memiliki motivasi yang tinggi. Seorang siswa akan belajar bila ada faktor pendorongnya yang disebut motivasi.

Dimyati dan Mudjiono (2002:80) mengutip pendapat Koeswara mengatakan bahwa siswa belajar karena didorong kekuatan mental, kekuatan mental itu berupa keinginan dan perhatian, kemauan, cita-cita di dalam diri seorang terkadang adanya keinginan yang mengaktifkan, menggerakkan, menyalurkan dan mengarahkan sikap dan perilaku individu dalam belajar.

Menurut Mc. Donald (dalam Sardiman 2007: 73) menyebutkan bahwa motivasi sebagai perubahan energi dalam diri seseorang yang ditandai dengan munculnya "feeling" dan didahului dengan tanggapan terhadap adanya tujuan. Dari pengertian Mc. Donald ini mengandung tiga elemen penting yaitu:

Bahwa motivasi itu mengawali terjadinya perubahan energi pada diri setiap individu manusia (walaupun motivasi itu muncul dari dalam diri manusia), penampakannya akan menyangkut kegiatan fisik manusia, Motivasi di tandai dengan munculnya, rasa/"feeling" yang relevan dengan persoalan-persoalan kejiwaan, efeksi dan emosi serta dapat menentukan tinggkah-laku manusia.

Menurut Sardiman (2007: 73) menyebutkan motif dapat diartikan sebagai daya upaya yang mendorong seseorang untuk melakukan sesuatu. Motif dapat dikatakan sebagai daya penggerak dari dalam dan di dalam subjek untuk melakukan aktifitas-aktifitas tertentu demi mencapai suatu tujuan. Bahkan motif dapat dikatakan sebagai suatu kondisi intern (kesiapsiagaan). Berawal dari kata motif itu, maka motivasi dapat diartikan sebagai daya penggerak yang telah menjadi aktif. Motif menjadi aktif pada saat-saat tertentu, terutama bila kebutuhan untuk mencapai tujuan sangat dirasakan atau mendesak.

Menurut Malayu (2005: 143) motivasi berasal dari kata latin movere yang berarti dorongan atau pemberian daya penggerak yang menciptakan kegairahan kerja seseorang agar mereka mau bekerja sama, bekerja efektif, dan terintegrasi dengan segala daya upayanya untuk mencapai kepuasan. Motivasi (motivasion) dalam manajemen hanya ditujukkan pada sumber daya manusia umumnya dan bawahan khususnya. Pentingnya motivasi karena motivasi adalah hal yang menyebabkan, menyalurkan, dan mendukung prilaku manusia, supaya mau bekerja giat dan antusias mencapai hasil yang optimal.

Menurut Edwin B Flippo (dalam malayu 2005: 143) menyebutkan bahwa motivasi adalah suatu keahlian, dalam mengarahkan pegawai dan organisasi agar mau bekerja secara berhasil, sehingga para pegawai dan tujuan organisasi sekaligus tercapai.

Menurut Mulyasa (2004:112) motivasi adalah tenaga pendorong atau penarik yang menyebabkan adanya tingkah laku ke arah suatu tujuan tertentu.

Peserta didik akan bersungguh-sungguh karena memiliki motivasi yang tinggi. Seorang siswa akan belajar bila ada faktor pendorongnya yang disebut motivasi.

Dalam bukunya Ngalim Purwanto, Sartain mengatakan bahwa motivasi adalah suatu pernyataan yang kompleks di dalam suatu organisme yang mengarahkan tingkah laku terhadap suatu tujuan (goal) atau perangsang (incentive). Tujuan adalah yang membatasi/menentukan tingkah laku organisme itu (Ngalim Purwanto, 2007 : 61).

Menurut Slameto belajar motivasi "merupakan suatu proses usaha yang dilakukan oleh individu untuk memperoleh suatu perubahan tingkah laku yang baru secara keseluruhan, sebagai hasil pengalaman individu itu sendiri dalam interaksi dengan lingkungannya" (Slameto, 2003 : 2).

Menurut H. Hadari Nawawi (2003:351) Pengertian dari motivasi adalah :"Suatu keadaan yang mendorong atau menjadi sebab seseorang melakukan sesuatu perbuatan atau kegiatan yang berlangsung secara sadar".

Menurut A. Anwar Prabu Mangkunegara (2002:95) Mengatakan mengenai motivasi adalah :"kondisi yang berpengaruh membangkitkan, mengarahkan dan memelihara prilaku yang berubungan dengan lingkungan kerja".

B. Teori Motivasi

1. Teori kebutuhan (Need Theory)

a) Teori Hierarki Kebutuhan

Teori motivasi yang dikembangkan oleh Abraham H. Maslow pada intinya berkisar pada pendapat bahwa manusia mempunyai lima tingkat atau hierarki kebutuhan, yaitu:

- Kebutuhan fisiologikal (physiological needs), seperti : rasa lapar, haus, istirahat dan sex.
- Kebutuhan rasa aman (safety needs), tidak dalam arti fisik semata, akan tetapi juga mental, psikologikal dan intelektual.
- Kebutuhan akan kasih sayang (love needs)
- Kebutuhan akan harga diri (esteem needs), yang pada umumnya tercermin dalam berbagai simbol-simbol status
- Aktualisasi diri (self actualization), setiap orang memiliki potensi-potensi tertentu dan biasanya potensi tersebut cenderung ditransformasikan hingga tercapai prestasi melalui perilaku yang tepat. Menurut Maslow, "What a man can be, he must be."

Secara analogi, istilah "hierarki" berarti anak tangga. Saat kita menaiki suatu tangga, kita akan mulai dengan anak tangga yang pertama, kedua, ketiga dan seterusnya. Jika konsep tersebut diaplikasikan pada pemuasan kebutuhan manusia, berarti seseorang tidak akan berusaha memuaskan kebutuhan tingkat kedua (dalam hal ini rasa aman) sebelum kebutuhan tingkat pertama yaitu sandang,

pangan, dan papan terpenuhi; yang ketiga tidak akan diusahakan pemuasannya sebelum seseorang merasa aman, demikian pula seterusnya.

Namun pemuasan kebutuhan dengan urutan yang telah dikemukakan bukanlah suatu kejadian tunggal yang unik. Justru ia bersifat siklis. Seseorang yang kebutuhan pangannya telah terpenuhi, akan berusaha memenuhi kebutuhannya akan rasa aman. Tetapi pada akhirnya, ia akan merasa lapar lagi yang mengingatkannya pada kebutuhan pangan. Selain itu ada juga orang yang makan karena lapar, tetapi ia sekaligus dapat memenuhi kebutuhannya akan kasih sayang atau sosial dengan makan bersama sekelompok orang.

Dalam hal ini, walaupun secara teori berbagai kebutuhan telah didiferensiasikan, perilaku nyata menunjukkan adanya lebih dari satu macam kebutuhan.

b) Teori ERG

Teori ERG dikembangkan oleh Clayton Alderfer. ERG merupakan hurufhuruf pertama dari tiga istilah yaitu :

- E = Existence (kebutuhan akan eksistensi),
- R = Relatedness (kebutuhan untuk berhubungan dengan pihak lain, dan
- G = Growth (kebutuhan akan pertumbuhan).

Alderfer menekankan bahwa berbagai jenis kebutuhan manusia itu diusahakan pemuasannya secara serentak. Pada teori ERG :

 Makin tidak terpenuhinya suatu kebutuhan tertentu, makin besar pula keinginan untuk memuaskannya. Apabila kebutuhan yang lebih rendah telah dipuaskan maka keinginan untuk

memenuhi kebutuhan yang lebih tinggi semakin kuat.

Sebaliknya, semakin sulit memuaskan kebutuhan yang tingkatnya lebih

tinggi, semakin besar keinginan untuk memuaskan kebutuhan yang lebih

mendasar.

Tampaknya pandangan ini didasarkan kepada sifat pragmatisme oleh

Artinya, karena menyadari keterbatasannya, seseorang

menyesuaikan diri pada kondisi obyektif yang dihadapinya dengan antara lain

memusatkan perhatiannya kepada hal-hal yang mungkin dicapainya.

Teori Tiga Kebutuhan c)

Teori yang telah dikembangkan oleh Atkinson dan David McClelland ini

meliputi:

Achievement Motive (nAch): Motif untuk berprestasi

Affiliation Motive (nAff): Motif untuk bersahabat.

Power Motive (nPow): Motif untuk berkuasa

Teori Dua Faktor d)

Teori yang dikembangkan Frederich Herzberg sebagai Model Dua Faktor

dari motivasi terdiri dari:

Faktor Motivasional

Faktor motivasional merupakan hal-hal yang mendorong untuk berprestasi

dan dorongan tersebut bersifat intrinsik atau bersumber dari dalam diri

seseorang. Yang tergolong sebagai faktor motivasional antara lain ialah

pekerjaan seseorang, keberhasilan yang diraih, kesempatan bertumbuh, kemajuan dalam karier dan pengakuan orang lain.

• Faktor Hygiene (pemeliharaan)

Faktor hygiene merupakan faktor-faktor yang sifatnya ekstrinsik, artinya bersumber dari luar diri seseorang yang turut menentukan perilaku dalam kehidupan oragn tersebut. Faktor-faktor hygiene mencakup antara lain status seseorang dalam organisasi, hubungan seorang individu dengan atasannya, hubungan seseorang dengan rekan-rekan sekerjanya, gaji atau upah yang layak, kebijakan organisasi, sistem administrasi dalam organisasi dan kondisi pekerjaan.

e) Teori Penetapan Tujuan (Goal Setting Theory)

Edwin Locke mengemukakan bahwa dalam penetapan tujuan memiliki empat macam mekanisme motivasional yakni:

- 1. Tujuan-tujuan mengarahkan perhatian
- 2. Tujuan-tujuan mengatur upaya
- 3. Tujuan-tujuan meningkatkan persistensi
- 4. Tujuan-tujuan menunjang strategi-strategi dan rencana-rencana kegiatan.

f) Teori Penguatan (Reinforcement Theory)

Pemikiran B.F. Skinner mengenai teori ini didasarkan atas "hukum pengaruh", dimana manusia cenderung untuk mengulangi tindakan yang mempunyai konsekuensi yang menguntungkan dirinya dan mengelak dari tindakan yang mengakibatkan konsekuensi yang merugikan.

Sebagai contoh, ada seekor burung dara yang lapar. jika ia mematuk-matuk lingkungan sekitarnya, ia akan mendapatkan imbalan, dalam arti bahwa burung dara tersebut mendapatkan makanannya. Akhirnya setiap kali ia lapar, ia akan selalu mematuk lingkungan sekitarnya.

Sebaliknya jika burung dara tersebut hanya berdiam diri menunggu makanan datang, besar kemungkinan tidak akan ada makanan yang datang padanya (tidak ada imbalan) dan lama-lama tubuhnya semakin lemah. Hal tersebut tentu merugikan dirinya sendiri. Hingga akhirnya ia akan berusaha mematuk lingkungan sekitarnya agar mendapatkan makanan. Tindakan tersebut dianggap "diperkuat" (*Reinforced*) dan burung dara tersebut belajar untuk membedakan antara perilaku yang mendapat imbalan dan perilaku yang tidak mendapat imbalan (merugikan).

2. Tujuan Motivasi

- Meningkatkan moral dan kepuasan kerja.
- Meningkatkan produktivitas kerja.
- Mempertahankan kestabilan kerja.
- Meningkatkan disiplin kerja.
- Menciptakan suasana dan hubungan kerja yang baik.
- Meningkatkan loyalitas, kreativitas dan partisipasi.
- Meningkatkan tingkat kesejahteraan pegawai.
- Mempertinggi rasa tanggung jawab terhadap tugasnya.
- Meningkatkan efisiensi penggunaan alat dan bahan.

3. Faktor yang Mempengaruhi Motivasi

Kajian tentang motivasi telah sejak lama memiliki daya tarik tersendiri bagi kalangan pendidik, manajer, dan peneliti, terutama dikaitkan dengan kepentingan upaya pencapaian kinerja (prestasi) seseorang. Berbagai Faktor Motivasi seseorang sangat dipengaruhi oleh dua faktor, yaitu sebagai berikut :

- a) Faktor Internal yaitu adalah faktor yang berasal dari dalam diri individu, terdiri atas:
 - Persepsi individu mengenai diri sendiri; seseorang termotivasi atau tidak untuk melakukan sesuatu banyak tergantung pada proses kognitif berupa persepsi. Persepsi seseorang tentang dirinya sendiri akan mendorong dan mengarahkan perilaku seseorang untuk bertindak;
 - 2. Harga diri dan prestasi; faktor ini mendorong atau mengarahkan inidvidu (memotivasi) untuk berusaha agar menjadi pribadi yang mandiri, kuat, dan memperoleh kebebasan serta mendapatkan status tertentu dalam lingkungan masyarakat; serta dapat mendorong individu untuk berprestasi;.
 - 3. Harapan; adanya harapan-harapan akan masa depan. Harapan ini merupakan informasi objektif dari lingkungan yang mempengaruhi sikap dan perasaan subjektif seseorang. Harapan merupakan tujuan dari perilaku.
 - Kepuasan kerja; lebih merupakan suatu dorongan afektif yang muncul dalam diri individu untuk mencapai goal atau tujuan yang diinginkan dari suatu perilaku.

- 5. Kebutuhan; manusia dimotivasi oleh kebutuhan untuk menjadikan dirinya sendiri yang berfungsi secara penuh, sehingga mampu meraih potensinya secara total. Kebutuhan akan mendorong dan mengarahkan seseorang untuk mencari atau menghindari, mengarahkan dan memberi respon terhadap tekanan yang dialaminya.
- b) Faktor Eksternal; faktor yang berasal dari luar diri individu, terdiri atas:
 - Jenis dan sifat pekerjaan; dorongan untuk bekerja pada jenis dan sifat pekerjaan tertentu sesuai dengan objek pekerjaan yang tersedia akan mengarahkan individu untuk menentukan sikap atau pilihan pekerjaan yang akan ditekuni. Kondisi ini juga dapat dipengartuhi oleh sejauh mana nilai imbalan yang dimiliki oleh objek pekerjaan dimaksud;
 - 2. Kelompok kerja dimana individu bergabung; kelompok kerja atau organisasi tempat dimana individu bergabung dapat mendorong atau mengarahkan perilaku individu dalam mencapai suatu tujuan perilaku tertentu; peranan kelompok atau organisasi ini dapat membantu individu mendapatkan kebutuhan akan nilai-nilai kebenaran, kejujuran, kebajikan serta dapat memberikan arti bagi individu sehubungan dengan kiprahnya dalam kehidupan sosial.
 - Situasi lingkungan pada umumnya; setiap individu terdorong untuk berhubungan dengan rasa mampunya dalam melakukan interaksi secara efektif dengan lingkungannya;
 - 4. Sistem imbalan yang diterima; imbalan merupakan karakteristik atau kualitas dari objek pemuas yang dibutuhkan oleh seseorang yang dapat

mempengaruhi motivasi atau dapat mengubah arah tingkah laku dari satu objek ke objek lain yang mempunyai nilai imbalan yang lebih besar. Sistem pemberian imbalan dapat mendorong individu untuk berperilaku dalam mencapai tujuan; perilaku dipandang sebagai tujuan, sehingga ketika tujuan tercapai maka akan timbul imbalan.

4. Proses Motivasi

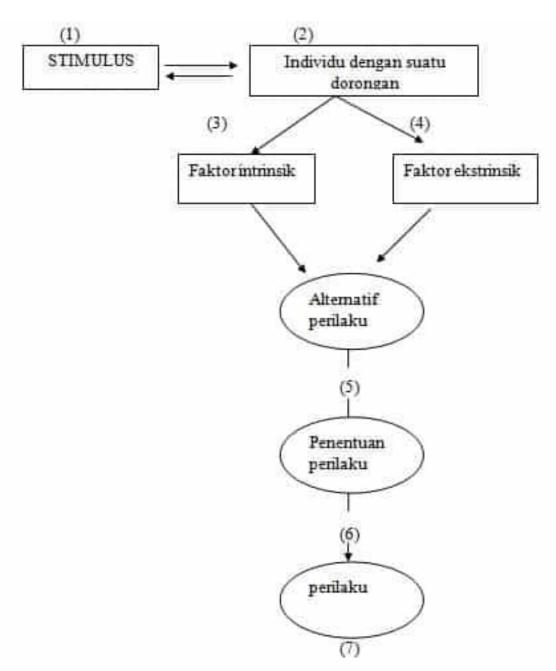
Wahjosumidjo (1992) menjelaskan bahwa motivasi memilik dua sisi unik. Disatu sisi, motivasi dipandang sebagai sesuatu yang penting, namun disisi lain motivasi juga dirasakan sebagai sesuatu yang sulit. Disebut sebagai sesuatu yang penting (important subject) seperti contoh dalam lingkup kerja ada kaitannya dengan bawahan, seorang pemimpin tidak bisa tidak harus bekerja sama dengan bawahannya atau melalui orang lain.

Karena itulah diperlukan kemampuan untuk memberikan motivasi kepada bawhannya. Selanjutnya, disebut sebagai sesuatu yang yang sulit (puzzling subject) karena motivasi itu sendiri tidak dapat diamati dan diukur secara pasti.bila kita ingin mengamati dan mengukur motivasi, itu artinya kita harus mengkaji lebih jauh mengenai perilakusetiap bawahan.

Semakin jelas bahwa motivasi merupakan suatu proses psikologis yang mencerminkan interakasi atau hubungan antara sikap, kebutuhan, persepsi dan keputusan yang ada dalam diri seseorang. Motivasi sebagai suatu proses psikologis tersebut muncul karena dua faktor, yaitu faktor yang ada dalam diri individu itu sendiri (intrinsik) dan faktor yang ada di luar diri individu (ekstrinsik), faktor yang ada didalam diri individu dapat berupa kepribadian,

sikap, pengalaman, pendidikan, dan berbagai harapan individu. Sedangkan faktor yang ada di luar individu dapat berupa pengaruh pimpinan, kolega, dan berbagai hal yang sangat kompleks. Proses tersebut dapat digambarkan dalam bagan berikut ini:

Gambar 2.1.3.1. Proses Motivasi



Penjelasan pada setiap nomor dari bagan tersebut di atas adalah :

- Stimulus atau rangsangan, yaitu sesuatu yang menimbulkan dorongan bagi diri seseorang. Misalnya, keinginan untuk menikah, kuliah atau bekerja ke luar negari. Rangsangan tersebut merupakan faktor yang ada di luar diri individu.
- Individu dengan suatu dorongan, yaitu keadaan atau situasi dimana individu memiliki keinginan atau terdorong oleh sesuatu. Misalnya di dorong atau dirangsang oleh stimulus berupa keinginan untuk bekerja ke luar negeri.
- Selanjutnya keinginan individu untuk bekerja keluar negeri tersebut dipengaruhi oleh berbagai faktor intrinsik atau suatu yang ada didalam diri individu. Misalnya faktor kepribadian
- 4. Kepribadian, nilai-nilai, kedudukan, pengalaman, harapan dan lainnya.
- 5. Selain didorong oleh faktor-faktor instrinsik, keinginan untuk bekerja di luar negeri tersebut juga dipengaruhi oleh faktor ekstrinsik atau sesuatu yang ada di luar diri individu. Misalnya permintaan orang tua, atasan, dan sebagaianya.
- 6. Kedua faktor yang mempengaruhi keinginan untuk belajar di luar negeri tersenbut (intrinsik dan ekstrinsik) selanjutnya menimbulkan sejumlah alternatif yang harus dipilih oleh seseorang. misalnya, keinginan untuk belajar di luar negeri tersebut dapat diwujudkan dengan menempuh pendidikan di AS, Australia, Jepang, Jerman dengan prodi yang beragam.
- Selanjutnya setelah sejumlah alternatif tersebut dipertimbangkan, ditentukanlah satu pilihan yang dianggap tepat dan sesuai dengan kondisi seseorang.

8. Setelah pilihan ditentukan dengan berbagai pertimbangan, akhirnya sampai pada tahap bentuk perilaku sebagai hasil dari pengambilan keputusan. Perilaku tersebut merupakan perwujudan dari suatu dorongan karena sadanya motivasi dalam mencapai sesuatu yang diinginkan.

5. Jenis-Jenis Motivasi

a. Motivasi Kuat

Motivasi dikatakan kuat apabila dalam diri seseorang dalam kegiatan – kegiatan sehari – hari memiliki harapan yang positif, mempunyai harapan yang tinggi, dan memiliki keyakinan yang tinggi bahwa semua akan mudah dalam melakukan aktivitasnya berkaitan dengan persoalan yang dihadapi.

b. Motivasi Sedang

Motivasi dikatakan sedang apabila dalam diri manusia memiliki keinginan yang positive, mempunyai harapan yang tinggi, namun memiliki keyakinan yang rendah bahwa dirinya dapat bersosialisasi dan mampu menyelesaikan persoalan yang dihadapi.

c. Motivasi Lemah

Motivasi dikatakan lemah apabila dalam diri manusia memiliki harapan dan kayakinan yang rendah, bahwa dirinya dapat berprestasi. Misalnya bagi seseorang dorongan dan keinginan mempelajari pengetahuan dan keterampilan baru merupakan mutu kehidupanya maupun mengisi waktu luangnya agar lebih produktif dan berguna (Suparyanto, 2010).

2.1.4. Kompensasi

A. Pengertian Kompensasi Menurut Para Ahli

Oragnisasi perusahaan, instansi atau lembaga memberikan penghargaan terhadap prestasi kerja karyawan yaitu dengan jalan memberikan kompensasi upah, gajih atau penghargaan kepada setiap pegawai atau karyawannya. Salah satu cara manajemen untuk meningkatkan prestasi kerja, memotivasi dan meningkatkan kinerja dan loyalitas para pegawai atau karyawannya adalah dengan melalui pemberian kompensasi (Mathis dan Jackson, 2006).

Menurut Hani Handoko (2008) menyatakan bahwa kompensasi penting bagi karyawan sebagai individu karena besarnya kompensasi mencerminkan ukuran karya mereka diantara para karyawan itu sendiri, keluarga dan masyarakat.

Sementara itu kompensasi sering juga disebut penghargaan dan dapat didefinisikan sebagai setiap bentuk penghargaan yang diberikan kepada karyawan sebagai balas jasa atas kontribusi yang mereka berikan kepada organisasi (Mutiara S. Panggabean, 2007).

Selain itu dalam buku Malayu S.P. Hasibuan (2011) terdapat beberapa pengertian kompensasi dari beberapa tokoh yaitu Menurut William B. Werther dan Keith Davis (2006) kompensasi adalah apa yang seorang pekerja terima sebagai balasan dari pekerjaan yang diberikannya. Baik upah per jam ataupun gaji periodik didesain dan dikelola oleh bagian personalia.

Sedarmayanti (2009:23), Kompensasi adalah segala sesuatu yang diterima oleh pegawai sebagai balas jasa untuk kerja mereka.

Gaol (2014:310), Kompensasi merupakan hal yang diterima oleh pegawai, baik berupa uang atau bukan uang sebagai balas jasa yang diberikan atas kontribusi karyawan kepada organisasi.

Wibowo (2014:290), kompensasi dapat merupakan kompensasi langung dan kompensasi tidak langsung. Kompensasi yang diterima pegawai dapat berupa uang atau lainnya yang seperti berupa gaji, upah, bonus, insentif, penghargaan atau *reward* dan tunjangan seperti tunjangan kesehatan, tunjangan hari raya, uang makan, uang cuti dan lain-lain.

Bedasarkan dari definisi - definisi di atas, disimpulkan bahwa kompensasi adalah penghargaan atau bentuk apresiasi yang diberikan oleh perusahaan kepada karyawannya dapat berupa uang maupun bukan bentuk uang sebagai balasan atas jasa yang telah diberikan oleh karyawan atas kontribusinya terhadap perusahaan, baik diberikan dalam bentuk kompensasi langsung maupun tidak langsung.

B. Jenis-Jenis Kompensasi

Jenis – jenis Kompensasi Menurut Gary Dessler (2007) kompensasi mempunyai tiga komponen sebagai berikut :

- Pembayaran uang secara langsung dalam bentuk gaji, dan intensif atau bonus/komisi.
- 2) Pembayaran tidak langsung dalam bentuk tunjangan dan asuransi.
- Ganjaran non finansial seperti jam kerja yang luwes dan kantor yang bergengsi.

C. Tujuan Pemberian Kompensasi

Menurut Malayu S.P. Hasibuan (2011), tujuan pemberian kompensasi (balas jasa) antara lain adalah :

1) Ikatan Kerja Sama

Dengan pemberian kompensasi terjalinlah ikatan kerja sama formal antara majikan dengan karyawan. Karyawan harus mengerjakan tugas-tugasnya dengan baik, sedangkan pengusaha/majikan wajib membayar kompensasi sesuai dengan perjanjian yang disepakati.

2) Kepuasan Kerja

Dengan balas jasa, karyawan akan dapat memenuhi kebutuhan-kebutuhan fisik, status sosial, dan egoistiknya sehingga memperoleh kepuasan kerja dari jabatannya.

3) Pengadaan Efektif

Jika program kompensasi ditetapkan cukup besar, pengadaan karyawan yang qualified untuk perusahaan akan lebih mudah.

4) Motivasi

Jika balas jasa yang diberikan cukup besar, manajer akan mudah memotivasi bawahannya.

5) Stabilitas Karyawan

Dengan program kompensasi atas prinsip adil dan layak serta eksternal konsistensi yang kompentatif maka stabilitas karyawan lebih terjamin karena turn-over relatif kecil.

6) Disiplin Dengan pemberian balas jasa yang cukup besar maka disiplin karyawan semakin baik. Mereka akan menyadari serta mentaati peraturan-peraturan yang berlaku.

7) Pengaruh Serikat Buruh

Dengan program kompensasi yang baik pengaruh serikat buruh dapat dihindarkan dan karyawan akan berkonsentrasi pada pekerjaannya.

8) Pengaruh Pemerintah Jika program kompensasi sesuai dengan undangundang perburuhan yang berlaku (seperti batas upah minimum) maka intervensi pemerintah dapat dihindarkan.

D. Indikator Kompensasi

Indikator-indikator kompensasi yang di kemukakan oleh Husein Umar (2007:16) adalah :

a) Gaji

Imbalan yang di berikan oleh pemberi kerja kepada pegawai, yang penerimaannya bersifat rutin dan tetap setiap bulan walaupun tidak masuk kerja maka gaji akan tetap diterima secara penuh.

b) Insentif

Penghargaan atau ganjaran yang diberikan untuk memotivasi para pekerja agar produktivitas kerjanya tinggi, sifatnya tidak tetap atau sewaktu-waktu.

c) Bonus

Pembayaran sekaligus yang diberikan karena memenuhi sasaran kinerja.

d) Upah

Pembayaran yang diberikan kepada pegawai dengan lamanya jam kerja.

e) Premi

Premi adalah sesuatu yang diberikan sebagai hadiah atau derma atau sesuatu yang dibayarkan ekstra sebagai pendorong atau perancang atau sesuatu pembayaran tambahan di atas pembayaran normal.

f) Pengobatan

Pengobatan di dalam kompensasi adalah pemberian jasa dalam penanggulan resiko yang dikaitkan dengan kesehatan karyawan.

g) Asuransi

Asuransi merupakan penanggulangan risiko atas kerugian, kehilangan manfaat dan tanggung jawab hukum kepada pihak ketiga yang timbul dari peristiwa yang tidak pasti

h) Gaji berbasis kompetensi, suatu bentuk kompensasi dengan penentuan tarif dasar yang diberikan kepada karyawan yang disesuaikan dengan kompetensinya. Dimana karyawan mendapatkan tugas yang lebih bervariasi dan membutuhkan pengetahuan serta keterampilan khusus untuk menyelesaikannya.

E. Faktor Yang Mempengaruhi Kompensasi

Menurut pendapat Mangkuprawira (2006:197), bahwa yang mempengaruhi kompensasi adalah :

1) Penawaran dan Permintaan

Jika pencari kerja (penawaran) lebih banyak daripada lowongan pekerja (permintaan) maka kompensasi relatif kecil. Sebaliknya jika pencari kerja lebih sedikit daripada pekerjaan maka kompensasi relatif semakin besar.

2) Kemampuan dan Kesediaan Perusahaan

Apabila kemampuan dan kesediaan perusahaan untuk membayar semakin baik, maka tingkat kompensasi akan semakin besar. Tetapi sebaliknya, jika kemampuan dan kesediaan perusahaan untuk membayar kurang, maka tingkat kompensasi relatif kecil.

3) Serikat Buruh/Organisasi Karyawan

Apabila serikat buruhnya kuat dan berpengaruh maka tingkat kompensasi semakin besar. Sebaliknya jika serikat buruh tidak kuat dan kurang berpengaruh maka tingkat kompensasi relatif kecil.

4) Produktivitas Kerja Karyawan

Jika produktivitas kerja karyawan baik dan banyak maka kompensasi akan semakin besar. Sebaliknya kalau produktivitas kerjanya buruk serta sedikit maka kompensasinya kecil.

5) Pemerintah dan Undang-undang dan keppres

Pemerintah dengan UU dan keppres menetapkan besarnya batas upah/balas jasa minimum. Peraturan pemrintah ini sangat penting supaya pengusaha tidak sewenang-wenang menetapkan besarnya upah karyawan. Pemerintah berkewajiban melindungi masyarakat dan tindakan sewenang-wenang.

6) Biaya Hidup

Apabila biaya hidup didaerah itu tinggi maka tingkat kompensasi/upah semakin besa. Sebaliknya, jika tingkat biaya hidup di daerah itu rendah maka tingkat kompensai/upah relatif kecil. Seperti tingkat upah di jakarta lebih besar dari pada di Bandung.

7) Posisi Jabatan Karyawan

Karyawan yang menduduki jabatan lebih tinggi akan menerima gaji/kompensasi lebih besar. Sebaliknya karyawan yang menduduki jabatan yang lebih rendah akan memperoleh gaji/kompensasi yang kecil. Hal ini wajar karena seseorang ang mendapat kewenangan dan tanggung jawab yang besar harus mendapat gaji/kompensasi yang lebih besar pula.

8) Pendidikan dan Pengalaman Kerja

Jika pendidikan lebih tinggi dan pengalaman kerja lebih lama maka gaji/balas jasanya akan semakin besar, karena kecakapan serta keterampilannya lebih baik. Sebaliknya, karyawan yang berpendidikan rendah dan pengalaman kerja yang kurang maka tingkat gaji kompensasinya kecil.

2.1.5 Loyalitas Karyawan

A. Pengertian Loyalitas Karyawan

Loyalitas menurut kamus besar bahasa Indonesia artinya adalah patuh atau setia. Menurut Agustian (2001) loyalitas adalah kesetiaan pada prinsip yang dianut. Menurut Dessler (2000) loyalitas karyawan merupakan sikap emosional yang menyenangkan dan mencintai pekerjaannya. Kemudian Hasibuan (2007) mengemukakan bahwa loyalitas karyawan adalah kesetiaan yang dicerminkan oleh kesediaan karyawan menjaga dan membela organisasi di dalam maupun di luar pekerjaan dari rongrongan orang yang tidak bertanggungjawab.

Selanjutnya Loyalitas menurut Hermawan (dalam Prayanto, 2008) merupakan manifestasi dari kebutuhan fundamental manusia untuk memiliki,

men-support, mendapatkan rasa aman dan membangun keterikatan Emotional Attachment. Loyalitas berdasarkan Encyclopedia Britanica dalam www.wikipedia.org menyebutkan; "Loyalty is general term, signifies a person, devotion or sentiment of attachment to particular object, which may be another person, an ideal, a duty or cause". (Loyalitas adalah kesetiaan seseorang atau perasaan kasih sayang pada suatu objek penting yang dapat berupa seseorang, sekelompok orang, cita-cita, tugas atau alasan tertentu.

Sedangkan dalam Encyclopedia Americana dalam www.wikipedia.org menyatakan; "Loyalty is devotion to a cause, whether the cause is a principle, or a goup of principles, or to an institution, or a cluster of an institution". (Loyalitas adalah perhatian kepada sesuatu, baik kepada prinsip, sekelompok prinsip, atau kepada suatu lembaga atau sekelompok lembaga.

Menurut Sudimin (2003) loyalitas berarti kesediaan karyawan dengan seluruh kemampuan, keterampilan, pikiran dan waktu untuk ikut serta mencapai tujuan perusahaan dan menyimpan rahasia perusahaan serta tidak melakukan tindakan-tindakan yang merugikan perusahaan selama orang itu masih berstatus sebagai karyawan. Kecuali menyimpan rahasia, hal-hal itu hanya dapat dilakukan ketika karyawan masih terikat hubungan kerja dengan perusahaan tempatnya bekerja.

Menurut Poerwopoespito (2000) mengemukakan bahwa loyalitas kepada pekerjaan tercermin pada sikap karyawan yang mencurahkan kemampuan dan keahlian yang dimiliki, melaksanakan tugas dengan tanggung jawab, jujur dalam bekerja, hubungan kerja yang baik dengan atasan, kerja sama yang baik dengan

rekan kerja, disiplin, menjaga citra perusahaan dan adanya kesetiaan untuk bekerja dalam waktu yang lebih panjang.

Robbin dan Coulter (2007) berpendapat bahwa loyalitas adalah kesediaan untuk melindungi dan menyelamatkan fisik dan perasaan seseorang. Hal ini sejalan dengan yang definisi loyalitas yang diberikan oleh Siswanto (2005) loyalitas adalah tekad dan kesanggupan menaati, melaksanakan, dan mengamalkan sesuatu yang ditaati dengan penuh kesadaran dan tanggung jawab. Tekad dan kesanggupan tersebut harus dibuktikan dengan sikap dan perilaku karyawan yang bersangkutan dalam kegiatan sehari-hari serta melaksanakan tugas dan pekerjaan yang diberikan kepadanya. Definisi ini juga di sampaikan oleh Saydam (2000).

Selaras dengan pendapat yang diberikan oleh Siswanto tersebut, Jusuf (2010) berpendapat bahwa loyalitas merupakan suatu sikap yang timbul sebagai akibat keinginan untuk setia dan berbakti baik itu pada pekerjaannya, kelompok, atasan, maupun pada tempat kerjanya yang menyebabkan seseorang rela berkorban demi memuaskan pihak lain atau masyarakat.

Hal lain disampaikan oleh Steers & Porter (1983) yang berpendapat bahwa pertama, loyalitas kepada perusahaan sebagai sikap, yaitu sejauh mana seseorang karyawan mengidentifikasi tempat kerjanya yang ditujukan dengan keinginan untuk bekerja dan berusaha sebaik-baiknya dan kedua, loyalitas terhadap perusahaan sebagai perilaku, yaitu proses dimana seseorang karyawan mengambil keputusan pasti untuk tidak keluar dari perusahaan apabila tidak membuat kesalahan yang ekstrim.

Berdasarkan uraian diatas dapat disimpulkan bahwa loyalitas karyawan adalah kesediaan karyawan untuk menjalankan tugas perusahaan secara penuh kesadaran dan tanggung jawab sehingga tujuan perusahaan berhasil maksimal.

B. Ciri-ciri Loyalitas Karyawan

Penjabaran sikap setia kepada perusahaan menurut Poerwopoespito (2000) antara lain adalah :

1) Kejujuran

Kejujuran mempunyai banyak dimensi dan bidang. Dalam konteks sikap setia kepada perusahaan, ketidakjujuran di perusahaan akan merugikan banyak orang, bukan hanya perusahaan, tetapi pemilik, direksi, karyawan, keluarga karyawan, supplier, dan yang lainnya pada akhirnya negarapun dirugikan.

2) Mempunyai rasa memiliki perusahaan

Karyawan mempunyai rasa memiliki perusahaan adalah dengan memahami bahwa perusahaan adalah tubuh imajiner, dimana seluruh pribadi yang terlibat di dalamnya merupakan anggota-anggotanya.

3) Mengerti kesulitan perusahaan

Memahami bahwa yang terbaik untuk perusahaan pada hakikatnya terbaik untuk karyawan. Dan yang terbaik untuk karyawan belum tentu terbaik untuk perusahaan. Tindakan yang bijak yang dilakukan oleh karyawan dalam memahami dan mengerti kesulitan perusahaan adalah dengan saling bahumembahu untuk membantu pulihnya perusahaan bukan dengan meninggalkannya dan segera pindah ke perusahaan yang lain.

4) Bekerja lebih dari yang diminta perusahaan

Hal ini sepertinya sulit dilakukan sebab mengerjakan dalam job description saja sulit apalagi mengerjakan yang lainnya. Bekerja lebih dari yang diminta perusahaan merupakan konsep yang hebat dan dalam jangka panjang memberikan keuntungan yang besar pada individu karyawan itu sendiri.

5) Menciptakan suasana yang menyenangkan di perusahaan

Suasana yang tidak kondusif sangat mempengaruhi kinerja karyawan, yang berakibat terhadap produktifitas. Yang paling menentukan sarana dalam perusahaan adalah pimpinannya.

6) Menyimpan rahasia perusahaan

Rahasia perusahaan adalah segala data atau informasi dari perusahaan yang dapat digunakan oleh pihak lain, terutama kompetitor untuk perusahaan.

7) Menjaga dan meninggikan citra perusahaan

Kewajiban setiap karyawan menjaga citra positif perusahaan. Logikanya jika citra perusahaan positif maka citra setiap pribadi karyawan yang ada di dalamnya juga ikut terlihat positif.

8) Hemat

Hemat berarti mengeluarkan uang atau potensi tepatsesuai dengan kebutuhan.

9) Tidak apriori terhadap perubahan

Perubahan pada hakikatnya adalah sebuah hukum alam. Perubahan tidak dapat dilawan dan tidak ada pilihan lain kecuali tetap ikut dalam perubahan. Karena melawan perubahan dengan selalu membuat tolak ukur pada kejayaan dan keberhasilan masa lampau sama dengan melawan hukum alam.

Menurut Danim (dalam Prayanto, 2008) mengatakan bahwa ciri-ciri karyawan yang loyal adalah :

- a) Bertanggung jawab, artinya mampu mengemban tugas dengan benar, berani mengambil resiko apapun yang dilakukan akan dipertanggungjawabkan.
- b) Mau berkorban untuk kepentingan bersama atau organisasi karena merasa memiliki organisasi yang harus diperjuangkan bersama.
- c) Berani menjadi dirinya sendiri, memiliki sikap percaya diri yang tinggi, mampu menyelesaikan masalah-masalah yang dihadapinya.
- d) Selalu melibatkan diri di setiap kegiatan yang diselenggarakan organisasi.
- e) Karyawan senantiasa menerima dengan lapang dada setiap kritik membangun yang disampaikan oleh pemimpinnya maupun para karyawan yang lain.
- Karyawan secara sendiri-sendiri dan atau bersama-sama mengembangkan dan meningkatkan mutu profesinya.
- g) Karyawan selalu bicara, bersikap, dan bertindak sesuai dengan martabat profesinya.
- h) Karyawan menciptakan dan memelihara hubungan antara sesama karyawan baik dan lingkungan kerja maupun di dalam hubungan keseluruhan.
- Karyawan tidak melakukan tindakan-tindakan yang merugikan nama baik rekan-rekan seprofesinya dan menunjang martabat karyawan yang lain baik secara keseluruhan maupun secara pribadi.
- j) Karyawan secara bersama-sama memelihara, membina, dan meningkatkan organisasi karyawan professional sebagai sarana pengabdiannya.
- k) Karyawan melaksanakan segala ketentuan kebijaksanaan organisasi.

C. Aspek-aspek Loyalitas Karyawan

Penjelasan mengenai PP. No. 10 Tahun 1979 tentang penilaian kinerja, loyalitas menurut Saydam (2000) memberikan aspek-aspek tentang loyalitas, diantaranya:

- a) Ketaatan atau kepatuhan, yaitu kesanggupan seorang karyawan untuk menaati segala peraturan lembaga yang berlaku, dan menaati perintah lembaga yang diberikan atasan yang berwenang, serta sanggup tidak melanggar larangan yang ditentukan. Ciri-ciri ketaatan ini adalah:
 - 1. Taat peraturan peundang-undangan yang ditentukan
 - 2. Menaati perintah lembaga/institusi yang diberikan atasan
 - 3. Menaati jam kerja
 - 4. Memberikan pelayanan kepada masyarakat
- b) Tanggung jawab, yaitu kesanggupan seorang karyawan dalam menyelesaikan pekerjaan yang diserahkan kepadanya dengan baik, tepat waktu serta berani mengambil resiko untuk keputusan yang dibuat atau tindakan yang dilakukan. Ciri-cirinya adalah:
 - 1. Dapat menyelesaikan pekerjaan atau tugas dengan baik dan tepat waktu
 - 2. Selalu memelihara dan menyimpan barang-barang lembaga dengan baik.
 - 3. Mengutamakan kepentingan lembaga daripada kepentingan pribadi.
 - 4. Tidak berusaha melemparkan kesalahan kepada orang lain
- c) Pengabdian, yaitu sumbangan pemikiran dan tenaga secara ikhlas kepada perusahaan

- d) Kejujuran, Dalam penjelasan pasal 4 PP No. 10 Tahun 1979 tentang DP3 (Daftar Penilaian Pelaksanaan Pekerjaan), ciri-ciri kejujuran antara lain :
 - Selalu melaksanakan tugas dan tanggung jawab dengan penuh keikhlasan tanpa merasa dipaksa.
 - 2. Tidak menyalahgunakan wewenang yang ada padanya
 - 3. Melaporkan hasil pekerjaannya kepada atasannya

Berdasarkan penjelasan diatas, maka dapat diambil kesimpulan bahwa loyalitas memiliki aspek-aspek yakni ketaatan/kepatuhan, tanggungjawab, pengabdian, dan kejujuran.

D. Faktor-faktor Yang Mempengaruhi Loyalitas Karyawan

Menurut Jusuf (2010) faktor-faktor yang mempengaruhi loyalitas karyawan sebagai berikut :

- Faktor Rasional. Menyangkut hal-hal yang bisa dijelaskan secara logis, seperti: gaji, bonus, jenjang karirdan fasilitas-fasilitas yang diberikan lembaga kepada karyawan.
- 2. Faktor Emosional: Menyangkut perasaan atau ekspresi diriseperti: pekerjaan yang menantang, lingkungan kerja yang mendukung, perasaan aman karena perusahaan merupakan tempat bekerja dalam jangka panjang, pemimpin yang berkharisma, pekerjaan yang membanggakan, penghargaan-penghargaan yang diberikan perusahaan dan budaya kerja.
- 3. Faktor Kepribadian. Menyangkut sifat, karakter, tempramen yang dimiliki oleh karyawan.

E. Indikasi Turunnya Loyalitas Karyawan

Menurut Nitisemito (1991) Indikasi-indikasi turunnya loyalitas karyawan antara lain :

a. Rendahnya produktivitas kerja

Turunnya produktivitas kerja ini dapat diukur atau diperbandingkan dengan waktu sebelumnya. Produktivitas kerja yang turun ini dapat terjadi karena kemalasan atau penundaan kerja.

b. Tingkat absensi yang naik

Pada umumnya bila loyalitas dan sikap kerja karyawan turun, maka karyawan akan malas untuk datang bekerja setiap hari. Bila ada gejala-gejala absensi naik maka perlu segera dilakukan penelitian.

c. Tingkat perpindahan buruh yang tinggi

Keluar masuknya karyawan yang meningkat tesebut terutama adalah karena tidak senangnya para karyawan bekerja pada perusahaan. Untuk itu mereka berusaha mencari pekerjaan lain yang dianggap sesuai.

d. Kegelisahan dimana-mana

Loyalitas dan sikap kerja karyawan yang menurun dapat menimbulkan kegelisahan. Seorang pemimpin harus mengetahui bahwa adanya kegelisahan itu dapat terwujud dalam bentuk ketidaktenangan dalam bekerja, keluh kesah serta hal-hal yang lain.

e. Tuntutan yang sering terjadi

Tuntutan yang sebetulnya merupakan perwujudan dan ketidakpuasan, dimana pada tahap tertentu akan menimbulkan keberanian untuk mengajukan tuntutan.

f. Pemogokan

Tingkat indikasi yang paling kuat tentang turunnya loyalitas dan sikap kerja karyawan adalah pemogokan. Biasanya suatu perusahaan yang karyawannya sudah merasa tidak tahan lagi hingga memuncak, maka hal itu akan menimbulkan suatu tuntutan, dan bilamana tuntutan tersebut tidak berhasil, maka pada umumnya karyawan melakukan pemogokan kerja.

2.1.6 Pengaruh Kepemimpinan Terhadap Loyalitas Karyawan

Penelitian tentang pengaruh kepemimpinan dan motivasi terhadap loyalitas perawat rumah sakit swasta tipe B di Kota Bandung. Depera Kitriawaty, Elsa Pudji Setiawati, Suryana Sumantri (2017) menyatakan bahwa kepemimpinan dan motivasi berpengaruh positif terhadap loyalitas perawat di rumah sakit swasta tipe B di Kota Bandung.

Penelitian tentang analisa pengaruh gaya kepemimpinan terhadap loyalitas karyawan Hotel X Bali oleh Gatot Teguh Oktaviyanto (2017) menyatakan bahwa gaya kepemimpinan transaksional dan transformasional berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas karyawan Hotel X Bali.

Gatot Teguh (2013) dalam penelitiannya tentang pengaruh kepemimpinan, kompensasi dan lingkungan kerja fisik terhadap loyalitas pengajar di Sekolah SMP dan SMA Pondok Modern Selamat Kabupaten Kendal. Menyatakan bahwa

kepemimpinan, kompensasi dan lingkungan kerja fisik berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pengajar (Hasil uji -F = 63,784 sig 0,000).

Penelitian tentang pengaruh gaya kepemimpinan dan loyalitas karyawan terhadap kinerja karyawan pada PT Kurnia Alam Perista Kudus oleh Sonnia Indah Putri (2014) bahwa terdapat pengaruh positif dan signifikan antara gaya kepemimpinan dan loyalitas karyawan terhadap kinerja karyawan.

Penelitian Nur Indah Hayati Lestari Murni (2007) membuktikan bahwa kepemimpinan memiliki hubungan dengan loyalitas kinerja karyawan. Selanjutnya penelitian Joko Purnomo (2008) membuktikan bahwa kepemimpinan yang berpengaruh signifikan terhadap loyalitas kinerja Pegawai Negri Sipil pada Dinas Kehutanan dan perkebunan kabupaten Jepara. Stoner dan Wankel (1986:112) menjawab bahwa sebagian besar banyak orang ketika ditanya.

Pertanyaan ini mungkin menjawab bahwa pemimpin yang efektif memiliki sifat yang diinginkan tertentu atau kualitas, misalnya: kharisma, wawasan, persuasif dan intensitas. Ketika berpikir para pemimpin heroik seperti Napoleon, Washington, Lincoln, Rooseveldt dan Churchill, itu diakui bahwa sifat-sifat tersebut datang secara alami kepada mereka dan diperlukan untuk apa yang mereka capai.

Penelitian Widyatmi, Luqman Hakim (2008) membuktikan bahwa kepemimpinan memiliki penagruh yang sangat signifikan terhadap loyalitas kinerja pegawai, ini menyimpulkan bahwa semakin baik kepemimpinan maka loyalitas kinerja pegawai juga akan lebih baik.

2.1.7 Pengaruh Motivasi Terhadap Loyalitas Karyawan

Suprapto (2009) dalam jurnal penelitiannya tentang pengaruh kompetensi dan motivasi terhadap kinerja pegawai dengan kepuasan sebagai moderating variabel di Kantor Kecamatan Ermoko, menyatakan bahwa terdapat pengaruh positif dan signifikan kompetensi dan motivasi terhadap kinerja pegawai dengan kepuasan sebagai moderating variabel di kantor Kecamatan Ermoko, Wonogiri.

Safwan Nadirsyah, Syukriy Abdullah (2014) penelitiannya tentang pengaruh kompetensi dan motivasi terhadap kepuasan pada pengelolaan keuangan daerah pada Pemerintah Daerah Kabupaten Pidie Jaya diketahui bahwa terdapat pengaruh positif dan signifikan kompetensi dan motivasi terhadap kepuasan pengelolaan keuangan daerah pada Pemerintah Daerah Kabupaten Pidie Jaya.

M.Yusuf, A.Samad (2015) dalam jurnal penelitiannya tentang pengaruh kompetensi dan motivasi terhadap kepuasan kerja aparatur (survey pada Sekretariat DPRK Bireun Provinsi Aceh) menyatakan bahwa terdapat pengaruh positif dan signifikan antara variabel kompetensi dan motivasi terhadap kepuasan kerja aparatur (survey pada Sekretariat DPRK Bireun Provinsi Aceh).

Penelitian yang dilakukan oleh Yuliana (2017) tentang pengaruh kompetensi dan motivasi kerja terhadap kinerja karyawan perusahaan pada PT. Haluan Star Logistic Jakarta bahwa terdapat pengaruh kompetensi dan motivasi kerja terhadap kinerja karyawan PT Haluan Star Logistic Jakarta.

2.1.8 Pengaruh Kompensasi Terhadap Loyalitas Karyawan

Wibowo (2014:290), kompensasi dapat merupakan kompensasi langsung dan kompensasi tidak langsung. Kompensasi yang diterima karyawan dapat berupa uang atau penghargaan seperti gaji, upah, bonus, insentif, penghargaan, tunjangan kesehatan, THR, uang makan, uang cuti dan lain-lain.

Hal ini sesuai dengan penelitian terdahulu oleh Anak Agung Ngurah Bagus Dhermawan, I Gde Adnyana Sudibya, I Wayan Mudiartha Utama (2012) pengaruh motivasi, lingkungan kerja, kompetensi, dan kompensasi terhadap kepuasan kerja dan kinerja pegawai di lingkungan Kantor Dinas Pekerjaan Umum Provinsi Bali. Menyatkan bahwa terdapat pengaruh positif dan signifikan terhadap Kinerja Karyawan.

Elisabeth Yuli Purwandari (2008) menytakan berdasarkan penelitian yang dilakukannya bahwa ada pengaruh positif dan signifikan variabel kompensasi terhadap loyalitas karyawan (rhitung = 0.539 dengan ρ = $0.000 < \alpha$ =0.05).

Ni Made Nurcahyani dan I.G.A. Dewi Adnyani (2016) penelitian tentang pengaruh kompensasi dan motivasi terhadap kinerja karyawan dengan kepuasan kerja sebagai variabel intervening. Penelitian tersebut menyatakan bahwa variabel kompensasi mempunyai pengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan kerja PT. Sinar Sosro Pabrik Bali. Semakin sesuai kompensasi yang diberikan maka kepuasan karyawan PT. Sinar Sosro Pabrik Bali akan meningkat.

Ananta Dwikristianto Satedjo dan Sesilya Kempa (2017) dalam penelitian yang dilakukannya tentang pengaruh kompensasi dan disiplin kerja terhadap kinerja karyawan pada PT. Modern Widya Tehnical Cabang Jayapura, dimana

penelitian tersebut menyatakan bahwa kompensasi dan disiplin kerja berpengaruh positif dan signifikan terhadap kinerja karyawan PT Modern Widya Tehnical Cabang Jayapura.

Pengaruh kompensasi terhadap loyalitas karyawan secara upah, gaji, gaji berbasis kompetensi dan insentif, tunjangan, bonus di Rumah Sakit Metropolitan Medical Centre (RS MMC) Jakarta, oleh karena itu dapat diduga bahwa Kompensasi berpengaruh terhadap loyalitas karyawan di Rumah Sakit Metopolitan Medical Centre (RS MMC) Jakarta.

2.2 Penelitian Terdahulu

Beberapa penelitian terdahulu yang berkaitan dengan penelitian ini dikemukakan sebagai berikut :

Tabel 2.2.1 Penelitian Terdahulu

No	Penulis dan Judul Penelitian	Hasil Penelitian	Persamaan	Perbedaan
1	Pengaruh Kepemimpinan Dan Motivasi Terhadap Loyalitas Perawat Rumah Sakit Swasta Tipe B Di Kota Bandung Depera Kitriawaty, Elsa Pudji Setiawati, Suryana Sumantri (2017)	Bahwa kepemimpinan dan motivasi berpengaruh positif terhadap loyalitas perawat di rumah sakit swasta tipe B di Kota Bandung	Memiliki kesamaan dalam meneliti tentang motivasi terhadap loyalitas perawat RS swasta tipe B di Kota Bandung	 Tempat dan obyek penelitian memiliki perbedaan Kota penelitian tidak sama dengan kota penelitian penulis

2	Analisa Pengaruh Gaya Kepemimpinan Terhadap Loyalitas Karyawan Hotel X Bali Gatot Teguh Oktaviyanto (2017)	Bahwa gaya kepemimpinan transaksional dan transformasional berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas karyawan Hotel X Bali.	Memiliki kesamaan dalam meneliti tentang Pengaruh Gaya Kepemimpinan terhadap Loyalitas Karyawan Hotel X Bali	 Tempat dan obyek penelitian memiliki perbedaan Kota penelitian tidak sama dengan kota penelitian penulis
3	Yofi Dwi Hari Valianto (2015)Pengaruh Kepemimpinan, motivasi kerja dan kompensasi terhadap kinerja karyawan CV Sahabat Mandiri(Jurnal Ilmu dan Riset Manajemen Volume 4, Nomor 8, Agustus 2015)	Hasil penelitian menunjukkan bahwa kepemimpinan, motivasi dan kompensasi mempunyaii pengaruh yang positif terhadap kinerja karyawan	Memiliki kesamaan dalam meneliti tentang pengaruh Kepemimpinan, motivasi dan kompensasi terhadap Loyalitas Karyawan pada CV.Sahabat Mandiri	 Tempat dan obyek penelitian memiliki perbedaan. Kota penelitian tidak sama dengan kota penelitian
4	M. Yusuf A. Samad (2015) Pengaruh Kompetensi dan Motivasi terhadap Kepuasan Kerja Aparatur (Survey pada Sekretariat DPRK Bireun Provinsi Aceh) (Jurnal)	Terdapat pengaruh positif dan signifikan kompetensi dan motivasi terhadap kepuasan kerja aparatur (Survey pada Sekretariat DPRK Bireun Provinsi Aceh)	Memiliki kesamaan dalam meneliti tentang pengaruh motivasi terhadap kepuasan kerja aparatur (survey pada Sekretariat DPRK Bireun Provinsi Aceh) (Jurnal)	 Tempat dan obyek penelitian memiliki perbedaan. Kota penelitian tidak sama dengan kota penelitian

5	Yuliana (2017) Pengaruh Kompetensi dan Motivasi Kerja Terhadap Kinerja Karyawan Perusahaan Pada PT. Haluan Star LogisticJakarta (Jurnal)	Terdapat pengaruh kompetensi dan motivasi kerja terhadap kinerja karyawan PT Haluan Star Logistic Jakarta (Jurnal)	Memiliki kesamaan dalam meneliti tentang pengaruh motivasi kerja terhadap kinerja karyawan perusahaan pada PT. Haluan Star Logistic Jakarta (Jurnal)	 Tempat dan obyek penelitian memiliki perbedaan. Kota penelitian tidak sama dengan kota penelitian
6	Safarudin Ananda Nasution (2016) Pengaruh motivasi dan kompensasi terhadap kinerja pegawai Badan Penanggulangan Bencana daerah Kota Sibolga	Motivasi kerja dan kompensasi berpengaruh signifikan terhadap kinerja pegawai. Kompensasi mempunyai pengaruh dominan terhadap kinerja pegawai.	Memiliki kesamaan dalam penelitian yakni motivasi dan kompensasi terhadap kinerja pegawai	 Tempat dan obyek penelitian memiliki perbedaan. Kota penelitian tidak sama dengan kota penelitian
7	Rani Sadzwina, Alini Gilang, S.H, M.M (2015) Pengaruh Kompensasi Terhadap Kinerja Karyawan. Studi Pada Hotel Kartika Chandra Jakarta (Jurnal)	Terdapat pengaruh kompensasi langsung dan kompensasi tidak langsung memberikan pengaruh positif yang signifikan terhadap kinerja karyawan dimana kompensasi langsung memberikan pengaruh yang lebih dominan.	Memiliki kesamaaa dalam meneliti tentang pengaruh kompensasi terhadap kinerja karyawan studi pada Hotel Kartika Chandra Jakarta (Jurnal)	 Tempat dan obyek penelitian memiliki perbedaan. Kota penelitian tidak sama dengan kota penelitian

8	Nurul Hidayah (20016) Pengaruh Kompensasi Terhadap Kinerja Karyawan Dengan Kepuasan Kerja Sebagai Variabel Intervening (Studi Kasus Pada Karyawan Bagian Keuangan dan akuntansi UNY). Jurnal	Kompensasi berpengaruh positif terhadap kinerja karyawan. kompensasi mempunyai pengaruh positif terhadap kinerja karyawan yang dimediasi oleh kepuasan kerja	Terdapat kesamaan dalam meneliti tentang pengaruh kompensasi terhadap kinerja karyawan dengan kepuasan kerja sebagai variabel intervening (studi kasus pada karyawan bagian keuangan dan akutansi UNY)	 Tempat dan obyek penelitian memiliki perbedaan. Kota penelitian tidak sama dengan kota penelitian
9	Ni Made Nurcahyani dan I.G.A. Dewi Adnyani (2016) Pengaruh Kompensasi dan Motivasi Terhadap Kinerja Karyawan Dengan Kepuasan Kerja Sebagai Variabel Intervening (Jurnal)	Kompensasi mempunyai pengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan kerja PT. Sinar Sosro Pabrik Bali. Semakin sesuai kompensasi yang diberikan maka kepuasan karyawan PT. Sinar Sosro Pabrik Bali akan meningkat.	Memiliki kesamaan dalam meneliti tentang pengaruh kompensasi dan motivasi terhadap kinerja karyawan dengan kepuasan kerja sebagai variabel intervening	 Tempat dan obyek penelitian memiliki perbedaan. Kota penelitian tidak sama dengan kota penelitian
10	Ananta Dwikristianto Satedjo dan Sesilya Kempa (2017) Pengaruh Kompensasi Dan Disiplin Kerja Terhadap Kinerja Karyawan PT. Modern Widya Tehnical Cabang Jayapura (Jurnal)	Kompensasi dan disiplin kerja berpengaruh signifikan terhadap kinerja karyawan PT Modern Widya Tehnical Cabang Jayapura.	Memiliki kesamaan dalam meneliti tentang pengaruh kompensasi terhadap kinerja karyawan PT.Modern Widya Tehnical Jayapura	 Tempat dan obyek penelitian memiliki perbedaan. Kota penelitian tidak sama dengan kota penelitian

2.3 Kerangka Pemikiran

Dalam perkembangannya sekarang ini, organisasi, lembaga Rumah Sakit atau sejenisnya dituntut untuk dapat bertahan di tengah-tengah persaingan tersebut. Pengelolaan sumber daya menjadi semakin penting dilakukan oleh organisasi Rumah Sakit agar menciptakan hasil yang efektif dan efisien. Salah satu sumber daya yang penting di dalam sebuah organisasi apapun tidak terkecuali Rumah Sakit adalah sumber daya manusia, pengelolaan sumber daya manusia yang dilakukan dengan tepat tentu akan membantu organisasi dalam mencapai tujuan. Fokus kajian MSDM adalah masalah tenaga kerja manusia yang diatur menurut urutan fungsi-fungsinya, agar efektif dan efisien dalam mewujudkan tujuan organisasi, karyawan, dan masyarakat.

Rumah Sakit Metropolitan Medical Centre (RS MMC) Jakarta dalam rangka meningkatkan *performance* serta kesetiaan para karyawannya, terus berusaha memperbaiki sumber daya yang ada, salah satunya adalah sumber daya manusia yang siap untuk membantu organisasi dalam mencapai tujuan-tujuannya. Kerangka pemikiran dimaksudkan oleh penulis ialah untuk menggambarkan paradigma penelitian yang nantinya digunakan sebagai jawaban-jawban atas masalah yang ada di dalam penelitian. Dalam penelitian ini terdapat 3 (tiga) variabel bebas yakni kepemimpinan, motivasi dan kompensasi. Kemudian 1 (satu) variabel terikat yakni loyalitas karyawan.

Dalam penelitian ini, peneliti ingin mengetahui pengaruh kepemimpinan, motivasi dan kompensasi terhadap loyalitas karyawan Rumah Sakit Metropolitan Medical Centre (RS MMC) Jakarta, sehingga dengan ketiga hal tersebut organisasi rumah sakit dapat mengelola dan menciptakan lebih banyak lagi karyawan yang loyal untuk mempermudah organisasirumah sakit dalam mencapai tujuannya.

Berbicara kepemimpinan, tentu yang ada dibenak kita adalah sesuatu yang tentu diperlukan dalam suatu organisasi apapun.. Kepemimpinan itu sendiri adalah suatu ilmu mempengaruhi bawahan untuk mendorong karyawan bekerja lebih maksimal dan sesuai dengan apa yang diharapkan perusahaan. Seorang pemimpin merupakan kunci penting dalam menggerakkan roda organisasi, bergerak ke arah yang lebih baik lagi dimasa yang akan datang. Gaya kepemimpinan partisipatif merupakan gaya yang cocok dalam upaya meningkatkan loyalitas karyawan, karena gaya partisipatif mengikut sertakan karyawan dalam pengambilan keputusan namun tetap pimpinan lah yang akan memutuskan segala keputusannya. Peranan pemimpin dalam sebuah organisasi tentu memiliki porsinya tersendiri, peran pemimpin dalam berhubungan dengan karyawan diperlukan untuk membina hubungan baik dengan seluruh karyawan yang ada. Pemimpin juga berperan sebagai pemberi informasi yang tentu harus diketahui oleh karyawan agar karyawan sebagai anggota organisasi mengetahui apa yang harus mereka ketahui sebagai karyawan seperti tugas yang harus dikerjakan ataupun informasi lainnya. Selain itu pemimpin memiliki peran sebagai pengambil keputusan. Keputusan yang diambil memiliki beberapa macam jenis yang dapat diambil oleh seorang karyawan.

Menurut Mc. Donald dalam Sardiman 2007: 73 menyebut bahwa motivasi adalah sebagai perubahan energi dalam diri seseorang yang ditandai dengan munculnya "feeling" dan didahului dengan tanggapan terhadap adanya tujuan.

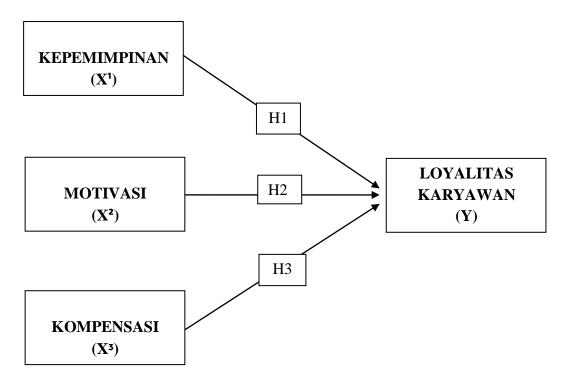
Ada tiga elemen penting dalam motivasi yaitu: Bahwa motivasi itu mengawali terjadinya perubahan energi pada diri setiap individu manusia (walaupun motivasi itu muncul dari dalam diri manusia), penampakannya akan menyangkut kegiatan fisik manusia, Motivasi di tandai dengan munculnya, rasa/"feeling" yang relevan dengan persoalan-persoalan kejiwaan, efeksi dan emosi serta dapat menentukan tinggkah-laku manusia. Tujuan Motivasi karyawan tentunya berbeda-beda diantaranya adalah meningkatkan moral dan kepuasan, produktivitas, mempertahankan kestabilan, meningkatkan disiplin, menciptakan suasana dan hubungan kerja yang baik, meningkatkan loyalitas, kreativitas dan partisipasi. tingkat kesejahteraan pegawai, mempertinggi rasa tanggung jawab terhadap tugasnya. efisiensi penggunaan alat dan bahan.

Ada bebrapa faktor yang mempengaruhi motivasi yaitu : faktor internal yaitu adalah faktor yang berasal dari dalam diri individu, terdiri atas: Persepsi individu mengenai diri sendiri, harga diri dan prestasi, harapan, kepuasan kerja, kebutuhan. Kemudian faktor eksternal yaitu : Jenis dan sifat pekerjaan, kelompok kerja dimana individu bergabung, situasi lingkungan pada umumnya, Sistem imbalan yang diterima. Sehingga apabila motivasi para karyawan meningkat atau tinggi, maka hal tersebut dapat meningkatkan produktivitas kerja dan capaian target yang maksimal yang kemudian dapat menumbuhkan loyalitas karyawan.

Hal ini tentunya berpengaruh positif terhadap keberlanjutan organisasi Rumah Sakit Metropolitan Medical Center (RS MMC) Jakarta.

Kompensasi merupakan sebuah penghargaan atau bentuk apresiasi yang diberikan oleh perusahaan (Rumah Sakit Metropolitan Medical Centren (RS. MMC) Jakarta) kepada karyawannya dapat berupa uang maupun bukan bentuk uang sebagai balasan atas jasa yang telah diberikan oleh karyawan atas kontribusinya terhadap perusahaan, baik diberikan dalam bentuk kompensasi langsung maupun tidak langsung. Kompensasi yang sesuai, yang diberikan organisasi kepada semua karyawan sesuai dengan tugas dan tanggung jawab, akan berpengaruh terhadap kinerja dan loyalitas karyawan. Hal tersebut akan terjadi mengingat kompensasi yang sesuai akan meningkatkan keseteiaan, kedisiplinan, kinerja serta loyalitas karyawan di Rumah Sakit Metropolitan Medical Centre (RS MMC) Jakarta.

Dengan memiliki karyawan yang loyal tentu akan membantu organisasi dalam pencapaian tujuannya. Karyawan yang loyal memiliki beberapa ciri-ciri, kejujuran merupakan salah satu poin penting yang harus dimiliki oleh seorang karyawan yang disebut loyal. Rasa memiliki perusahaan tentu harus ditumbuhkan agar karyawan dapat bekerja dengan hati tanpa adanya rasa terbebani dalam melaksanakan tugasnya, selain itu karyawan yang loyal dicirikan dengan sikap karyawan yang mengerti akan masalah yang sedang dihadapi oleh organisasi serta tetap menjaga citra positif organisasi. Berdasarkan uraian diatas, maka dapat dibuat kerangka pemikiran seperti yang terlihat pada gambar 2.2 dibawah:



Gambar 2.2.1. Kerangka Pemikiran

2.4 Hipotesis

Berdasarkan teori dan hasil penelitian sebelumnya yang telah diuraikan diatas, maka hipotesis dalam penelitian ini adalah sebagai berikut :

- H1 = ada pengaruh antara Kepemimpinan terhadap Loyalitas Karyawan di Rumah Sakit MMC Jakarta.
- 2) H2 = ada pengaruh antara Motivasi terhadap Loyalitas Karyawan di Rumah Sakit MMC Jakarta.
- H3 = ada pengaruh antara Kompensasi terhadap Loyalitas Karyawan di Rumah Sakit MMC Jakarta.



BAB 3

METODOLOGI PENELITIAN

3.1. Tempat Dan Waktu Penelitian

Pemilihan tempat atau lokasi penelitian merupakan hal yang sangat penting, karena dengan sudah ditentukannya tempat atau lokasi penelitian akan sangat membantu penulis dalam mengumpulkan data-data yang penulis butuhkan. Guna mencapai tujuan yang diinginkan dalam penelitian ini. Penulis telah menentukan lokasi penelitian yaitu di Rumah Sakit Metropolitan Medical Centre (RS MMC) Jakarta. yang beralamatkan di Jalan HR. Rasuna Said Kav. C.20-21, Jakarta Selatan 12940, Telp: (021) 5203435, Fax (021) 5203417, IGD (021) 5273473, email: mmc@rsmmc.co.id, Homepage: http://www.rsmmc.co.id.

Penelitian ini dilakukan selama 4 (empat) bulan yang dimulai dari bulan Mei 2020 s.d Agustus 2020, untuk lebih jelas dapat dilihat tabel dibawah ini:

Mei-20 Jun-20 Jul-20 Agu-20 Kegiatan No 2 3 4 1 2 3 4 1 2 3 4 2 3 5 1 Penelitian 1 Pendahuluan Penyusunan **Proposal** Pengumpulan 3 Data Analisis Data Penyusunan

Tabel 3.1.1. Skedul Penelitian

Keterangan = Pelaksanaan

Laporan

3.2. Disain Penelitian

Menurut Sugiyono (2009:60) bahwa "variabel penelitian pada dasarnya adalah segala sesuatu yang berbentuk apa saja yang ditetapkan oleh peneliti untuk dipelajari sehingga diperoleh informasi tentang hal tersebut, kemudian ditarik kesimpulannya".

Dalam penyusunan proposal skripsi ini terdapat dua variabel yang akan dianalisis yaitu sebagai berikut :

1. Variabel Bebas (Variabel Independen)

Variabel independen sering juga disebut variabel stimulus, prediktor, atau antecedent. Dalam bahasa Indonesia disebut juga sebagai variabel bebas. Menurut Sugiyono (2009:59), bahwa "variabel bebas adalah variabel yang mempengaruhi atau yang menjadi perubahannya atau timbulnya variabel terikat". Dalam penelitian ini terdapat 3 (tiga) variabel bebas, yaitu variabel X¹ adalah Kepemimpinan, variabel X² adalah Motivasi, dan variabel X³ adalah Kompensasi.

2. Variabel Terikat (Variabel Dependen)

Variabel dependen atau sering disebut juga dengan variabel output, kriteria atau konsekuen. Dalam istilah bahasa Indonesia disebut juga dengan variabel terikat. Menurut Sugiyono (2009:59), "variabel terikat merupakan variabel yang dipengaruhi atau yang menjadi akibat karena adanya variabel bebas". Dalam penelitian ini terdapat satu variabel terikat atau yang disebut juga dengan variabel Y yaitu variabel Loyalitas Karyawan.

3.3. Operasionalisasi Variabel

Definisi operasional adalah suatu definisi yang diberikan kepada suatu variabel dengan cara memberikan arti, menspesifikasi kegiatan, ataupun memberikan suatu operasional yang diperlukan untuk mengatur variabel tersebut. definisi operasional variabel yang akan digunakan dalam penelitian ini adalah sebagai berikut :

Tabel 3.2.1. Indikator Variabel Penelitian

Variabel	Definisi	Indikator
Kepemimpinan	Martinis Yamin dan Maisah	1. Kemampuan
(X¹)	(2010:74) Kepemimpinan adalah	Mengambil Keputusan
	suatu proses mempengaruhi yang	2. Memotivasi
	dilakukan oleh seseorang dalam	3. Komunikasi
	mengelola anggota kelompoknya	4. Mengendalikan
	untuk mencapai tujuan organisasi.	5. Tanggung Jawab
	Pemimpin adalah seseorang dengan	6. Instruktif
	wewenang kepemimpinannya	7. Konsultatif
	mengarahkan bawahannya untuk	8. Partisipasi
	mengerjakan sebagian dari	9. Delegasi
	pekerjaannya dalam mencapai	
	tujuan.	
Motivasi	Menurut Malayu (2005: 143)	1. Tanggung jawab
(X²)	motivasi berasal dari kata latin	2. Melaksanakan tugas
	movere yang berarti dorongan atau	3. Memiliki tujuan yang
	pemberian daya penggerak yang	jelas
	menciptakan kegairahan kerja	4. Ada umpan balik
	seseorang agar mereka mau bekerja	5. Memiliki rasa senang
	sama, bekerja efektif, dan	6. Selalu berusaha
	terintegrasi dengan segala daya	7. Diutamakan prestasi
	upayanya untuk mencapai kepuasan.	8. Membangkitkan dan
	Motivasi (motivasion) dalam	mengarahkan
	manajemen hanya ditujukkan pada	9. Menjaga
	sumber daya manusia umumnya dan	
	bawahan khususnya. Pentingnya	
	motivasi karena motivasi adalah hal	
	yang menyebabkan, menyalurkan,	

	dan mendukung prilaku manusia, supaya mau bekerja giat dan antusias	
	mencapai hasil yang optimal.	
Kompensasi	Wibowo (2014:290), kompensasi	1. Upah dan gaji
(X ³)	dapat berupa kompensasi langung	2. Insentif
	atau tidak langsung. Kompensasi	3. Bonus
	yang diterima pegawai dapat berupa	4. Tunjangan
	uang atau lainnya seperti gaji, upah,	5. Fasilitas
	bonus, insentif, penghargaan atau	6. Penghargaan
	reward dan tunjangan seperti	
	tunjangan kesehatan, THR, uang	
	makan, uang cuti dan lain-lain.	
Loyalitas	Menurut Sudimin (2003) loyalitas	1. Setia terhadap
Karyawan	berarti kesediaan karyawan dengan	perusahaan diman
(Y)	seluruh kemampuan, keterampilan, tempat ia bekerja	
	pikiran dan waktu untuk ikut serta	2. Tingkat absensi yang
	mencapai tujuan perusahaan dan	rendah
	menyimpan rahasia perusahaan serta	3. Tingkat kedisiplinan
tidak melakukan tindakan-tindakan		yang tinggi terhadap
	yang merugikan perusahaan selama	peraturan perusahaan
	orang itu masih berstatus sebagai	4. Keikhlassan dalam
	karyawan. Kecuali menyimpan	menjalankan tugas
	rahasia, hal-hal itu hanya dapat	pekerjaan
	dilakukan ketika karyawan masih	5. Selalu optimis dan
	terikat hubungan kerja dengan	tidak mengeluh tentang
	perusahaan tempatnya bekerja	pekerjaan
		6. Menjaga nama baik
		perusahaan

3.4. Populasi Penelitian, Sampel dan Metode Sampling, Instrumen Penelitian

3.4.1 Populasi Penelitian

Menurut Sugiyono (2009:115) mendefinisikan pengertian tentang populasi adalah suatu wilayah generalisasi yang terdiri atas objek dan subjek yang mempunyai kualitas dan karakteristik tertentu yang ditetapkan oleh peneliti untuk dipelajari yang kemudian dapat ditarik suatu kesimpulan.

Dari pengertian diatas dapat disimpulkan bahwa populasi bukan hanya sekedar jumlah yang ada pada objek dan subjek yang dipelajari, akan tetapi meliputi seluruh karakteristik dan sifat yang dimiliki oleh objek dan subjek tersebut.

Populasi adalah semua objek semu gejala, dan semua kejadian atau peristiewa yang akan dipilih harus sesuai dengan maslah yang akan diteliti, Hadi (2003:75). Populasi dapat juga diartikan sebagai keseluruhan kelompok orang, peristiwa, benda, atau obyek lain yang menjadi pusat perhatian peneliti untuk diteliti (Mulyanto dan Wulandari, 2010: 99).

Populasi pada penelitian ini adalah Karyawan Rumah Sakit Metropolitan Medical Centre (RS MMC) Jakarta yang berjumlah 480 orang pada tahun 2019.

3.4.2 Sampel dan Metode Sampling

Dalam buku karangan Sugiyono (2009:116) mengatakan bahwa "sampel adalah bagian dari jumlah karakteristik yang dimiliki oleh populasi tersebut". dengan kata lain, sampel merupakan bagian dari populasi. Pengambilan sebagian dari populasi itu dimaksudkan sebagai representasi dari seluruh populasi sehingga kesimpulan juga berlaku bagi keseluruhan populasi. Untuk menentukan besarnya sampel tersebut bisa dilakukan secara statistik maupun berdasarkan estimasi penelitian, selain itu juga perlu diperhatikan bahwa sampel yang dipilih harus

representative artinya segala karakteristik populasi hendaknya tercermin dalam sampel yang dipilih.

Untuk menentukan jumlah sampel dalam melakukan penelitian ini penulis menggunakan metode dengan rumus solvin, dimana jumlah sample dalam suatu objek penelitian ini sebagian dari suatu populasi objek yang diteliti. Rumus Slovin itu sendiri adalah suatu sistem matematis yang digunakan untuk menghitung jumlah dari sebuah populasi objek tertentu yang belum diketahui karakteristiknya secara pasti. Rumus ini diperkenalkan pertama kali oleh seorang Ilmuwan Matematis yang bernama *Slovin*, pada tahun 1960. Rumus Slovin ini biasa digunakan untuk sebuah penelitian pada suatu objek tertentu dalam jumlah populasi yang besar, sehingga digunakanlah untuk meneliti pada sebuah sampel dari populasi objek yang besar tersebut.

Formula atau rumus untuk menghitung sampel dari jumlah objek yang akan kita jadikan sebuah penelitian, sebagai berikut :

Rumus Slovin	Keterangan
	n = Jumlah Sampel
$\mathbf{n} = \mathbf{N} \ (1 + \mathbf{N} \ \mathbf{e}^2)$	N = Jumlah Seluruh Populasi
	e = Toleransi Error

Dalam penggunaan Rumus Slovin ini, hal yang pertama kali harus kita lakukan, yaitu menetapkan Taraf Keyakinan atau *Confidence Level* (...%) terhadap hasil kebenaran, atau Taraf Signikansi Toleransi Kesalahan (0,...) yang akan terjadi. Taraf Keyakinan 90% akan kebenaran hasil (yakin bahwa penelitian yang kita lakukan 90% benar) dan Taraf Signifikansi 0,01 (memastikan bahwa hanya 10% saja kesalahan yang akan terjadi).

Dalam hal ini objek penelitian penulis adalah Rumah Sakit Metropolitan Medical Centre (RS MMC) Jakarta yang memiliki jumlah karyawan sebanyak 480 orang, sehingga dengan demikian jumlah sampel yang diambil dalam penelitian ini berdasarkan rumus solvin yaitu : $n = N (1 + N e^2)$

Jadi berdasarkan hasil perhitungan dengan metode rumus solvin diatas, sampel yang digunakan dalam penelitian ini yaitu sebanyak 83 orang.

3.4.3 Instrumen Penelitian

Menurut Sugiyono (2009:76) Instrimen penelitian adalah suatu alat yang digunakan untuk mengukur fenomena alam maupun sosial yang diamati, secara spesifik semua fenomena ini disebut variabel penelitian. Dalam penelitian ini, biasanya dikenal tiga alat penelitian yaitu : 1) Daftar pertanyaan, 2) Wawancara, dan 3) Observasi langsung. Alat untuk mengukur variabel-variabel dimaksud dalam penelitian ini adalah kuesioner yang disebarkan kepada responden. Kuesioner tersebut disusun berdasarkan indikator-indikator yang digunakan.

Dalam melakukan pengukuran atas jawaban dari kuesioner-kuesioner tersebut yang diajukan kepada responden. Skala yang digunakan adalah skala

likert karena menurut Sugiyono (2009:86), jawaban setiap instrumen yang menggunakan skala *likert* mempunyai arti dari sangat positif sampai sangat negatif, yang dapat berupa kata-kata dengan diberi skor.

Adapun skor bagi penilaian lewat kuesioner tersebut dihitung dengan kriteria sebagai berikut :

Tabel 3.3.1. Skor Penilaian Kuesioner

Kriteria	Skor
Sangat setuju	5
Setuju	4
Cukup setuju	3
Kurang setuju	2
tidak setuju	1

3.5. Metode Pengumpulan Data

3.5.1 Sumber Data

Data adalah segala sesuatu yang diketahui atau dianggap mempunyai sifat bias memberikan gambaran tentang suatu keadaan atau persoalan (Supranto:2011), data yang digunakan dalam penelitian ini meliputi:

- Data primer, yaitu data yang diperoleh secara langsung dari sumber asli (tanpa perantara). Data primer yang ada dalam penelitian ini merupakan data kuesioner.
- 2. Data sekunder, yaitu data penelitian yang diperoleh secara tidak langsung melalui perantara (dicatat oleh pihak lain).

Jenis data dalam penelitian ini menggunakan:

- Data primer yaitu data yang diperoleh langsung dari objek penelitian, data ini diperoleh secara langsung dari sumber utama dan diperoleh melalui kuesioner yang diperoleh dari karyawan yang ada di Rumah Sakit Metropolitan Medical Centre (RS MMC) Jakarta tahun 2019.
- Data sekunder yaitu data yang diperoleh dari objek penelitian secara langsung dari sumber utama dan diperoleh melalui data jumlah karyawan yang ada di Rumah Sakit Metropolitan Medical Centre (RS MMC) Jakarta.

3.5.2 Teknik Pengumpulan Data

Untuk memperoleh data yang diperlukan dalam rangka melakukan analisis terhadap pembuktian jawaban sementara atau hipotesis dari permasalhan yang dikemukakan. Ada beberapa teknik yang digunakan untuk pengumpulan data yang didasarkan pada pendapat Husein Umar (2004: 49), yaitu sebagai berikut :

- 1. Field Research (Penelitian Lapangan)
 - a) Observasi yaitu teknik pengimpulan data yang dilakukan dengan mengadakan pengamatan langsung terhadap aktivitas sumber daya manusia yang ada di Rumah Sakit Metropolitan Medical Centre (RS MMC) Jakarta baik yang berhubungan langsung maupun tidak langsung dengan variabel yang diteliti.
 - b) Angket (Kuesioner) yaitu teknik pengumpulan data yang dilakukan dengan memberikan daftar pertanyaan atau pernyataan untuk diisi oleh para responden dan diminta untuk memberikan pendapat atau jawaban atas pertanyaan atau pernyataan yang diajukan yaitu mengenai variabel

Kepemimpinan, Motivasi, Kompensasi, dan Loyalitas Karyawan. Kuesioner disusun dari kisi-kisi instrumentasi variabel berupa kuesioner tertutup.

2. Library Research (Penelitian Kepustakaan)

Penelitian yang dilakukan dengan mengumpulkan bahan-bahan pustaka, letratur dan karangan ilmiah yang ada kaitannya dengan penelitian ini.

3.6. Instrumentasi Variabel

Setelah memperoleh data yang dibutuhkan, selanjutnya dianalisa untuk mengetahui pengaruh Kepemimpinan, Motivasi dan Kompensasi terhadap Loyalitas Karyawan, kemudian menguji hipotesis yang diajukan dengan melakukan uji validitas dan reliabilitas, uji regresi linier berganda, uji asumsi klasik, dan rangcangan pengujian hipotesis seperti uji t, uji F, koefisien korelasi (r) dan koefisien determinasi (r²) dengan menggunakan bantuan SPSS *for windows* versi 22.0.

Instrumentasi variabel merupakan pengujian terhadap data hasil kuesioner. Uji instrumen penelitian dilakukan dengan melalui uji validitas - reliabilitas untuk memastikan bahwa kuesioner yang disusun dapat dimengerti oleh responden dan memiliki konsistensi pengukuran (Ghozali, 2005: 41).

3.6.1 Uji Validitas dan Reliabilitas

3.6.1.1 Uji Validitas

Uji Validitas dilakukan dengan membandingkan nilai rhitung (kolom Corrected Item-Total Correlation) dengan rtabel (harus lihat tabel r) dimana butir pernyataan valid apabila memiliki rhitung > rtabel. Valid menunjukkan derajat ketepatan antara data sesungguhnya terjadi pada objek dengan data yang dapat dikumpulkan. Syarat tersebut menurut Sugiyono (2009:179) yang harus dipenuhi yaitu harus memiliki kriteria sebagai berikut :

- a) jika $r \ge 0.282$, maka item-item pertanyaan dari kuesioner adalah valid.
- b) jika $r \le 0.282$, maka item-item pertanyaan dari kuesioner adalah tidak valid.

3.6.1.2 Uji Reliabilitas

Uji Reliabilitas digunakan untuk mengetahui suatu alat ukur dapat digunakan, dipercaya dan diandalkan untuk meneliti suatu objek atau tidak. Teknik yang digunakan dalam penelitian ini adalah *Alpha Cronchbach*, *Interprestasi*. Uji reliabilitas dilakukan terhadap keseluruhan butir pernyataan yang telah valid. Reliabilitas terpenuhi jika nilai *Cronchbach Alpha* > 0,60 (Nunnally dalam Mulyanto dan Wulandari, 2010: 126). Uji reliabilitas ditunjukan pada tabel 3.4.

Tabel 3.4.1. Interprestasi Uji Reliabilitas

Nilai Signifikansi	Keterangan
0,00-0,59	Tidak reliabel
>0,60	Reliabel

Suatu instrumen alat ukur dikatakan reliabel dan dapat diproses pada tahap selanjutnya jika nilai *Cronchbach Alpha >* 0,60 sedangkan instrumen alat ukur

yang memiliki nilai *Cronchbach Alpha* < 0,60 maka alat ukur tersebut tidak reliabel.

3.6.2 Uji Asumsi Klasik

Uji Asumsi Klasik adalah persyaratan statistik yang harus dipenuhi pada analisis regresi linier berganda. Setidaknya ada empat uji asumsi klasik, yaitu uji normalitas, uji multikolonearitas, uji autokorelasi dan uji heteroskedastisitas. Uji asumsi klasik penting dilakukan untuk menghasilkan estimator yang linier tidak bisa dengan varian yang minimum, *Best Linier Unbiased Estimator (BLUE)*, yang berarti model regresi tidak mengandung masalah (Mulyanto dan Wulandari, 2010: 181). Tidak ada ketentuan yang pasti tentang urutan uji yang harus dipenuhi terlebih dahulu. Berikut adalah uji asumsi klasik yang harus dipenuhi oleh model regresi.

3.6.2.1 Uji Normalitas

Uji normalitas digunakan untuk menguji apakah model regresi mempunyai distribusi normal atau tidak normal. Asumsi normalitas merupakan persyaratan yang sangat penting pada pengujian kebrmaknaan (signifikansi) koefiisien regresi. Model regresi yang baik adalah model regresi yang memiliki distribusi mendekati normal, sehingga harus dilakukan pengujian secara statistik. Dasar pengambilan keputusan untuk menentukan kenormalan data dapat diukur dengan melihat angka probabilitasnya (Asyimtotic Significance), yaitu:

- a) Jika probabilitas >0,05 maka distribusi dari populasi adalah normal
- b) Jika probabilitas <0,05 maka populasi tidak berdistribusi secar normal.

Normalitas data pada analisis regresi linier dalam penelitian ini dilakukan secara grafik yaitu menggunakan Normal P-P Plot. Normalitas terpenuhi jika titiktitik pada grafik Normal P-P Plot menyebar di sekitar dan mengikuti garis diagonal grafik.

3.6.2.2 Uji Multikolinearitas

Uji Multikolinieritas bertujuan untuk menguji apakah ada korelasi yang sangat kuat antar variabel bebas (independen). Korelasi yang kuat tersebut tidak diharapkan sehingga pengujian dilakukan untuk memastikan tidak terjadi multikolinieritas yang menunjukkan variabel bebas satu dengan lainnya setara (independen). Tidak terjadinya multikolinieritas atau terpenuhi uji pengujian dilakukan dengan melihat nilai Value Inflation Factor (VIF) dan Tolerance yaitu jika nilai tolerance seluruh variabel independen mendekati angka 1 (satu) dan atau lebih besar daripada 0,2 kemudian nilai VIF >10, terjadi multikolinearitas dan apabila nilai VIF < 10 maka tidak terjadi multikolinearitas (Wijaya, 2009:199).

3.6.2.3 Uji Asumsi Autokorelasi

Model regresi yang baik adalah yang tidak terjadi autokorelasi dimana pengujian dilakukan dengan melihat nilai Durbin-Watson hasil pengolahan data dibandingkan dengan nilai dl dan du pada Durbin-Watson tabel dengan kriteria sebagai berikut:

- 1.21 < DW < 1.65 = tidak dapat disimpulkan
- 2.35 < DW < 2.79 = tidak dapat disimpulkan

- 1.65 < DW < 2.35 = tidak terjadi autokorelasi
- DW < 1.21 dan DW > 2.79 = terjadi autokorelasi

3.6.2.4 Uji Asumsi Heteroskedastisitas

Uji Heteroskedastisitas menurut Dwi (2009:160) Heteroskedastisitas adalah varian residual yang tidak sama dengan pengamatan didalam model regresi, regresi vang baik seharusnya tidak teriadi heteroskedastisitas. Uii heteroskedastisitas bertujuan untuk menguji apakah dalam model regresi terjadi ketidaksamaan variance dari residual satu pengamatan ke pengamatan lainnya. Pengujian dilakukan untuk membuktikan bahwa model persamaan regresi ganda tidak memiliki masalah heteroskedastisitas. Pengujian dilakukan secara grafis yaitu dengan melihat titik-titik pada grafik scatter plot. Apabila titik-titik tersebar acak tidak membentuk suatu pola tertentu seperti segitiga, segiempat, lengkung yang beraturan dan sebagainya maka uji asumsi ini terpenuhi.

Lebih lanjut menurut Santoso (2002:210) dasar pengambilan keputusan adalah sebagai berikut :

- a. Jika pola tertentu, seperti titik-titik (point-point) yang ada membentuk suatu pola tertentu yang teratur (bergelombang, melebar, kemudian menyempit) maka telah terjadi heteroskedastisitas.
- b. Jika pola yang jelas serta titik-titik menyebar diatas dan bawah angka nol pada sumbu Y, maka tidak terjadi heteroskedastisitas.

3.6.3 Uji Regresi Linier Berganda

80

Analisa regresi linier berganda digunakan untuk menaksir bagiamana keadaan (naik turunnya) variabel independen, bila dua atau lebih variabel independen sebagai faktor di naik turunkan nilainya, Hasil analisis yang utama adalah nilai koefisien korelasi R, nilai koefisien determinasi R Square (R²) (Sugiyono, 2009:277)

Bila dijabarkan secara matematis bentuk persamaan dari regresi linier berganda adalah sebagai berikut :

$$Y = a + b_1 X_1 + b_2 X_2 + b_3 X_3$$

 $X_1 = Kepemimpinan$

 $X_2 = Motivasi$

 $X_3 = Kompensasi$

Y = Loyalitas Karyawan

a = Konstanta

b1 = Koefisien Regresi Kepemimpinan

b2 = Koefisien Regresi Motivasi

B3 = Koefisien Regresi Kompensasi

3.6.4 Analisa Koefisien Korelasi

Analisa koefisien korelasi digunakan untuk mengukur tingkat hubungan antara variabel bebas (X) terhadap variabel terikat (Y). Ada yang disebut koefisien korelasi simultan, dan koefisien korelasi parsial. Koefisien korelasi simultan menunjukkan kekuatan hubungan antara semua variabel bebas dan variabel terikat yang ada, sedangkan koefisien korelasi parsial menunjukkan

hubungan antara satu variabel dengan variabel lain ketika variabel lain yang tidak dicari koefisien korelasi parsialnya dianggap konstan. Tabel interprestasi uji koefisien korelasi ditunjukkan pada tabel 3.5

Tabel 3.5.1. Interprestasi Koefisien Korelasi

Interval Koefisien	Tingkat Hubungan
0,00 – 0,199	Sangat rendah
0,20 – 0,399	Rendah
0,40 – 0,599	Sedang
0,60 – 0,799	Kuat
0,80 – 1,000	Sangat kuat

Sumber: Sugiyono (2010)

Koefisien korelasi sering juga disebut dengan r *pearson*. Koefisien korelasi r dipakai apabila terdapat dua variabel, tapi apabila digunakan korelasi berganda atau memiliki tiga variabel ganda maka dapat koefisien korelasinya dinotasikan dengan R. Korelasi linier berganda merupakan alat ukur mengenai hubungan yang terjadi antara variabel yang terikat dan dua atau lebih variabel bebas. Analisa korelasinya menggunakan tiga koefisien korelasi yaitu koefisien determinasi berganda. Koefisien determinasi berganda, dan koefisien korelasi parsial.

3.6.5 Analisa Koefisien Determinasi (r²)

Koefisien determinasi adalah untuk mengetahui seberapa besar hubungan dari bebrapa varfiabel dalam pengertian yang lebih jelas sebagai berikut :

 Koefisien determinasi (r²) nol, berarti variabel independen sama sekali tidak berpengaruh terhadap variabel dependen.

82

2. Koefisien determinasi mendekati satu, maka dapat dikatakan bahwa variabel

independen berpengaruh terhadap variabel dependen.

Koefisien determinasi (r²) dipergunakan untuk mengetahui presentase

perubahan variabel tidak bebas (Y) yang disebabkan oleh variabel (X). Untuk

mengetahui besarnya koefisien determinasi dipergunakan rumus :

 $Kd = (r^2) \times 100\%$

Dimana:

Kd = Koefisien determinasi

r² = Koefisien korelasi ganda

3.7 Metode Analisa dan Pengujian Hipotesis

Sebelum dilakukan pengujian hipotesis, terlebih dahulu dilakukan pengujian

model penelitian dengan menggunakan Uji-t kemudian Uji-f untuk pengujian

hipotesis, kemudian melihat koefisien korelasi (r) dan koefisien determinasi (r²),

pengolahan data dilakukan dengan menggunakan alat bantu aplikasi SPSS for

Windows versi 22.0

3.7.1 Uji-t (Signifikasi Parsial)

Uji-t dilakukan guna mengetahui apakah variabel independen (X) secara

indipidu berpengaruh signifikan terhadap variabel dependen (Y), Uji-t dilakukan

untuk menguji koefisien korelasi variabel kepemimpinan (X₁), motivasi (X₂) dan

kompensasi (X₃) terhadap loyaitas karyawan (Y), langkah-langkahnya adalah

sebagai berikut:

a. Menentukan Hipotesis

Ho: bi = 0; tidak ada variabel X terhadap variabel Y

Ha: bi ≠ 0; ada pengaruh variabel X terhadap variabel Y

b. Menetukan daerah penerimaan dengan menggunakan Uji-t. Titik kritis yang dicari dari tabel distribusi t dengan tingkat kesalahan atau level signifikansi
(a) 0,05 dan derajat kesalahan (df) = n-1-k, dimana n = jumlah sampel, k = jumlah variabel bebas.

c. Menghitung nilai thitung untuk mengetahui apakah variabel koefisien korelasi signifikan dalam penelitian ini, penulis menggunakan bantuan dari aplikasi SPSS for windows versi 22.0

d. Dari hasil thitung tersebut dibandingkan dengan ttabel berdasarkan tingkat keyakinan 95%, buat kesimpulan :

Jika thitung ≥ ttabel, maka Ho ditolak secara statistik signifikan, artinya ada pengaruh yang erat variabel dependen dengan variabel independen.

Jika thitung≤ ttabel, maka Ho diterima secara statistik tidak ada signifikan, artinya tidak ada pengaruh yang erat variabel dependen dengan variabel independen.

3.7.2 Uji-f (Uji Simultan)

Uji f, yaitu untuk mengetahui apakah variabel independen secara simultan berpengaruh signifikan terhadap nilai variabel dependen. *Anova test* atau uji f ditunjukkan untuk menguji seberapa kuat pengaruh variabel kepemimpinan, motivasi dan kompensasi terhadap loyalitas karyawan. Langkah-langkahnya adalah sebagai berikut:

a. Menentukan Hipotesis

Ho: b1, b2, dan b3 = 0; tidak ada variabel X terhadap variabel Y

Ho: b1, b2 dan b3 \neq 0; ada pengaruh variabel X terhadap variabel Y

- b. Menentukan daerah penerimaan Ho dan Ha dengan menggunakan distribusi F
 dengan anova, titik kritis dicari pada tabel distribusi F dengan tingkat
 kepercayaan (a) = 5% dan derajat bebas (df) n-1-k.
- c. Menghitung nilai Fhitung untuk mengetahui apakah variabel koefisien korelasi signifikan dalam penelitian ini penulis menggunakan bantuan dari aplikasi SPSS for windows versi 22.0
- d. Dari hasil F_{hitung} tersebut dibandingkan F_{tabel}, berdasarkan tingkat keyakinan
 95% buat kesimpulan :
 - Jika F_{hitung} ≥ F_{tabel} maka Ho ditolak secara statistik signifikan, artinya ada pengaruh yang erat variabel dependen dengan variabel independen.
 - Jika F_{hitung} ≤ F_{tabel} maka Ho diterima secara statistik tidak signifikan, artinya tidak ada pengaruh yang erat variabel dependen dengan variabel independen.



BAB 4

PEMBAHASAN

4.1 Hasil Penelitian

4.1.1 Gambaran Umum RS MMC Jakarta

4.1.1.1. Sejarah Singkat Rumah Sakit Metropolitan Medical Centre (MMC) Jakarta

Rumah Sakit MMC Jakarta, sebelumnya lahir sebagai "Medical Centre" (pusat pelayanan kesehatan) yaitu sebuah klinik praktek bersama dokter-dokter spesialis yang juga merupakan yang pertama kali ada di Indonesia yaitu yang terletak di Wisata International Hotel Office Tower Annex Hotel Indonesia pada tahun 1976.

Rumah Sakit MMC Jakarta kemudian dibangun dan resmi beroperasi pada tanggal 22 Agustus 1987 di daerah Kuningan Jakarta Selatan. RS MMC juga didukung oleh lebih dari 130 dokter spesialis dan sub spesialis yang handal dan profesional di bidangnya masing-masing, selain itu RS MMC juga memiliki beberapa pilihan ruang rawat inap pasien mulai dari VIP Superior, VIP Deluxe, VIP, Kelas I, Kelas II, dan Kelas III.

Dalam melayani para pasiennya Rumah Sakit MMC Jakarta juga menganut sifat akut dan sub akut, spesialistik dan sub spesialistik dalam pelayanannya. RS MMC lahir sebagai "Medical Centre" dan memiliki tiga gedung yakni :

- 1. Gedung utama dengan luas 5010 m² terdiri dari 7 lantai.
- 2. Gedung penghubung dengan luas 2100 m² terdiri dari 5 lantai.

3. Gedung The H Tower dengan luas 5876 m² terdiri dari 4 lantai

Adapun jumlah tempat tidur pasien sampai dengan saat ini sejumlah 152 buah tempat tidur. Pengakuan resmi terhadap suatu pelayanan RS MMC diterima dalam bentuk akreditasi penuh lengkap:

a) Tanggal 14 April 1997 : 5 pelayanan

b) Tanggal 25 Februari 2000 : 12 pelayanan

c) Tanggal 20 Januari 2004 : 16 pelayanan

d) Tanggal 26 Februari 2007 : 16 pelayanan

e) Tanggal 10 Maret 2010 : 16 pelayanan

f) Tanggal 3 Desember 2014 : Akreditasi Nasional versi 2012 lulus

dengan tingkat paripurna

g) Tanggal 26 april 2018 : Akreditasi Nasional versi 2012 lulus

dengan tingkat paripurna

4.1.1.1. Visi-Misi, Tujuan, Motto dan Nilai-nilai Rumah Sakit MMC Jakarta

1. Visi

"Menjadi rumah sakit pilihan masyarakat yang memiliki keunggulan bersaing pada tingkat nasional dan internasional".

2. Misi

- a. Mengembangkan insan rumah sakit yang etikal dan profesional;
- b. Mengembangkan ilmu pengetahuan dan teknologi pelayanan rumah sakit secara paripurna.

3. Tujuan RS MMC Jakarta

Memberikan pelayanan kesehatan kepada masyarakat dalam rangka membantu program pemerintah.

4. Motto Kerja RS MMC Jakarta

"Mengutamakan mutu dan pelayanan yang berfokus pada pasien".

5. Nilai-nilai RS MMC Jakarta

- a. Pelayanan Sepenuh Hati
 - Memberikan pelayanan dengan mengedepankan hati nurani sebagai insan kesehatan untuk mempercepat kesembuhan pasien.
 - 2) Selalu berpikir "Bila Pasien itu Saya "

b. Pelayanan Prima

Memberikan pelayanan yang bermutu dan berkesinambungan melebihi harapan pelanggan.

c. Kerja Sebagai Tim

Meningkatkan dan mempertahankan kerjasama tim,, serta kerjasama dengan pihak-pihak terkait.

d. Bertanggung Jawab

- Bertanggung jawab kepada pasien,keluarga,staf, dokter, pemimpin dan komunias yang dilayani atas apa yang dikerjakan.
- 2) Pemanfaatan sumber daya secara efisien dan tepat.
- 3) Mengembangkan dan mendukung pimpinan yang kompeten, motivasional, adil, transparan dan etis.

e. Keterbukaan

Pemantauan dan informasi kinerja yang transfaran dalam segala kondisi, termasuk kondisi pada saat tidak menyenangkan.

f. Kehormatan/Harga Diri

- 1) Menghormati & menghargai setiap orang sebagai individu spesifik.
- Memperlakukan orang lain segaimana kita ingin diperlakukan oleh orang lain.

g. Inovasi

Mendorong karyawan untuk selalu menyumbangkan gagasan-gagasan baru demi kemajuan perusahaan.

4.1.1.2. Kelas Rumah Sakit MMC Jakarta, Akreditasi, Alamat dan Pasilitas Rumah Sakit MMC Jakarta

1. Kelas Rumah Sakit MMC Jakarta

Rumah Sakit Metropolitan Medical Centre Jakarta merupakan Rumah Sakit dengan type B.

2. Akreditasi RS MMC Jakarta

Rumah Sakit Metropolitan Medical Centre Jakarta lulus tingkat paripurna pada akreditasi nasional Komisi Akreditasi Rumah Sakit (KARS) Nasional pada tahun 2015.

3. Alamat RS MMC Jakarta

Rumah Sakit Metropolitan Medical Centre Jakarta berlokasi dikawasan segitiga emas Kuningan Jakarta yang beralamat di Jl. HR. Rasuna Said No.

Kav C20-21 RT.01 RW.05 Kelurahan Karet Kuningan, Kecamatan Setia Budi, Kota Jakarta Selatan DKI Jakarta kode pos 12940. Telp: (021) 5203435, Fax (021) 5203417, IGD (021) 5273473, email : mmc@rsmmc.co.id, Homepage: http://www.rsmmc.co.id.

4. Pasilitas RS MMC Jakarta

- a. Layanan Unggulan
 - Cardio Cerebro Vascular Centre
 - Comprehensive Orthopaedic & Rhematology Centre
 - Digestive Centre
 - Uro Nephrology Centre
 - Oncology Centre
 - Medical Rehabilitation Centre

b. Rawat Jalan

- Internal Medicine
- Pediatric
- Surgery
- Obstetric & Gynaecology
- Pulmonology
- Opthalmology
- Ear Nose & Throat (ENT)
- Dermatovenerology
- Neorology
- Psychiatric

- Flight Medicine
- Medical Nutrition
- Denstistry
- Medical Rehabilition
- Accupuncture
- Medical genetic & Andrology
- Maritim Medicine Specialist
- General Practitioner
- Psychology
- Sport Medicine

c. Rawat Inap

- VIP Superior
- VIP Deluxe
- VIP Standar
- Kelas 1
- Kelas 2
- Kelas 3
- Isolation Room
- Sterile Isolation Room
- Children's Ward
- ICU
- ICCU

d. Pasilitas Penunjang

- Radiology (MRI, MSCT 128 Slices, Bone Densitometry, USG, Dental Panoramic, Mammography, Uro-flowmetry)
- Doppler Vascular (USG Carotid, Trans Cranial Doppler)
- Laboraory
- Pharmacy
- Medical Rehabilitation
- Medical Nutrition

e. Pasilitas Khusus

- Emergency Room
- Intensive Care Unit
- Operating Theatre
- One Day Care
- Delivery Room
- Perinatology
- Endoscopy (Gastroscopy, Colonoscopy, Bronkoscopy)
- ERCP
- Laboratory Clinicial Patology
- Nursey Room
- Haemodialysis
- Snoring Clinic
- BERA
- Laser CO

f. Pasilitas lainnya

- Wellness Centre (Sport Medicine, Obesity & Eating Disorder Management)
- Clinic Tumbuh Kembang
- IVF

4.1.1.3. Struktur Organisasi Rumah Sakit MMC Jakarta

A. Direksi Rumah Sakit Metropolitan Medical Centre Jakarta

1. Direktur Utama : Dr. Roswin Rosnim Djaafar, Mars

2. Direktur Pelayanan : Dr. May Hizrani, Mars

3. Direktur Komunikasi & Psdm : Dr. Roswin Rosnim Djaafar, Mars

4. Direktur Umum & Keuangan : Dani Indrawan, SE

B. Direktur Pelayanan Membawahi:

Kepala Dept. Pelayanan Medik : Dr. Trisoma Pramada, SpB

Kepala Dept. Penunjang Medik : Dr. Istika Setyani, SpPD.

• Kepala Unit Pendaftaran Pasien : Metta Indriani, SKM

Rawat Inap

Kepala Unit Rekam Medis : Nova Warastuti, AMD

• Kepala Dept. Keperawatan : Nancy Febriana, SKM., M.Kep.

C. Direktur Komunikasi & PSDM membawahi:

• Kepala Dept. PSDM : Dr. Endah Sriwahyuni, MS

• Kepala Dept. Komunikasi : Dr. Cornelia Jaqualina, MARS

D. Direktur Umum Membawahi:

- Kepala Dept. Keuangan dan Gudang: Nur Selamah, SE.
- Kepala Dept. Akuntansi dan Pajak : Nur Selamah, SE.

E. Direktorat RS MMC Jakarta:

- Direktur Utama
- Kepala departemen Sekretaiat
- Kepala Unit SIRS
- Kepala Satuan Pemeriksa Satuan Internal SDM

Deputy Manajer

Komite-Komite di RS MMC Jakarta

Panitia-panitia RS MMC Jakarta

Tim-tim RS MMC Jakarta

4.1.1.4. Pasilitas RS MMC Jakarta

Pasilitas Pasien Rawat Jalan RS MMC Jakarta

- → Obat Penyakit Dalam
- → Pediatrik
- → Operasi
- → Kebidanan & Kandungan
- → Pulmonologi
- → Oftalmologi
- → Telinga Hidung & Tenggorokan (THT)
- → Dermatovenerologi

- → Neurologi
- → Psikiatrik
- → Kedokteran Penerbangan
- → Nutrisi Medis
- → Kedokteran gigi
- → Rehabilitasi Medis
- → Akupunktur
- → Genetika & Andrologi Medis
- → Spesialis Kedokteran Maritim
- → Dokter Umum
- → Psikologi
- → Kedokteran Olahraga

Sub Spesialisasi Penyakit Dalam

- → Spesialis Penyakit Dalam Umum
- → Sub Spesialis Penyakit Alergi dan Imunologi
- → Sub Spesialis Penyakit Darah dan Onkologi Medik
- → Sub Spesialis Penyakit Endokrin dan Metabolik
- → Sub Spesialis Penyakit Ginjal dan Hipertensi
- → Sub Spesialis Penyakit Hati
- → Sub Spesialis Penyakit Infeksi dan Tropik
- → Sub Spesialis Penyakit Jantung & Pembuluh Darah
- → Sub Spesialis Penyakit Psikosomatis
- → Sub Spesialis Penyakit Rematik dan Sendi

- → Sub Spesialis Penyakit Saluran Pencernaan
- → Sub Spesialis Geriatri

Pasilitas Pasien Rawat Inap Rs Mmc Jakarta

- → VIP Superior
- → VIP Deluxe
- → Standar VIP
- → Kelas 1
- → Kelas 2
- \rightarrow Kelas 3
- → Ruang Isolasi
- → Ruang Isolasi Steril
- → Bangsal anak-anak
- → ICU
- \rightarrow ICCU
- → Tenaga kerja

SUJUDI EXECUTIVE WARD

'Sujudi' Executive Ward hadir sebagai perawatan kelas terbaik Rumah Sakit MMC, sebagai bentuk apresiasi kepada pasien kami. Perawatan ini didesign dengan konsep 'Modern Healing Room', yang bertujuan agar membantu mempercepat proses penyembuhan pasien yang dirawat.

SPECIAL FACILITIES

- → Emergency Room
- → Intensive Care Unit
- → *Operating Theatre*
- → One Day Care
- → Delivery Room
- → Perinatology
- \rightarrow Endoscopy
- → Laboratory Clinical Patology
- → Nursery Room
- → Haemodialysis
- → Snoring Clinic
- \rightarrow BERA
- → Laser CO2
- → Gastroscopy (Colonoscopy, Bronkoscopy , ERCP)

4.1.1.4. Penghargaan Yang Diterima Oleh RS MMC Jakarta

- 1. Rumah Sakit Penampilan Terbaik Tahun 1996 & 1999
- 2. Akreditasi Nasional
- 3. Penghargaan Lingkungan Hidup Tahun 2010-2016 Peringkat BIRU
- 4. PERSI Award 2009 2017
- Penghargaan Perusahaan Dalam Penerapan Kawasan Dilarang Merokok Kategori Sangat Baik

- 6. Bank Darah Rumah Sakit Terbaik Pertama
- 7. Penghargaan Wow Service Excellent Marketing Champion 2017
- 8. Rumah Sakit Trauma Center Dengan Pelayanan Terbaik
- 9. Penghargaan Komisi Akreditasi Rumah Sakit 2018

4.1.2. Deskripsi Responden

4.1.2.1. Karakteristik Responden

Pada bagian ini membahas mengenai uraian dan analisis data-data yang diperoleh dari data primer dan sekunder penelitian. Data primer penelitian adalah hasil kuesioner atau angket yang disebarkan kepada 83 (delapan puluh tiga) orang responden. Data tersebut merupakan data pokok dimana analisisnya ditunjang oleh data-data sekunder yang analisisnya didapat dari hasil observasi dilapangan dan beberapa sumber pustaka untuk memperkuat dan memperdalam hasil analisis. Data-data yang diperoleh dari hasil kuesioner terdiri dari dua macam, yaitu data responden dan data penelitian.

Data responden adalah seluruh identitas responden yang dipandang relevan dengan permasalahan yang diidentifikasi. Sedangkan data penelitian adalah sejumlah skor yang diperoleh dari jawaban responden atas pertanyaan/pernyataan mengenai variabel penelitian, yaitu vaiabel Kepemimpinan (X¹) variabel Motivasi (X²) dan variabel Kompensasi (X³) terhadap variabel Loyalitas Karyawan (Y). Variabel tersebut dianalisis dengan menggunakan statistik deskriptif dan analisis regresi linier sederhana.

Data-data responden yang diperoleh melalui kuesioner dianalisis secara deskriptif. Data yang lain dari studi pustaka akan digunakan sebagai data sekunder untuk melengkapi dan mendukung data primer. Analisis data deskriptif bertujuan untuk melengkapi dan mendukung data primer. Analisis data deskriptif bertujuan untuk memberikan gambaran mengenai objek penelitian berdasarkan data dan variabel yang diperoleh dari kelompok subjek yang diteliti.

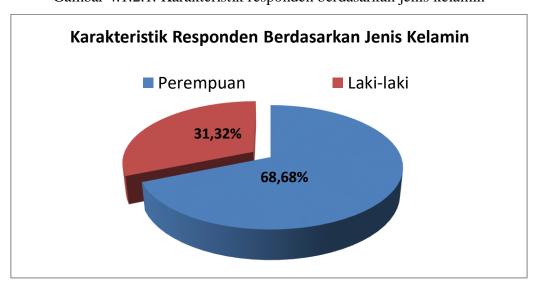
Adapaun gambaran responden pada objek penelitian RS MMC Jakarta, dapat dilihat pada tabel sebagai berikut :

Tabel 4.1.2.1. Karakteristik responden berdasarkan jenis kelamin

No	Jenis Kelamin	Jumlah	%
1	Perempuan	57	68,68
2	Laki-laki	26	31,32
3	Jumlah	83	100

Sumber data penelitian yang diolah tahun 2020

Gambar 4.1.2.1. Karakteristik responden berdasarkan jenis kelamin



Sumber data penelitian yang diolah tahun 2020

Data tabel 4.1.2.1 dan gambar 4.1.2.1 diatas menggambarkan tentang karakteristik responden yang berdasarkan kepada jenis kelamin dapat dilihat sebanyak 68,68% berjenis kelamin perempuan dan 31,32% berjenis kelamin lakilaki. Hal ini mengindikasikan bahwa sebagian besar dari responden atau karyawan/ pegawai di RS. MMC Jakarta adalah perempuan yaitu sebesar 68,68%.

Tabel 4.1.2.2. Karakteristik responden berdasarkan usia

No	Usia	Jumlah	%
1	18-24 tahun	17	20,48
2	25-30 tahun	34	40,97
3	31-40 tahun	13	15,66
4	41-50 tahun	11	13,25
5	>51 tahun	8	9,64
6	Jumlah	83	100

Sumber: Data penelitian yang diolah tahun 2020

Karakteristik Responden Berdasarkan Usia

9,64%
20,48%

15,66%

40,97%

■ 18-24 tahun
■ 25-30 tahun
■ 41-50 tahun
■ >50 tahun

Sumber data penelitian yang diolah tahun 2018

Berdasarkan data tabel 4.1.2.2 dan gambar 4.1.2.2 diatas, yaitu tentang karakteristik responden berdasarkan usia, diketahui bahwa responden berusia 18-

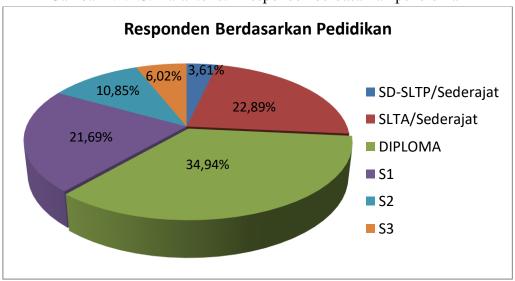
24 tahun sebesar 20,48%, responden berusia 25-30 tahun sebesar 40,97%, responden berusia 31-40 tahun sebesar 15,66%, responden berusia 41-50 tahun sebesar 13,25% dan responden diatas 50 tahun sebesar 9,64%. Hal ini menunjukan bahwa sebagian besar karyawan atau pegawai di RS MMC Jakarta yakni sebesar 40,97% berada pada usia produktif yaitu usia 25-30 tahun.

Tabel 4.1.2.3. Karakteristik responden berdasarkan pendidikan

No	Pendidikan	Jumlah	%
1	SD-SLTP/Sederajat	3	3,61
2	SLTA/Sederajat	19	22,89
3	Diploma	29	34,94
4	S1	18	21,69
5	S2	9	10,85
6	S 3	5	6,02
7	Jumlah	83	100

Sumber: Data penelitian yang diolah tahun 2020

Gambar 4.1.2.3. Karakteristik responden berdasarkan pendidikan



Sumber data penelitian yang diolah tahun 2020

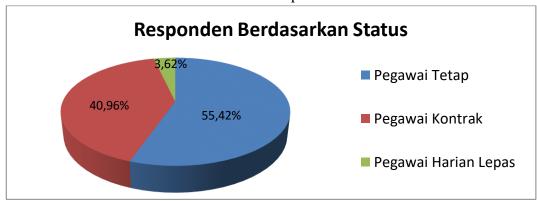
Berdasarkan data tabel 4.1.2.3 dan gambar 4.1.2.3 diatas yaitu, tentang responden berdasarkan pendidikan, dapat diketahui bahwa responden yang berpendidikan berpendidikan SLTP/Sederajat sebesar 3,61%, responden berpendidikan SLTA/Sederajat sebesar 22,89%, responden berpendidikan Diploma sebesar 34,94%, responden berpendidikan S1sebesar 21,69%, responden berpendidikan S2 sebesar 10,85% dan responden berpendidikan S3 sebesar 6,02%. Hal ini menunjukan bahwa sebagian besar karyawan atau pegawai RS MMC Jakarta berpendidikan Diploma yakni sebesar 34,94%.

Tabel 4.1.2.4. Karakteristik responden berdasarkan status

No	Status	Jumlah	%
1	Pegawai Tetap	46	55,42
2	Pegawai Kontrak	34	40,96
3	Pegawai Harian Lepas	3	3,62
4	Jumlah	83	100

Sumber: Data penelitian yang diolah tahun 2020

Gambar 4.1.2.4. Karakteristik responden berdasarkan status



Sumber data penelitian yang diolah tahun 2020

Berdasarkan data tabel 4.1.2.4 dan gambar 4.1.2.4 diatas yaitu, tentang responden berdasarkan status , dapat diketahui bahwa responden yang berstatus karyawan atau pegawai tetap sebesar 55,42%, responden dengan status karyawan

atau pegawai kontrak sebesar 40,96%, responden dengan status karyawan atau pegawai harian lepas sebesar 3,62%. Hal ini menunjukan bahwa sebagian besar karyawan atau pegawai RS MMC Jakarta berstatus karyawan atau pegawai tetap yakni sebesar 55,42%.

Tabel 4.1.2.5. Karakteristik responden berdasarkan masa kerja

No	Masa Kerja	Jumlah	%
1	<1 tahun	6	7,23
2	1-5 tahun	30	36,15
3	6-10 tahun	18	21,69
4	11-15 tahun	13	15,66
5	16-20 tahun	9	10,84
6	>21 tahun	7	8,43
7	Jumlah	83	100

Sumber: Data penelitian yang diolah tahun 2020

Gambar 4.1.2.5. Karakteristik responden berdasarkan masa kerja

Sumber data penelitian yang diolah tahun 2020

Berdasarkan data tabel 4.1.2.5 dan gambar 4.1.2.5 diatas yaitu, tentang responden berdasarkan masa kerja, dapat diketahui bahwa responden dengan masa kerja kurang dari 1 tahun sebesar 7,23%, responden dengan masa kerja 1-5 tahun sebesar 36,15%, responden dengan masa kerja 6-10 tahun sebesar 21,69%,

responden dengan masa kerja 11-15 tahun sebesar 15,66%, responden dengan masa kerja 16-20 tahun sebesar 8,43% dan responden dengan masa kerja diatas 21 tahun sebesar 7,23%. Hal ini menunjukan bahwa sebagian besar karyawan atau pegawai RS MMC Jakarta dengan masa kerja yaitu 1-5 tahun yakni sebesar 36,15%.

4.1.3. Uji Validitas dan Reliabilitas

4.1.3.1. Uji Validitas

Uji validitas digunakan untuk mengukur suatu data penelitian sah atau valid tidaknya suatu angket/kuesioner. Pengujian validitas dilakukan dengan menggunakan analisis korelasi. Sedangkan uji reliabilitas digunakan untuk menguji sejauh mana keandalan suatu alat pengukur untuk dapat digunakan lagi untuk penelitian yang sama. Pengujian reliabilitas dilakukan dengan menggunakan teknik analisis *Cronbach Alpha*.

Uji validitas ini dilakukan dengan tujuan untuk mengetahui kesahihan dari angket atau kuesioner. Kesahihan ini mempunyai arti sebuah kuesioner atau angket yang dipergunakan mampu untuk mengukur apa yang seharusnya diukur. Suatu kuesioner dikatakan valid (handal) jika jawaban seseorang terhadap pertanyaan yang terdapat dalam kuesioner tersebut adalah konsisten atau stabil dari waktu ke waktu. Uji validitas ini bisa dilakukan dengan membandingkan nilai r-hitung dengan nilai r-tabel. Nilai r-hitung diambil dari output SPSS *Cronbach Alpha* pada kolom *Corelated Item – Total Correlation*. Sedangkan nilai r-tabel diambil

dengan menggunakan rumus **df=n-2** (Ghozali, 2006). Yaitu **df=83-2=81**, sehingga mengahasilkan nilai r-tabel sebesar **0,1818**.

Dasar pengambilan keputusan untuk menguji validitas kuesioner adalah :

- 1. Jika r-hitung positif (+) dan r-hitung > r-tabel, maka variabel tersebut valid
- 2. Jika r-hitung negatif (-) serta r-hitung < r-tabel maka variabel tersebut tidak valid.

1. Variabel Kepemimpinan (X1)

Berdasarkan data yang telah diperoleh dari penyebaran kuesioner pada penelitian ini yaitu dari 83 (delapan puluh tiga) responden dengan tingkat kesalahan (*margin of error*) sebesar 5%, maka hasil uji validitas variabel Kepemimpinana (X¹) ditunjukkan pada tabel di bawah ini.

Tabel 4.1.3.1
Hasil Uji Validitas SPSS Windows Versi 16.0 Variabel Kepemimpinan (X¹)
Item-Total Statistics

				Cronbach's
	Scale Mean if	Scale Variance if	Corrected Item-	Alpha if Item
	Item Deleted	Item Deleted	Total Correlation	Deleted
KEPEMIMPINAN1	31.3735	24.798	.489	.820
KEPEMIMPINAN2	31.4096	23.001	.589	.809
KEPEMIMPINAN3	31.4458	24.274	.532	.816
KEPEMIMPINAN4	31.2651	23.831	.577	.812
KEPEMIMPINAN5	31.5301	24.959	.333	.835
KEPEMIMPINAN6	31.5904	24.586	.432	.825
KEPEMIMPINAN7	31.3614	24.136	.529	.816
KEPEMIMPINAN8	31.6988	21.603	.563	.814
KEPEMIMPINAN9	31.4940	22.473	.598	.808
KEPEMIMPINAN10	31.5060	23.107	.613	.807

Tabel 4.1.3.2
Hasil Uji Validitas Variabel Kepemimpinan (X1)

Variabel/Indikator	r Hitung	r Tabel	Keterangan
Kepemimpinan (X1)			
X1.1	0,489	0,1818	VALID
X1.2	0,589	0,1818	VALID
X1.3	0,532	0,1818	VALID
X1.4	0,577	0,1818	VALID
X1.5	0,333	0,1818	VALID
X1.6	0,432	0,1818	VALID
X1.7	0,529	0,1818	VALID
X1.8	0,563	0,1818	VALID
X1.9	0,598	0,1818	VALID
X1.10	0,613	0,1818	VALID

Sumber data penelitian yang diolah tahun 2020

Berdasarkan haasil uji validitas yang ditunjukan dalam tabel tersebut diatas yaitu 10 (sepuluh) nilai korelasi dari 10 (sepuluh) pertanyaan/pernyataan adalah r-hitung lebih besar dari r-tabel yakni (r-hitung >0,1818). Sehingga dengan demikian kesemuanya dinyatakan valid dan penelitian layak untuk dilanjutkan.

2. Variabel Motivasi (X²)

Berdasarkan data yang diperoleh dari penyebaran kuesioner pada penelitian ini yaitu dari 83 (delapan puluh tiga) responden dengan tingkat kesalahan 5%, maka hasil uji validitas variabel Motivasi (X²) ditunjukkan pada tabel dibawah ini.

 $Tabel \ 4.1.3.3$ Hasil Uji Validitas SPSS Windows Versi 16.0 Variabel Motivasi (X²) Item-Total Statistics

		0 1 1/1 : "	0	Cronbach's
	Scale Mean if	Scale Variance if	Corrected Item-	Alpha if Item
	Item Deleted	Item Deleted	Total Correlation	Deleted
MOTIVASI1	34.6024	28.340	.484	.868
MOTIVASI2	34.5181	25.545	.726	.849
MOTIVASI3	34.3614	26.038	.697	.852
MOTIVASI4	34.4699	25.057	.718	.849
MOTIVASI5	34.3735	25.847	.639	.857
MOTIVASI6	34.6988	28.676	.476	.869
MOTIVASI7	34.6627	27.812	.575	.862
MOTIVASI8	34.7711	28.959	.389	.875
MOTIVASI9	34.6627	28.299	.471	.869
MOTIVASI10	34.7831	26.148	.734	.849

 $Tabel\ 4.1.3.4$ Hasil Uji Validitas Variabel Motivasi (X^2)

Variabel/Indikator	r Hitung	r Tabel	Keterangan
Motivasi (X2)			
X ² .1	0,484	0,1818	VALID
X ² .2	0,726	0,1818	VALID
X ² .3	0,697	0,1818	VALID
X ² .4	0,718	0,1818	VALID
X ² .5	0,639	0,1818	VALID
X ² .6	0,476	0,1818	VALID
X ² .7	0,575	0,1818	VALID
X ² .8	0,389	0,1818	VALID
X ² .9	0,471	0,1818	VALID
X².10	0,734	0,1818	VALID

Sumber data penelitian yang diolah tahun 2020

Berdasarkan haasil uji validitas yang ditunjukan dalam tabel tersebut diatas yaitu 10 (sepuluh) nilai korelasi dari 10 (sepuluh) pertanyaan/pernyataan adalah r-hitung lebih besar dari r-tabel yakni (r-hitung >0,1818). Sehingga dengan demikian kesemuanya dinyatakan valid dan penelitian layak untuk dilanjutkan.

3. Variabel Kompensasi (X3)

Berdasarkan data yang telah diperoleh dari penyebaran angket atau kuesioner pada penelitian ini yaitu dari sejumlah 83 (delapan puluh tiga) responden dengan tingkat kesalahan 5%, maka untuk hasil uji validitas untuk variabel Kompensasi (X³) sebagaimana ditunjukkan pada tabel dibawah ini.

Tabel 4.1.3.5
Hasil Uji Validitas SPSS Windows Versi 16.0 Variabel Kompensasi (X³)

Item-Total Statistics

				Cronbach's
	Scale Mean if	Scale Variance if	Corrected Item-	Alpha if Item
	Item Deleted	Item Deleted	Total Correlation	Deleted
KOMPENSASI1	29.3855	40.191	.231	.872
KOMPENSASI2	29.5783	37.222	.595	.834
KOMPENSASI3	29.6145	34.874	.714	.822
KOMPENSASI4	29.5542	36.470	.646	.830
KOMPENSASI5	29.5783	37.027	.594	.834
KOMPENSASI6	29.3976	38.438	.554	.838
KOMPENSASI7	29.0723	36.434	.696	.826
KOMPENSASI8	29.3133	37.632	.559	.837
KOMPENSASI9	29.2530	36.191	.611	.833
KOMPENSASI10	29.3253	39.661	.437	.847

Tabel 4.1.3.6 Hasil Uji Validitas Variabel Kompensasi (X³)

Variabel/Indikator	r Hitung	r Tabel	Keterangan
Kompensasi (X3)			
X3.1	0,231	0,1818	VALID
X3.2	0,595	0,1818	VALID
X3.3	0,714	0,1818	VALID
X3.4	0,646	0,1818	VALID
X3.5	0,594	0,1818	VALID
X3.6	0,554	0,1818	VALID
X3.7	0,696	0,1818	VALID
X3.8	0,559	0,1818	VALID
X3.9	0,611	0,1818	VALID
X3.10	0,437	0,1818	VALID

Sumber data penelitian yang diolah tahun 2020

Berdasarkan haasil uji validitas yang ditunjukan dalam tabel tersebut diatas yaitu 10 (sepuluh) nilai korelasi dari 10 (sepuluh) pertanyaan/pernyataan adalah r-hitung lebih besar dari r-tabel yakni (r-hitung >0,1818). Sehingga dengan demikian kesemuanya dinyatakan valid dan penelitian layak untuk dilanjutkan.

4. Variabel Loyalitas Karyawan (Y)

Berdasarkan data yang diperoleh dari penyebaran angket kuesioner pada penelitian ini yaitu dari 83 (delapan puluh tiga) responden dengan tingkat kesalahan 5%, maka hasil uji validitas variabel Loyalitas Karyawan (Y) ditunjukkan pada tabel dibawah ini.

Tabel 4.1.3.7
Hasil Uji Validitas SPSS Windows Versi 16.0 Variabel Loyalitas Karyawan (Y)

Item-Total Statistics

				Cronbach's
	Scale Mean if	Scale Variance if	Corrected Item-	Alpha if Item
	Item Deleted	Item Deleted	Total Correlation	Deleted
LOYALITASKARYAWAN1	32.6386	37.551	.433	.887
LOYALITASKARYAWAN2	32.9036	34.771	.695	.867
LOYALITASKARYAWAN3	32.8916	36.488	.654	.871
LOYALITASKARYAWAN4	32.8434	34.329	.755	.862
LOYALITASKARYAWAN5	33.0000	37.707	.376	.893
LOYALITASKARYAWAN6	33.0241	36.804	.630	.872
LOYALITASKARYAWAN7	32.4819	36.521	.679	.869
LOYALITASKARYAWAN8	32.9880	35.378	.713	.866
LOYALITASKARYAWAN9	32.6988	36.335	.543	.879
LOYALITASKARYAWAN10	32.8675	34.970	.791	.861

Tabel 4.1.3.8 Hasil Uji Validitas Variabel Loyalitas Karyawan (Y)

Variabel/Indikator	r Hitung	r Tabel	Keterangan	
Loyalitas Karyawan (Y)				
Y.1	0,433	0,1818	VALID	
Y.2	0,695	0,1818	VALID	
Y.3	0,654	0,1818	VALID	
Y.4	0,755	0,1818	VALID	
Y.5	0,376	0,1818	VALID	
Y.6	0,630	0,1818	VALID	
Y.7	0,679	0,1818	VALID	
Y.8	0,713	0,1818	VALID	
Y.9	0,543	0,1818	VALID	
Y.10	0,791	0,1818	VALID	

Sumber data penelitian yang diolah tahun 2020

Berdasarkan haasil uji validitas yang ditunjukan dalam tabel tersebut diatas yaitu 10 (sepuluh) nilai korelasi dari 10 (sepuluh) pertanyaan/pernyataan adalah r-hitung lebih besar dari r-tabel yakni (r-hitung >0,1818). Sehingga dengan demikian kesemuanya dinyatakan valid dan penelitian layak untuk dilanjutkan.

4.1.3.2. Uji Reliabilitas

Uji reliabilitas dalam suatu penelitian digunakan untuk menguji sejauh mana keandalan suatu alat pengukur untuk dapat digunakan lagi untuk penelitian yang sama. Pengujian reliabilitas dilakukan dengan menggunakan teknik analisis *Cronbach Alpha*.

1. Variabel Kepemimpinan (X1)

Hasil pengolahan data untuk uji reliabilitas dari variabel Kepemimpinan (X1) disajikan pada tabel di bawah ini.

Tabel 4.1.3.9 Hasil Uji SPSS Reliabilitas Variabel Kepemimpinan (X¹) Reliability Statistics

Cronbach's	
Alpha	N of Items
.832	10

Nilai *Cronbach Alpha* dari perhitungan uji reliabilitas sebesar 0.832 > 0.600, maka instrumen penelitian variabel Kepemimpinan (X¹) dinyatakan *reliabel* sehingga dapat digunakan.

2. Variabel Motivasi (X²)

Hasil pengolahan data untuk uji reliabilitas dari variabel Motivasi (X^2) disajikan pada tabel di bawah ini.

Tabel 4.1.3.10
Hasil Uji SPSS Reliabilitas Variabel Motivasi (X²)
Reliability Statistics

Cronbach's	
Alpha	N of Items
.873	10

Nilai *Croncbach Alpha* dari perhitungan uji reliabilitas sebesar 0.873 > 0.600, maka instrumen penelitian variabel Motivasi (X²) dinyatakan reliabel sehingga dapat digunakan.

3. Variabel Kompensasi (X3)

Hasil pengolahan data untuk uji reliabilitas dari variabel Kompensasi disajikan pada data tabel dibawah ini.

 $Tabel\ 4.1.3.11$ Hasil Uji SPSS Reliabilitas Variabel Kompensasi (X^3) Reliability Statistics

Cronbach's	
Alpha	N of Items
.852	10

Nilai $Croncbach\ Alpha$ dari perhitungan uji reliabilitas sebesar 0.852 > 0.600, maka instrumen penelitian variabel Kompensasi (X3) dinyatakan reliabel sehingga dapat digunakan

4. Variabel Loyalitas Karawan (Y)

Hasil pengolahan data untuk uji reliabilitas dari variabel Loyalitas Karyawan disajikan pada data tabel dibawah ini.

Hasil Uji SPSS Reliabilitas Variabel Loyalitas Karyawan (Y)
Reliability Statistics

Cronbach's	
Alpha	N of Items
.884	10

Nilai *Croncbach Alpha* dari perhitungan uji reliabilitas sebesar 0.894 > 0.600, maka instrumen penelitian variabel Loyalitas Karyawan (Y) dinyatakan reliabel sehingga dapat digunakan.

4.1.4. Uji Asumsi Klasik

4.1.4.1. Uji Normalitas Probability Plot

Untuk mengetahui hasil dari uji asumsi klasik pada penelitian ini yaitu dengan menggunakan metode uji normalitas. Uji normalitas bisa juga dilakukan dengan dua metode, yaitu dengan metode Normal P-P Plot dan metode Tabel Kolmogorov Smirnov. Cara yang paling umum digunakan dalam penelitian adalah Normal P-P Plot.

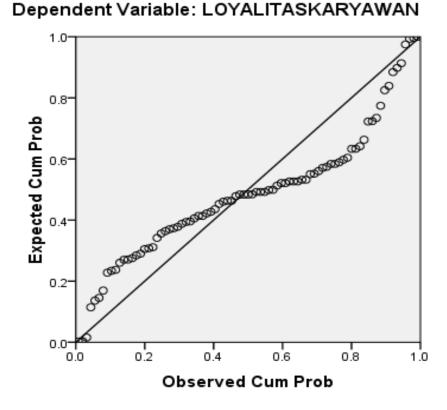
Pada metode uji Normal P-P Plot menurut Ghozali (2007: 110-112), pada prinsipnya normalitas dapat dideteksi dengan melihat penyebaran data (titik-titik) pada sumbu diagonal grafik atau dengan melihat histogram dari residualnya. Dasar pengambilan keputusannya adalah sebagai berikut :

a) Jika data menyebar di sekitar garis diagonal dan mengikuti arah garis diagonal atau grafik histogramnya menunjukkan pola distribusi normal, maka model regresi memenuhi asumsi normalitas. b) Jika data menyebar jauh dari garis diagonal dan atau tidak mengikuti arah garis diagonal atau grafik histogram data tertsebut tidak menunjukkan pola distribusi normal, maka model regresi tersebut tidak memenuhi asumsi normalitas.

Hasil output pada gambar dibawah memperlihatkan bahwa data variabel Loyalitas Karyawan (titik-titik pada grafik) berada diseputar dan mengikuti arah garis digonal grafik, sehingga dapat disimpulkan bahwa data variabel Loyalitas Karyawan berdistribusi normal sehingga normalitas data variabel Loyalitas karyawan terpenuhi.

Gambar 4.1.4.1. Uji Normalisasi P-P Plot Variabel Loyalitas Karyawan

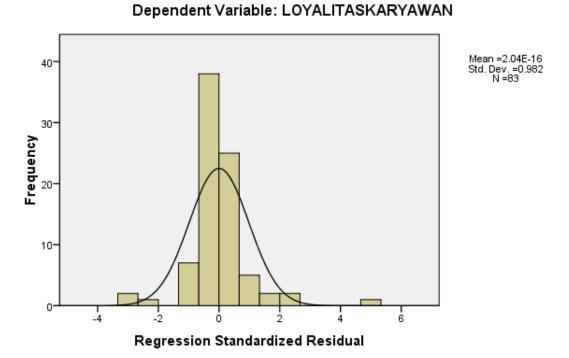
Normal P-P Plot of Regression Standardized Residual



4.1.4.2. Uji Normalitas Histogram

Dari hasil output pada gambar dibawah memperlihatkan bahwa kurva normal (garis lengkung) relatif tegak membentuk lonceng sehingga dapat diartikan bahwa variabel Loyalitas Karyawan berdistribusi normal sehingga normalitas data variabel Loyalitas karyawan terpenuhi.

Gambar 4.1.4.2. Kurva Histogram Variabel Loyalitas Karyawan **Histogram**



4.1.4.3. Uji Asumsi Multikolinieritas

Asumsi inferensi statistik untuk regresi linier berganda adalah bahwa tidak ada korelasi yang sangat kuat antar variabel bebas (tidak terjadi multikolonieritas). Pengujian dilakukan untuk membuktikan bahwa antara variabel bebas dengan yang lainnya merupakan variabel yang setara/independen.

Menurut Heru Mulyanto-Anna Wulandari 2010:181. Model regresi yang baik adalah yang tidak terjadi multikolinearitas, diuji dengan melihat nilai *Value Inflation Factor (VIF)* dan nilai *tolerance*. Terpenuhinya asumsi kolinearitas adalah jika pada model persamaan regresi ganda tidak memiliki masalah multikolinearitas yang dibuktikan dengan sebagai berikut:

- Nilai tolerance seluruh variabel independen mendekati angka 1 dan atau lebih besar daripada 0,2.
- Nilai VIF seluruh variabel independen berada di seputar angka 1 dan tidak boleh lebih dari 10.

Untuk menganalisanya peneliti telah menggunakan *output SPSS for* Windows versi 16.0, maka hasil dari uji multikolinearitas ditunjukan pada tabel dibawah ini:

Tabel 4.1.4.1. Hasil Uji Multikolinearitas

Coefficients^a

		Collinearity Statistics		
Model		Tolerance	VIF	
1	KEPEMIMPINAN	.378	2.644	
	MOTIVASI	.469	2.132	
	KOMPENSASI	.438	2.284	

a. Dependent Variable: LOYALITASKARYAWAN

Tabel Coefficient Collinearity Statistics diatas digunakan untuk menguji persyaratan analisis multikolinearitas. Dari hasil output tabel tersebut telah didapatkan bahwa nilai dari masing-masing variabel independen memiliki nilai toleransi yakni Variabel Kepemimpinan (X^1) dengan nilai toleransi = 0,378 dan nilai VIF = 2,644, variabel Motivasi (X^2) dengan nilai toleransi = 0,469 dan nilai

VIF = 2,132, variabel Kompensasi (X^3) dengan nilai toleransi = 0,438 dan nilai VIF = 2,204.

Karena nilai toleransi dari masing-masing variabel (X^1, X^2, X^3) lebih besar daripada persyaratan nilai minimal $(X^1 = 0.378, X^2 = 0.469, X^3 = 0.438 > 0.2)$ dan nilai VIF lebih rendah dari persyaratan maksimal $(X^1 = 2.644, X^2 = 2.132, X^3 = 2.204 < 10)$, maka hal ini menunjukan bahwa tidak terjadi multikolonieritas, dan penelitian ini menyimpulkan bahwa uji multikolonieritas terpenuhi dan model yang dikembangkan sudah tepat.

4.1.4.2. Uji Asumsi Auto Korelasi

Uji asumsi autokrelasi ini digunakan untuk mengetahui ada tidaknya korelasi antara kesalahan pengganggu suatu observasi dengan kesalahan pengganggu lainnya. Model regresi yang baik adalah yang tidak terjadi autokorelasi dimana pengujian dilakukan dengan melihat nilai Durbin-Watson hasil pengolahan data yang diperoleh kita bandingkan dengan nilai dl dan du pada Durbin-Watson tabel dengan criteria-kriteria sebagai berikut:

- 1.21 < DW < 1.65 = tidak dapat disimpulkan
- 2.35 < DW < 2.79 = tidak dapat disimpulkan
- 1.65 < DW < 2.35 = tidak terjadi autokorelasi
- DW < 1.21 dan DW > 2.79 = terjadi autokorelasi

Tabel 4.1.4.2. Hasil Uji Asumsi Auto Korelasi Model Summary^b

Model	Durbin-Watson		
1	1.831 ^a		

a. Predictors: (Constant),

KOMPENSASI, MOTIVASI,

KEPEMIMPINAN

b. Dependent Variable:

LOYALITASKARYAWAN

Dari hasil uji tersebut diatas bahwa nilai Durbin-Watson yakni sebesar DW= 1,831. Berdasarkan kategori yang telah ada, bahwa nilai Durbin-Watson termasuk kedalam range 1.65 < DW < 2.35 yakni (1,65 < DW= 1,831 < 2,35) yang berarti bahwa terjadi autokorelasi. Sehingga hal ini bisa disimpulkan bahwa analisis regresi linier ganda yang dilakukan tidak memiliki masalah dengan auto korelasi sehingga analisis regresi linier ganda dapat dilanjutkan.

4.1.4.3. Uji Heteroskedastisitas

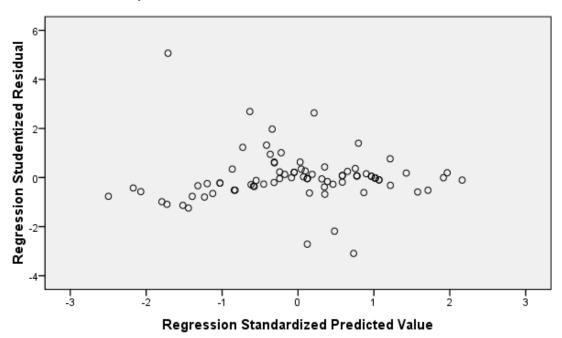
Uji ini digunakan untuk melihat apakah variabel pengganggu mempunyai varian yang sama atau tidak. Heteroskedastisitas mempunyai suatu keadaan bahwa varian dari residual suatu pengamatan yang lain berbeda. Dasar analisisnya adalah sebagai berikut:

a. Jika ada pola tertentu, seperti titik-titik yang ada membentuk suatu pola tertentu yang teratur (bergelombang, melebar, kemudian menyempit) maka telah terjadi heteroskedastisitas.

b. Jika ada pola yang jelas serta titik-titik menyebar di atas dan bawah angka nol pada sumbu Y, maka tidak terjadi Heteroskedastisitas.

Gambar 4.1.4.3. Hasil Uji Heterroskedastisitas **Scatterplot**





Dari grafik scatter plot diatas, terlihat bahwa titik-titik hasil perhitungan (perpotongan antara nilai residual dan prediksi) relatif menyebar secara acak di atas dan di bawah titik origin serta tidak membentuk pola tertentu. Hal ini dapat dikatakan bahwa analisis regeresi ganda dapat X^1 , X^2 , X^3 terhadap Y benar-benar linier karena tidak ada masalah heteroskedastisitas, sehingga analisis regresi linier ganda dapat dilanjutkan.

4.1.5. Uji Regresi Linier Berganda

Uji analisis regresi linier ganda dilakukan untuk mengetahui pengaruh 3 (tiga) variabel independen (X¹, X², X³) terhadap 1 (satu) variabel dependen (Y) dikarenakan persyaratan analisis (asumsi klasik) telah terpenuhi yaitu memenuhi normalitas, tidak terjadi autokorelasi, tidak terjadi multikolinearitas dan heteroskedastisitas maka untuk selanjutnya dapat dilakukan uji analisis regresi linier ganda. Berdasarkan hasil analisis data yang telah didapat melalui alat bantu SPSS for window versi 16.0 maka diperoleh persamaan regresi linear berganda pada tabel di bawah ini.

 $\label{eq:tabel 4.1.5.1.} Tabel 4.1.5.1.$ Model Summary Regresi Linier Ganda X^1 , X^2 , dan X^3 terhadap Y

Model Summaryb Adjusted R Std. Error of the Square Square Estimate 1 .829a .688 .676 3.77554

a. Predictors: (Constant), KOMPENSASI, MOTIVASI,

KEPEMIMPINAN

b. Dependent Variable: LOYALITASKARYAWAN

Dari tabel tersebut diatas diperoleh nilai koefisien korelasi R = 0.829 dan koefisien determinasi ganda $R^2 = 0.676$. Koefisien korelasi menyatakan bahwa hubungan simultan variabel independen (X^1, X^2, X^3) dengan variabel dependen (Y). Koefisien determinasi menyatakan bahwa kontribusi variabel independen (X^1, X^2, X^3) dalam menerangkan variabilitas variabel dependen (Y).

Untuk menguji signifikansinya antara variabel-variabel independen terhadap variabel dependen tersebut diatas maka digunakan output berikutnya pada tabel anova, yaitu sebagai berikut :

Tabel 4.1.5.2. Anova Regresi Linier Ganda X¹, X², dan X³ terhadap Y

ANOVA^b

Model		Sum of Squares	Df	Mean Square	F	Sig.
1	Regression	2480.599	3	826.866	58.006	.000ª
	Residual	1126.124	79	14.255		
	Total	3606.723	82			

- a. Predictors: (Constant), KOMPENSASI, MOTIVASI, KEPEMIMPINAN
- b. Dependent Variable: LOYALITASKARYAWAN

Koefisien determinasi ganda $R^2 = 0,676$ memiliki nilai probabilitas F hitung sebesar Sig F = 0,000. Karena $\rho \neq 0$ dan probabilitas Fhitung lebih kecil daripada taraf uji penelitian (Sig F < α yaitu 0,000 < 0,05), maka Ho ditolak dan Ha diterima yang berarti bahwa pengaruh simultan X^1 , X^2 , dan X^3 terhadap Y adalah signifikan. Signifikansi hasil pengujian membuktikan adanya pengaruh X^1 , X^2 dan X^3 secara bersama-sama terhadap Y. Dari nilai koefisien determinasi ganda tersebut dapat dijelaskan bahwa 67,6% variabel Y dipengaruhi secara bersama-sama oleh variabel X^1 , X^2 dan X^3 .

Tabel 4.1.5.3. Coefficient Regresi Linier Ganda X¹, X², dan X³ terhadap Y

Coefficientsa

		Unstandardize	ed Coefficients	Standardized Coefficients		
Model		В	Std. Error	Beta	t	Sig.
1	(Constant)	-1.089	3.031		359	.720
	KEPEMIMPINAN	.373	.127	.301	2.949	.004
	MOTIVASI	.404	.106	.350	3.812	.000
	KOMPENSASI	.275	.093	.279	2.942	.004

a. Dependent Variable: LOYALITASKARYAWAN

Berdasarkan hasil perhitungan analisis regresi linier ganda diatas, maka dapat dibentuk model persamaan regresi linier berganda dan signifikansinya yaitu

$$Y = -1,089 + 0,373X^{1} + 0,404X^{2} + 0,275X^{3}$$

(0,720) (0,004) (0,000) (0,004)

Model persamaan regresi linier ganda tersebut dapat dibaca atau diartikan sebagai berikut :

- a) Nilai Konstan a = -1,089 signifikan karena nilai probabilitas hitung lebih besar daripada taraf uji penelitian (Sig t > α atau 0,720 > 0,05). Hal ini dapat diartikan bahwa jika Kepemimpinan (X¹) Motivasi (X²) dan Kompensasi (X³) tidak ada atau nilainya adalah 0, maka Loyalitas Karyawan (Y) bernilai negatif sebesar -1,089.
- b) Pengaruh parsial variabel Kepemimpinan (X¹) terhadap variabel Loyalitas
 Karyawan (Y) ditunjukan oleh koefisien regresi X¹ sebesar b1 = 0,373.
 Hipotesis statistik yang diajukan adalah sebagai berikut :
 - Ho : $b_1 = 0$: tidak ada pengaruh
 - Ha : b1 \neq 0 : ada pengaruh

Koefisien regresi X^1 sebesar $b_1 = 0,373$ memiliki nilai probabilitas t-hitung sebesar Sig t = 0,004. Karena $b_1 \neq 0$ dan probabilitas t-hitung lebih kecil daripada taraf uji penelitian (Sig $t < \alpha$ atau 0,004 < 0,05) maka Ho ditolak dan Ha diterima yang berarti pengaruh parsial Kepemimpinan (X^1) terhadap Loyalitas Karyawan (Y) berpengaruh signifikan.

Signifikansi hasil pengujian membuktikan adanya pengaruh parsial variabel Kepemimpinan (X¹) terhadap variabel Loyalitas Karyawan (Y) yang bernilai

122

positif. Pengaruh positif tersebut menunjukan bahwa semakin tinggi

Kepemimpinan (X¹) maka semakin tinggi pula Loyalitas Karyawan (Y).

c) Pengaruh parsial variabel Motivasi (X2) terhadap variabel Loyalitas

Karyawan (Y) ditunjukan oleh koefisien regresi X^2 sebesar $b_2 = 0,404$.

Hipotesis statistik yang diajukan adalah sebagai berikut:

• Ho: $b_2 = 0$: tidak ada pengaruh

• Ha : $b_2 \neq 0$: ada pengaruh

Koefisien regresi X^2 sebesar $b_2 = 0,404$ memiliki nilai probabilitas t-hitung

sebesar Sig t = 0,000. Karena $b_2 \neq 0$ dan probabilitas t-hitung lebih kecil

daripada taraf uji penelitian (Sig t $< \alpha$ atau 0,000 < 0,05) maka Ho ditolak dan

Ha diterima yang berarti pengaruh parsial Motivasi (X²) terhadap Loyalitas

Karyawan (Y) berpengaruh signifikan.

Signifikansi hasil pengujian membuktikan adanya pengaruh parsial variabel

Motivasi (X²) terhadap variabel Loyalitas Karyawan (Y) yang bernilai positif.

Pengaruh positif tersebut menunjukan bahwa semakin tinggi Motivasi (X²)

maka semakin tinggi pula Loyalitas Karyawan (Y) pada RS MMC Jakarta.

d) Pengaruh parsial variabel Kompensasi (X3) terhadap variabel Loyalitas

Karyawan (Y) ditunjukan oleh koefisien regresi X^3 sebesar $b_3 = 0,275$.

Hipotesis statistik yang diajukan adalah sebagai berikut :

• Ho : $b_3 = 0$: tidak ada pengaruh

• Ha : $b_3 \neq 0$: ada pengaruh

Koefisien regresi X^3 yaitu sebesar $b_3 = 0,275$ memiliki nilai probabilitas thitung sebesar Sig t = 0,004. Karena $b_3 \neq 0$ dan probabilitas thitung lebih kecil daripada taraf uji penelitian (Sig $t < \alpha$ atau 0,004 < 0,05), maka Ho ditolak dan Ha diterima yang berarti pengaruh parsial Kompensasi (X^3) terhadap Loyalitas Karyawan (Y) berpengaruh signifikan.

Signifikansi dari hasil pengujian membuktikan bahwa adanya pengaruh parsial variabel Kompensasi (X³) terhadap variabel Loyalitas Karyawan (Y) yang bernilai Positif. Pengaruh positif tersebut menunjukan bahwa semakin tinggi Kompensasi (X³) maka semakin tinggi pula Loyalitas Karyawan (Y) pada RS MMC Jakarta.

4.1.6. Pengujian Hipotesis

4.1.6.1. Uji t (Signifikansi Parsial)

Hasil output uji t dengan bantuan *SPSS for Window versi 16.0* dari masing-masing variabel Kepemimpinan (X¹), Motivasi (X²), Kompensasi (X³) dengan nilai t-tabel dari jumlah responden yang sudah ditentukan yakni sejumlah 83 responden pada RS MMC Jakarta.

Nilai t tabel pada tabel distribusi dapat diketahui yaitu dengan menggunakan rumus (df = n - k) yakni df = 83 - 2 jadi df = 81 dan derajat signifikansi 0,050 sehinga dapat diketahui bahwa nilai t tabel dari 81 adalah sebesar 1,990.

Hasil uji t dengan yang telah dilakukan dengan bantuan SPSS for Window versi 16.0 dapat dilihat pada tabel dibawah ini.

Tabel 4.1.6.1. Hasil Uji t

Coefficientsa

		Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients		
Model		В	Std. Error	Beta	t	Sig.
1	(Constant)	-1.089	3.031		359	.720
	KEPEMIMPINAN	.373	.127	.301	2.949	.004
	MOTIVASI	.404	.106	.350	3.812	.000
	KOMPENSASI	.275	.093	.279	2.942	.004

a. Dependent Variable: LOYALITASKARYAWAN

Berdasarkan hasil uji t maka dapat ditarik kesimpulan sebagai berikut :

- Nilai t-hitung pada variabel Kepemimpinan (X¹) yang telah diperoleh sebesar
 2,949 dengan nilai Sig. 0,004 sehingga t-hitung > t-tabel (2,949 > 1,990) dan nilai signifikansi < nilai probabilitas (0,004 < 0,050) maka dapat disimpulkan Ho ditolak dan Ha diterima. Nilai tersebut menunjukkan bahwa variabel Kepemimpinan (X¹) berpengaruh signifikan terhadap variabel Loyalitas Karyawan pada RS MMC Jakarta.
- 2. Nilai t-hitung variabel Motivasi (X²) yang diperoleh sebesar 3,812 dengan nilai Sig. 0,000, sehingga t-hitung > t-tabel (3,812 > 1,990) dan nilai signifikansi < nilai probabilitas atau (0,000 < 0,050) maka dapat disimpulkan Ho ditolak dan Ha diterima. Nilai tersebut menunjukkan bahwa variabel Motivasi (X²) berpengaruh signifikan terhadap variabel Loyalitas Karyawan pada RS MMC Jakarta.</p>
- 3. Nilai t-hitung variabel Kompensasi (X³) yang diperoleh sebesar 2,942 dengan nilai Sig. 0,004, sehingga t-hitung > t-tabel (2,942 > 1,990) dan nilai

signifikansi < nilai probabilitas atau (0,004 < 0,050) maka dapat disimpulkan Ha ditolak dan Ho diterima. Nilai tersebut menunjukkan bahwa variabel Kompensasi (X³) berpengaruh signifikan terhadap variabel Loyalitas Karyawan pada RS MMC Jakarta.

4.1.6.2. Uji f (Uji Simultan)

Uji F-test digunakan untuk menguji pengaruh variabel independen yakni Kepemimpinan (X¹), Motivasi (X²) dan Kompensasi (X³) secara simultan atau secara bersama-sama terhadap variabel dependen yakni Loyalitas Karyawan (Y). Pengaruh tersebut ditunjukan oleh koefisien determinasi ganda.

Untuk mengetahui jumlah F tabel distribusi yaitu dengan menggunakan rumus (df1 = k -1 dan df2 = n - k) yaitu sebagai berikut : df1 = 3 - 1 = 2 dan df2 = 83 - 3 = 80 maka didapatkan hasil nilai dari F tabel yaitu sebesar 3,11.

Adapun hasil output dari uji-F dengan bantuan SPSS for Window versi 16.0 dengan f-tabel yang telah diketahui sebesar 3,11 dan nilai derajat sig 0,050 dapat dilihat pada tabel dibawah ini:

Tabel 4.1.6.2. Hasil Uji f

ANOVA^b

Мо	del	Sum of Squares	Df	Mean Square	F	Sig.
1	Regression	2480.599	3	826.866	58.006	.000ª
	Residual	1126.124	79	14.255		
	Total	3606.723	82			

a. Predictors: (Constant), KOMPENSASI, MOTIVASI, KEPEMIMPINAN

b. Dependent Variable: LOYALITASKARYAWAN

Berdasarkan hasil uji F pada tabel tersebut diatas, maka dapat ditarik kesimpulan sebagai berikut :

Hasil pengujian dari variabel Kepemimpinan (X^1), Motivasi (X^2) dan Kompensasi (X^3) terhadap variabel Loyalitas Karyawan (Y) dengan bantuan *SPSS for Window versi 16.0* telah menunjukkan bahwa nilai f-hitung sebesar 58,006 sehingga f-hitung lebih besar daripada F-tabel (58,006 > 3,11) pada $\alpha = 5\%$, maka dapat disimpulkan Ho ditolak dan Ha diterima, sehingga dapat disimpulkan bahwa variabel Kepemimpinan (X^1), Motivasi (X^2) dan Kompensasi (X^3) berpengaruh signifikan secara bersama-sama terhadap variabel Loyalitas Karyawan (Y) pada RS MMC Jakarta.

4.1.6.3. Koefisien Determinasi (R²)

Dari hasil uji korelasi determinasi dengan bantuan SPSS for Window versi 16.0 telah diperoleh hasil, ditunjukkan pada tabel dibawah ini :.

Tabel 4.1.6.3. Hasil Koefisien Determinasi

Model Summary^b Adjusted R Std. Error of the Square Square Estimate 1 .829^a .688 .676 3.77554

a. Predictors: (Constant), KOMPENSASI, MOTIVASI,

KEPEMIMPINAN

b. Dependent Variable: LOYALITASKARYAWAN

Berdasarkan perhitungan yang telah dilakukan, bahwa nilai dari R Square diperoleh sebesar 0,688 atau 68,8%. Jadi kesimpulan yang didapat bahwa variabel Kepemimpinan (X¹), Motivasi (X²) dan Kompensasi (X³) terhadap variabel

berpengaruh signifikan sebesar 68,8% terhadap Loyalitas Karyawan (Y) pada RS MMC Jakarta, sedangkan sisanya sebesar 31,2% dipengaruhi oleh faktor-faktor lain yang tidak termasuk kedalam penelitian ini.

4.2. Pembahasan Penelitian

Berdasarkan hasil penelitian yang telah dilakukan menunjukkan bahwa data-data yang telah dihasilkan adalah valid dan reliabel untuk dilakukan penelitian.

4.2.1. Pengaruh Kepemimpinan (X¹) Terhadap Loyalitas Karyawan (Y) Pada RS MMC Jakarta

Pengaruh parsial variabel Kepemimpinan (X^1) terhadap variabel Loyalitas Karyawan (Y) ditunjukan oleh koefisien regresi X^1 sebesar b1 = 0,373. Hipotesis statistik yang diajukan adalah sebagai berikut :

- Ho : $b_1 = 0$: tidak ada pengaruh
- Ha : b1 \neq 0 : ada pengaruh

Koefisien regresi X^1 sebesar $b_1 = 0,373$ memiliki nilai probabilitas t-hitung sebesar Sig t = 0,004. Karena $b_1 \neq 0$ dan probabilitas t-hitung lebih kecil daripada taraf uji penelitian (Sig $t < \alpha$ atau 0,004 < 0,05) maka Ho ditolak dan Ha diterima yang berarti pengaruh parsial Kepemimpinan (X^1) terhadap Loyalitas Karyawan (Y) berpengaruh signifikan.

Nilai t-hitung pada variabel Kepemimpinan (X^1) yang telah diperoleh sebesar 2,949 dengan nilai Sig. 0,004 sehingga t-hitung > t-tabel (2,949 > 1,990) dan nilai signifikansi < nilai probabilitas (0,004 < 0,050) maka dapat disimpulkan

Ho ditolak dan Ha diterima. Nilai tersebut menunjukkan bahwa variabel Kepemimpinan (X¹) berpengaruh signifikan terhadap variabel Loyalitas Karyawan pada RS MMC Jakarta.

Berdasarkan perhitungan yang telah dilakukan, bahwa nilai dari R Square diperoleh sebesar 0,688 atau 68,8%. Jadi kesimpulan yang didapat bahwa variabel Kepemimpinan (X¹), Motivasi (X²) dan Kompensasi (X³) terhadap variabel berpengaruh signifikan sebesar 68,8% terhadap Loyalitas Karyawan (Y) pada RS MMC Jakarta, sedangkan sisanya sebesar 31,2% dipengaruhi oleh faktor-faktor lain yang tidak termasuk kedalam penelitian ini.

4.2.2. Pengaruh Motivasi (X²) Terhadap Kinerja Karyawan Pada RS MMC Jakarta

Pengaruh parsial variabel Motivasi (X^2) terhadap variabel Loyalitas Karyawan (Y) ditunjukan oleh koefisien regresi X^2 sebesar $b_2 = 0,404$. Hipotesis statistik yang diajukan adalah sebagai berikut :

- Ho: $b_2 = 0$: tidak ada pengaruh
- Ha: $b_2 \neq 0$: ada pengaruh

Koefisien regresi X^2 sebesar $b_2 = 0,404$ memiliki nilai probabilitas t-hitung sebesar Sig t = 0,004. Karena $b_2 \neq 0$ dan probabilitas t-hitung lebih kecil daripada taraf uji penelitian (Sig $t < \alpha$ atau 0,004 < 0,05) maka Ho ditolak dan Ha diterima yang berarti pengaruh parsial Motivasi (X^2) terhadap Loyalitas Karyawan (Y) berpengaruh signifikan.

Nilai t-hitung variabel Motivasi (X^2) yang diperoleh sebesar 3,812 dengan nilai Sig. 0,000, sehingga t-hitung > t-tabel (3,812 > 1,990) dan nilai signifikansi < nilai probabilitas atau (0,000 < 0,050) maka dapat disimpulkan Ho ditolak dan Ha diterima. Nilai tersebut menunjukkan bahwa variabel Motivasi (X^2) berpengaruh signifikan terhadap variabel Loyalitas Karyawan pada RS MMC Jakarta.

Berdasarkan perhitungan yang telah dilakukan, bahwa nilai dari R Square diperoleh sebesar 0,688 atau 68,8%. Jadi kesimpulan yang didapat bahwa variabel Kepemimpinan (X¹), Motivasi (X²) dan Kompensasi (X³) terhadap variabel berpengaruh signifikan sebesar 68,8% terhadap Loyalitas Karyawan (Y) pada RS MMC Jakarta, sedangkan sisanya sebesar 31,2% dipengaruhi oleh faktor-faktor lain yang tidak termasuk kedalam penelitian ini.

4.2.3. Pengaruh Kompensasi (X3) Terhadap Loyalitas Karyawan (Y) Pada RS MMC Jakarta.

Pengaruh parsial variabel Kompensasi (X^3) terhadap variabel Loyalitas Karyawan (Y) ditunjukan oleh koefisien regresi X^3 sebesar $b_3=0,275$. Hipotesis statistik yang diajukan adalah sebagai berikut :

- Ho: $b_3 = 0$: tidak ada pengaruh
- Ha : $b_3 \neq 0$: ada pengaruh

Koefisien regresi X^3 yaitu sebesar $b_3=0,275$ memiliki nilai probabilitas thitung sebesar Sig t=0,000. Karena $b_3\neq 0$ dan probabilitas thitung lebih kecil daripada taraf uji penelitian (Sig $t<\alpha$ atau 0,000<0,05), maka Ho ditolak dan Ha

diterima yang berarti pengaruh parsial Kompensasi (X³) terhadap Loyalitas Karyawan (Y) berpengaruh signifikan.

Nilai t-hitung variabel Kompensasi (X³) yang diperoleh sebesar 2,942 dengan nilai Sig. 0,000, sehingga t-hitung > t-tabel (2,942 > 1,990) dan nilai signifikansi < nilai probabilitas atau (0,000 < 0,050) maka dapat disimpulkan Ha ditolak dan Ho diterima. Nilai tersebut menunjukkan bahwa variabel Kompensasi (X³) berpengaruh signifikan terhadap variabel Loyalitas Karyawan pada RS MMC Jakarta.

Berdasarkan perhitungan yang telah dilakukan, bahwa nilai dari R Square diperoleh sebesar 0,688 atau 68,8%. Jadi kesimpulan yang didapat bahwa variabel Kepemimpinan (X¹), Motivasi (X²) dan Kompensasi (X³) terhadap variabel berpengaruh signifikan sebesar 68,8% terhadap Loyalitas Karyawan (Y) pada RS MMC Jakarta, sedangkan sisanya sebesar 31,2% dipengaruhi oleh faktor-faktor lain yang tidak termasuk kedalam penelitian ini.

4.2.4. Pengaruh Kepemimpinan (X¹), Motivasi (X²) dan Kompensasi (X³) Terhadap Loyalitas Karyawan (Y) Pada RS MMC Jakarta

Berdasarkan hasil uji F pada tabel tersebut diatas, maka dapat ditarik kesimpulan sebagai berikut :

Hasil pengujian dari variabel Kepemimpinan (X^1), Motivasi (X^2) dan Kompensasi (X^3) terhadap variabel Loyalitas Karyawan (Y) dengan bantuan *SPSS* for Window versi 16.0 telah menunjukkan bahwa nilai f-hitung sebesar 58,006 sehingga f-hitung lebih besar daripada F-tabel (58,006 > 3,11) pada $\alpha = 5\%$, maka

dapat disimpulkan Ho ditolak dan Ha diterima, sehingga dapat disimpulkan bahwa variabel Kepemimpinan (X¹), Motivasi (X²) dan Kompensasi (X³) berpengaruh signifikan secara bersama-sama terhadap variabel Loyalitas Karyawan (Y) pada RS MMC Jakarta.

Koefisien determinasi ganda $R^2 = 0,676$ memiliki nilai probabilitas F hitung sebesar Sig F = 0,000. Karena $\rho \neq 0$ dan probabilitas Fhitung lebih kecil daripada taraf uji penelitian (Sig F < α yaitu 0,000 < 0,05), maka Ho ditolak dan Ha diterima yang berarti bahwa pengaruh simultan X^1 , X^2 , dan X^3 terhadap Y adalah signifikan. Signifikansi hasil pengujian membuktikan adanya pengaruh X^1 , X^2 dan X^3 secara bersama-sama terhadap Y.

Berdasarkan perhitungan yang telah dilakukan, bahwa nilai dari R Square diperoleh sebesar 0,688 atau 68,8%. Jadi kesimpulan yang didapat bahwa variabel Kepemimpinan (X¹), Motivasi (X²) dan Kompensasi (X³) terhadap variabel berpengaruh signifikan sebesar 68,8% terhadap Loyalitas Karyawan (Y) pada RS MMC Jakarta, sedangkan sisanya sebesar 31,2% dipengaruhi oleh faktor-faktor lain yang tidak termasuk kedalam penelitian ini.

Berdasarkan hasil penelitian yang telah dilakukan bahwa pengaruh variabel Motivasi (X²) lebih dominan terhadap variabel Loyalitas Karyawan (Y) dibandingkan dengan variabel Kepemimpinan (X¹), Kompensasi (X³). Hal ini terbukti dari nilai koefisien regresi variabel Motivasi (X²) sebesar 0,404 lebih besar daripada nilai koefisien regresi Kepemimpinan (X¹) sebesar 0,373 dan nilai koefisien regresi Kompensasi (X³) yakni sebesar 0,275.

Oleh karena itu apabila pihak RS MMC Jakarta ingin lebih meningkatkan Loyalitas Karyawannya maka RS MMC Jakarta harus lebih memeperhatikan dan meningkatkan faktor motivasi bagi karyawan dengan memberikan penghargaan, serta dorongan, dan meningkatkan tanggungjawab terhadap pekerjaan, memberikan bonus dan insentif tambahan memberikan standar upah yang baik, dan memeberikan reward bagi karyawan yang berprestasi.

4.3. Implikasi Penelitian

Berdasarkan hasil penelitian yang telah dilakukan menunjukkan bahwa variabel Kepemimpinan (X¹), Motivasi (X²) dan Kompensasi (X³) berpengaruh signifikan terhadap Loyalitas Karyawan (Y). Dengan demikian variabel-variabel tersebut perlu diperhatikan oleh RS MMC Jakarta yang meliputi:

- a. Pengaruh Kepemimpinan (X¹) terhadap Loyalitas Karyawan (Y). Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa Kepemimpinan (X¹) berpengaruh signifikan terhadap Loyalitas Karyawan (Y). RS MMC Jakarta dalam usahanya untuk meningkatkan Loyalitas Karyawan sebaiknya lebih memperhatikan ketegasan dalam kepemimpinan dan kebijakan-kebijakan yang diputuskan bisa diterima dan dijalankan oleh seluruh pegawai atau karyawan pada RS MMC Jakarta.
- b. Pengaruh Motivasi (X²) terhadap Loyalitas Karyawan (Y). Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa terdapat pengaruh yang signifikan antara variabel Motivasi (X¹) terhadap Loyalitas Karyawan (X²). Perbaikan pada standar pengupahan, penghargaan pada karyawan dapat dilakukan dengan cara

- menaikan standar upah, memberikan bonus dan insentif tambahan dan penghargaan bagi karyawan yang berprestasi. Perbaikan pada aspek motivasi diharapkan mampu meningkatkan loyalitas karyawan dengan memperhatikan kemampuan finansial perusahaan.
- c. Pengaruh Kompensasi (X³) terhadap Loyalitas Karyawan (Y) pada RS MMC Jakarta. Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa kompensasi yang baik yang sesuai dengan aturan perundang-undangan dan kemampuan finansial organisasi sangat berpengaruh positif dan signifikan. Pengaruh kompensasi terhadap loyalitas karyawan sangat kuat hal ini dibuktikan dari hasil penelitian yang telah dilakukan. Pemberian kompensasi yang baik oleh RS MMC Jakarta akan berdampak pada loyalitas karyawan.
- d. Pengaruh Kepemimpinan (X¹), Motivasi (X²) dan Kompensasi (X³) terhadap Loyalitas Karyawan (Y) pada RS MMC Jakarta. Kepemimpinan harus terus diupayakan lebih tegas dan bijak dalam mengambil setiap keputusan sehingga dapat dijalankan dan diterima oleh semua pegawai/karyawan. Begitu juga dengan motivasi harus terus ditingkatkan dengan cara memberikan kompensasi atau penghargaan, bonus dan insentif tambahan bagi karyawan yang berprestasi serta promosi jabatan sehingga para karyawan akan terpacu motivasinya sehingga karyawan akan loyal. Kemudian tidak pentingnya faktor kompensasi yang diberikan oleh RS MMC Jakarta yang sesuai dengan aturan perundang-undangan dan kemapuan finansial organisasi juga sangat berpenagruh terhadap loyalitas karyawan. Maka dari itu pihak RS MMC Jakarta tidak boleh mengabaikan hal-hal tersebut diatas, dikarenakan hal

tersebut akan mempengaruhi terhadap loyalitas karyawan dan pencapaian tujuan organisasi RS MMC Jakarta bisa terganggu.



BAB 5

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1. Kesimpulan

Setelah diuraikan dibab-bab sebelumnya tentang Analisis Pengaruh Kepemimpinan, Motivasi dan Kompensasi terhadap Loyalitas Karyawan pada RS MMC Jakarta maka hasil dari analisis dan pembahasan pada bagian terdahulu, penulis mengambil suatu kesimpulan dari hasil pembahasan Skripsi ini yaitu sebagai berikut :

- Kepemimpinan memiliki pengaruh yang signifikan terhadap Loyalitas Karyawan pada RS MMC Jakarta. Hal ini dibuktikan dengan hasil uji SPSS. Koefisien regresi X¹ sebesar b₁ = 0,373 memiliki nilai probabilitas t-hitung sebesar Sig t = 0,004. Karena b₁ ≠ 0 dan probabilitas t-hitung lebih besar daripada taraf uji penelitian (Sig t < α atau 0,004 < 0,05). Nilai t-hitung pada variabel Kepemimpinan (X¹) yang telah diperoleh sebesar 2,949 dengan nilai Sig. 0,004 sehingga t-hitung > t-tabel (3,207 > 1,990) dan nilai signifikansi < nilai probabilitas (0,004 < 0,050) maka dapat disimpulkan Ho ditolak dan Ha diterima. Nilai tersebut menunjukkan bahwa variabel Kepemimpinan (X¹) berpengaruh signifikan terhadap variabel Loyalitas Karyawan pada RS MMC Jakarta.
- 2. Motivasi memiliki pengaruh yang signifikan terhadap Loyalitas Karyawan pada RS MMC Jakarta. Hal ini dibuktikan dengan uji SPSS. Koefisien regresi X^2 sebesar $b_2 = 0,404$ memiliki nilai probabilitas t-hitung sebesar Sig t =

0,000. Karena $b_2 \neq 0$ dan probabilitas t-hitung lebih kecil daripada taraf uji penelitian (Sig t < α atau 0,000 < 0,05). Nilai t-hitung variabel Motivasi (X^2) yang diperoleh sebesar 2,942 dengan nilai Sig. 0,000, sehingga t-hitung > t-tabel (2,942 > 1,990) dan nilai signifikansi < nilai probabilitas atau (0,000 > 0,05) maka dapat disimpulkan Ho ditolak dan Ha diterima. Nilai tersebut menunjukkan bahwa variabel Motivasi (X^2) berpengaruh signifikan terhadap variabel Loyalitas Karyawan pada RS MMC Jakarta.

- 3. Kompensasi memiliki pengaruh yang signifikan terhadap Loyalitas Karyawan pada RS MMC Jakarta. Hal ini dibuktikan dengan uji SPSS. Koefisien regresi X³ yaitu sebesar b₃ = 0,275 memiliki nilai probabilitas t-hitung sebesar Sig t = 0,004. Karena b₃ ≠ 0 dan probabilitas t-hitung lebih kecil daripada taraf uji penelitian (Sig t < α atau 0,004 < 0,05). Nilai t-hitung variabel Kompensasi (X³) yang diperoleh sebesar 0,275 dengan nilai Sig. 0,004, sehingga t-hitung > t-tabel (1,339 > 1,990) dan nilai signifikansi < nilai probabilitas atau (0,004 > 0,05) maka dapat disimpulkan Ha ditolak dan Ho diterima. Nilai tersebut menunjukkan bahwa variabel Kompensasi (X³) berpengaruh signifikan terhadap variabel Loyalitas Karyawan pada RS MMC Jakarta.
- 4. Kepemimpinan, Motivasi dan Kompensasi secara bersama-sama berpengaruh signifikan terhadap Loyalitas Karyawan pada RS MMC Jakarta. Hal ini berdasarkan perhitungan yang telah dilakukan menggunakan uji SPSS. Koefisien determinasi ganda $R^2=0,676$ memiliki nilai probabilitas F hitung sebesar Sig F=0,000. Karena $\rho\neq 0$ dan probabilitas Fhitung lebih kecil

daripada taraf uji penelitian (Sig F < α yaitu 0,000 < 0,05). Berdasarkan perhitungan yang telah dilakukan, bahwa nilai dari R Square diperoleh sebesar 0,688 atau 68,8%. Jadi kesimpulan yang didapat bahwa variabel Kepemimpinan (X¹), Motivasi (X²) dan Kompensasi (X³) terhadap variabel berpengaruh signifikan sebesar 68,8% terhadap Loyalitas Karyawan (Y) pada RS MMC Jakarta, sedangkan sisanya sebesar 31,2% dipengaruhi oleh faktor-faktor lain yang tidak termasuk kedalam penelitian ini. Berdasarkan hasil penelitian yang telah dilakukan bahwa pengaruh variabel Motivasi (X²) lebih dominan terhadap variabel Loyalitas Karyawan (Y) dibandingkan dengan variabel Kepemimpinan (X¹), Kompensasi (X³). Hal ini terbukti dari nilai koefisien regresi variabel Motivasi (X²) sebesar 0,404 lebih besar daripada nilai koefisien regresi Kepemimpinan (X¹) sebesar 0,373 dan nilai koefisien regresi Kompensasi (X³) yakni sebesar 0,275.

5.2. Saran

Berdasarkan kesimpulan yang telah dikemukana diatas, maka saran-saran yang dapat penulis berikan sebagai bahan masukan dan pertimbangan bagi pihak RS MMC Jakarta antara lain adalah sebagai berikut :

1. Dalam upaya meningkatkan loyalitas karyawan, pihak manajemen RS MMC Jakarta sebaiknya mampu menerapkan berbagai kebijakan yang berkaitan dengan kepemimpinan, motivasi dan kompensasi. Upaya yang harus dilakukan diantaranya lebih meningkatkan ketegasan dalam memimpin dan mengeluarkan kebijakan-kebijakan yang dapat diterima dan dikerjakan oleh

semua pegawai atau karyawan. menaikan standar pengupahan, bonus, insentif tambahan, penghargaan dan promosi jabatan serta meningkatkan pengawasan terhadap semua pegawai/karyawan sehingga loyalitas karyawan dapat meningkat sesuai dengan harapan RS MMC Jakarta.

- 2. Pihak manajemen RS MMC Jakarta hendaknya lebih menitik beratkan pada aspek kepemimpinan, motivasi dan kompensasi, karena dari hasil penelitian yang telah dilakukan bahwa kepemimpinan, motivasi dan kompensasi merupakan variabel yang berpengaruh terhadap loyalitas karyawan pada RS MMC Jakarta.
- 3. Dari hasil penelitian yang telah dilakukan, diantara variabel kepemimpinan, motivasi dan kompensasi, ternyata yang lebih dominan dalam mempengaruhi loyalitas karyawan adalah variabel motivasi, oleh karena itu apabila pihak RS MMC Jakarta ingin lebih meningkatkan Loyalitas Karyawannya maka RS MMC Jakarta harus lebih memeperhatikan dan meningkatkan faktor motivasi bagi karyawan dengan memberikan penghargaan, serta dorongan, dan meningkatkan tanggungjawab terhadap pekerjaan, memberikan bonus dan insentif tambahan memberikan standar upah yang baik, dan memeberikan reward bagi karyawan yang berprestasi.
- 4. Penelitian diharapkan bisa menjadikan bahan pertimbangan yang mendasar bagi RS MMC Jakarta untuk dapat meningkatkan loyalitas karyawannya. Faktor motivasi harus lebih diperhatikan lagi oleh pihak RS MMC Jakarta.



DAFTAR PUSTAKA

- Danim, Sudarwan dan Suparno. 2008, Manajemen & Kepemimpinan
- Flippo, Edwin, 8., 1984. *Personnel Management. Boston-Massachusetts*, PWS-Kent Publishing Company.
- Gaol, CHR. Jimmy L, 2014. A to Z Human Capital (Manajemen Sumber Daya Manusia) Konsep, Teori, dan Pengembangan dalam Konteks Organisasi Publik dan Bisnis, PT. Gramedia Widiasarana, Jakarta.
- Gatot Teguh Oktaviyanto 2017. Analisa Pengaruh Gaya Kepemimpinan Terhadap Loyalitas Karyawan Hotel X Bali
- Gibson, Ivancevich dan Donnely. 1992. *Terjemahan Organisasi dan Manajemen, Perilaku, Struktur, Proses.* Alih Bahasa: Djoerban Wahid, Cetakan Ketujuh dan Agus Dharma Jilid 2, Edisi Kelima, Jakarta: Erlangga
- Ghozali, Imam, 2001, *Aplikasi Analisis Multivariate dengan Program SPSS*, Edisi II, Badan Penerbit Universitas Diponegoro, Semarang
- Ghazali, Iman, 2005. *Analisis Multivariate dengan Program SPSS*. Badan, Semarang: Penerbit Unversitas Diponegoro
- 2007 Analisis Multivariate dengan Program SPSS. Cetakan empat. Badan, Semarang: Penerbit Unversitas Diponegoro
- _____2011 Analisis *Multivariate dengan Program SPSS*. Cetakan kelima. Badan, Semarang: Penerbit Universitas Diponegoro
- Guest, David, E., 1987. *Hun.an Resource Management and Industrial Relations*. Journal a/Management Studies, 24 (5), September.
- Hadi, Sutrisno. 2001. Metode Research, Jilid I. Yogyakarta: Andi
- Hani, Handoko T. 2008. *Manajemen Personalia dan Sumber Daya Manusia*. Yogyakarta: BPFE.
- Hasibuan, Malayu S.P. 2013. *Manajemen Sumber Daya manusia*. Jakarta: Bumi Aksara.
- Hasibuan, Malayu S.P. 2009. *Manajemen Sumber Daya Manusia*. Jakarta: Bumi Aksara.

- M. Yusuf A. Samad 2015. Pengaruh Kompetensi dan Motivasi terhadap Kepuasan Kerja Aparatur (Survey pada Sekretariat DPRK Bireun Provinsi Aceh, jurnal).
- Mangkuprawira, Syafry. 2006. *Manajemen Sumber Daya Manusia Strategi*. Jakarta :Ghalia Indonesia
- Mathis, R.L. & J.H. Jackson. 2012. *Human Resource Management*: Manajemen Sumebr Daya Manusia. Terjemahan Dian Angelia. Jakarta: Salemba Empat.
- Mathis, Robert L dan Jackson John H.. 2006. *Manajemen Sumber Saya Manusia*. Jakarta: Salemba Empat.
- Mulyanto Heru dan Wulandari Anna 2010. *Penelitian : Metode dan Analisis pengolahan data dengan menggunakan program SPSS*. CV. Agung Semarang-Indonesia.
- Nawawi, Hadari, 2000, *Manajemen Sumber Daya Manusia Untuk Bisnis yang Kompetitif*, Gajah Mada University Press, Yogyakarta.
- Nurul Hidayah (2016) *Pengaruh Kompensasi Terhadap Kinerja Karyawan Dengan Kepuasan Kerja Sebagai Variabel Intervening* (Studi Kasus Pada Karyawan Bagian Keuangan dan akuntansi UNY). Jurnal.
- Ni Made Nurcahyani dan I.G.A. Dewi Adnyani (2016) Pengaruh Kompensasi dan Motivasi Terhadap Kinerja Karyawan Dengan Kepuasan Kerja Sebagai Variabel Intervening (Jurnal).
- Panggabean, S., Mutiara. 2004. *Manajemen Sumber Daya Manusia*. Bogor: Ghalia Indonesia
- Poerwopuspito, 2005. "Mengatasi Krisis Manusia di Perusahaan". Jakarta : Gramedia Widiasarana
- Rani Sadzwina, Alini Gilang, S.H, M.M (2015) Pengaruh Kompensasi Terhadap Kinerja Karyawan. Studi Pada Hotel Kartika Chandra Jakarta (Jurnal).
- Ridwan, MBA. 2009. *Metode dan Teknik Menyusun Proposal Tesis* (Untuk Mahasiswa S1,S2&S3),Cetakan kedua Penerbit Alfabeta,Bandung.
- Riyadi, Slamet.2011. Pengaruh Kompensasi Finansial, Gaya Kepemimpinan dan Motivasi Kerja Terhadap Kinerja Karyawan Pada Perusahaan Manufaktur

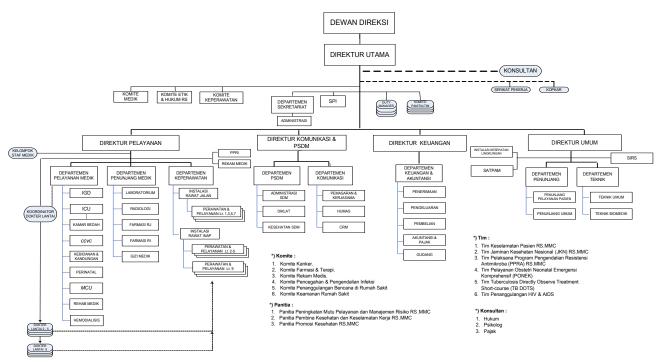
- *Di Jawa Timur*. Jurnal Manajemen dan Kewirausahaan Vol.13, No.1, Maret 2011: 40-45.
- Rivai, Veithzal. (2014). *Manajemen Sumber Daya Manusia untuk Perusahaan dari Teori ke Praktik.* Jakarta: PT. Raja Grafindo Persada
- Robbins, Stephen, P. *Teori Organism'i : Struktur, Desain dan Aplikasi*, Terjemahan oleh JusufUdaya. 1994. Jakarta: Penerbit Arcan.
- Santoso, Slamet. (2013). *Statistika Ekonomi Plus Aplikasi SPSS*. Ponorogo: Universitas Muhammadiyah Ponorogo Press
- Sedarmayanti. 2009. Sumber Daya Manusia dan Produktivitas Kerja. Bandung: CV Mandar Maju.
- Sedarmayanti, 2007, *Sumber daya Manusia dan Produktifitas Kerja*, Bandung, Penerbit Mandar Maju.
- Schuler, Randall S., Dowling, Peter J., Smart, John P., & Huber, Vandra L. 1992. *Human Resource Management* in Australia. Artannon-NSW: Harper Educational Publishers.
- Slameto. (2013). *Belajar dan faktor-faktor yang mempengaruhinya*. Jakarta: PT Rineka Cipta.
- Slameto. (2015). *Belajar dan faktor-faktor yang mempengaruhinya*. Cetakan Keenam. Jakarta: PT Rineka Cipta
- Stoner, Raymond J. 1995. *Human Resource Management*. Brisbane: John Wiley & Sons.
- Sugiyono.2012. Metode Penelitian Pendidikan. Bandung: Alfabeta.
- Sugiyono. 2010. Metode Penelitian Bisnis. Bandung: Alfabeta.
- Sunyoto, Danang, 2012. Teori, Kuesioner dan Analisa Data Sumber Daya Manusia (praktik penelitian). Cetakan ke-2. Yogyakarta CAPS.
- Tead; Terry; Hoyt (dalam Kartono, 2003) "beyond leadership" (12 konsep kepemimpinan)". Jakarta: PT Elek Media Komputindo.
- Terry, George Rdan Leslie W.Rue. 2014. *Dasar-Dasar Manajemen* penerjemah G.A Ticoalu. Jakarta: PT Bumi Aksara.
- Terry, George R. 2012. *Prinsip-Prinsip Manajemen* penerjemah J-Smith D.F.M. Jakarta: PT Bumi Aksara.

Thoha, Miftah. 2008. <i>Perilaku Organisasi, Konsep Dasar dan Aplikasinya</i> . Jakarta: PT. Raja Grafindo Persada
2013. Kepemimpinan dalam Manajemen. Jakarta: Rajawali Pers.
Umar, Husein. 2003. <i>Riset Sumber Daya Manusia</i> . Jakarta: PT Gramedia Pustaka Utama
Wibowo. 2014. Manajemen Kinerja. Edisi Kelima.Raja Grafindo Persada.Depok.
William B. & Keith Davis, 2006. <i>Human Resources And Personal Management</i> . International Edition. McGraw-Hiil, Inc., USA.
Wahjosumidjo, 2005, Kepemimpinan dan Motivasi, Ghalia Indonesia, Jakarta
Yamin, Martinis dan Maisah. 2010. Standarisasi Kinerja Guru. Jakarta: Persada Press.
======== 00000 =======



Lampiran 1.

STRUKTUR ORGANISASI RS MMC JAKARTA





Cardio Cerebro Vascular Centre

Medical Rehabilitation Centre

PASILITAS RS MMC JAKARTA



Monitor Room



Tindakan Laparascopy



Healing Garden



Poli Uro-Nephrology Centre



Kamar Operasi



Oncology Centre



Tindakan Cabg/ Operasi Bedah Jantung Terbuka

PASILITAS RUANG RAWAT INAP RS MMC JAKARTA







PENGHARGAAN YANG DITERIMA OLEH RS MMC JAKARTA



penghargaan RS terbaik

Penghargaan Lingkungan Hidup Tahun 2010-2016 Peringkat BIRU



Penghargaan Perusahaan Penerapan Kawasan Dilarang Merokok Kategori Sangat Baik



AKREDITASI NASIONAL

AKREDITASI NASIONAL

Compared Assections Rumah Saket

SERTHIKAT AKREDITASI RUMAH SAKIT

Base at season as a season as

Akreditasi Nasional

PERSI Award 2009 - 2017



Bank Darah Rumah Sakit Terbaik Pertama



Penghargaan Wow Service Excellent Marketing Champion 2017



Rumah Sakit Trauma Center Dengan Pelayanan Terbaik



Penghargaan Komisi Akreditasi Rumah Sakit 2018



Lampiran 2.

IDENTITAS RESPONDEN

Nama : Umur : Jenis Kelamin : Pendidikan : Lama Bekerja : Status :

KUESIONER PENELITIAN

Responden yang saya hormati,

Terima kasih atas partisipasi anda menjadi salah satu responden dan secara sukarela mengisi kuesioner ini. Kuesioner ini merupakan salah satu instrument penelitian yang dilakukan oleh :

Peneliti : Arie Windratno
NIM : 2016522479
Program Studi : Manajemen S1
Perguruan Tinggi : STIE IPWIJA

Pemberian kuesioner ini dilakukan dalam rangka memenuhi tugas penyelesaian Skripsi Program Manajemen S1. Saya sangat menghargai kejujuran anda dalam mengisi kuesioner ini. Atas kerjasama dan bantuan anda, saya ucapkan terima kasih.

Penelitian ini berjudul "Pengaruh Kepemimpinan, Motivasi Dan Kompensasi Terhadap Loyalitas Karyawan Pada RS. Metropolitan Medical Centre Jakarta".

Petunjuk pengisian:

Beri tanda √ pada jawaban yang sesuai dengan pilihan anda!

Psikografi Responden

1. Jenis Kelamin

CODING*	JENIS KELAMIN	BERI TANDA √
1	Laki-laki	
2	Wanita	

• Untuk keperluan entry data pada program SPSS for window

2. Usia

CODING*	USIA	BERI TANDA √
1	18-24 tahun	
2	25-30 tahun	
3	31-40 tahun	
4	41-50 tahun	
5	>51 tahun	

• Untuk keperluan entry data pada program SPSS for window

3. Pendidikan Formal Terakhir

CODING*	PENDIDIKAN TERKAHIR	BERI TANDA √
1	SD-SLTP Sederajat	
2	SLTA Sederajat	
3	DIPLOMA	
4	S1	
5	S2	
6	S3	

Untuk keperluan entry data pada program SPSS for window

4. Status Responden

CODING*	STATUS	BERI TANDA √
1	Pegawai Tetap	
2	Pegawai Kontrak	
3	Pegawai Harian Lepas	

Untuk keperluan entry data pada program SPSS for window

5. Lama Bekerja

CODING*	LAMA BEKERJA	BERI TANDA √
1	< 1 tahun	
2	1-5 tahun	
3	6-10 tahun	
4	11-15 tahun	
5	16-20 tahun	
6	>21 tahun	

Untuk keperluan entry data pada program SPSS for window

PETUNJUK PENGISIAN

- 1. Bacalah sejumlah pernyataan dibawah ini dengan teliti dan cermat
- 2. Anda dimohon untuk memberikan penilaian mengenai "Pengaruh Kepemimpinan, Motivasi Dan Kompensasi Terhadap Loyalitas Karyawan Pada RS. Metropolitan Medical Centre Jakarta".
- 3. Mohon bapak/ibu memberikan jawaban secara obyektif dan memberi tanda ($\sqrt{}$) pada salah satu kolom yang ada ditiap pernyataan untuk jawaban yang paling tepat.
- 4. Skor yang diberikan tidak mengandung niai jawaban benar salah melainkan menunjukan kesesuaian penilaian anda terhadap isi setiap pernyataan.
- 5. Pilihan jawaban yang tersedia adalah:
 - a) Sangat Setuju (SS) = 5
 - b) Setuju (S) = 4
 - c) Ragu-ragu (RR) =3
 - d) Tidak Setuju (TS) = 2
 - e) Sangat Tidak Setuju (STS) = 1
- 6. Dimohon dalam memberikan penilaian tidak ada pernyataan yang terlewatkan.
- 7. Hasil penelitian ini hanya untuk kepentingan akademis. Identitas dari anda akan dirahasiakan dan hanya diketahui oleh peneliti. Hasil penelitian tidak akan berpengaruh terhadap status anda sebagai seorang pegawai di RS MMC JAKARTA.

1. VARIABEL KEPEMIMPINAN (X1)

No	Item Pernyataan	SS	S	RR	TS	STS
1	Pemimpin ditempat saya bekerja senantiasa menjadi mediator dengan berbagai pihak yang berkepentingan dan menjadi juru bicara jika terjadi konflik internal maupun eksternal.					
2	Pemimpin ditempat saya bekerja berani mengambil resiko serta melakukan perubahan atau inovasi untuk mencapai tujuan organisasi RS MMC Jakarta					
3	Pemimpin ditempat saya bekerja tidak membeda-bedakan antara pegawai yang satu dengan yang lain dalam pemberian tugas dan memberikan teguran atau sanksi kepada setiap pegawai yang terlambat dan melakukan kesalahan					
4	Jika muncul permasalahan pemimpin ditempat saya bekerja bersedia membantu dan memberikan jalan keluar dan menjadikan suatu keputusan organisasi dan memberikan saran agar pekerjaan anda menjadi lebih baik dan benar					
5	Pimpinan selalu memberikan informasi yang lengkap tentang petunjuk pelaksanaan kerja yang benar kepada semua pegawainya.					
6	Dalam memberikan keteladanan kepada pegawainya, pemimpin ditempat saya bekerja selalu datang tepat waktu dan mentaati peraturan organisasi RS MMC Jakarta					

7	Pemimpin ditempat saya bekerja menumbuhkan			
	kesadaran tentang pentingnya patuh terhadap peraturan			
	yang berlaku			
8	Pemimpin ditempat saya bekerja menjaga hubungan kerja			
	yang harmonis kepada setiap pegawai, misalnya menyapa			
	setiap pegawainya di kantor			
9	Pemimpin ditempat saya bekerja menghargai dan memuji			
	bawahan yang mempunyai kinerja bagus dan tidak			
	pernah bersikap kasar pada saat menegur pegawainya			
	yang melakukan kesalahan			
10	Pemimpin ditempat saya bekerja melibatkan partisipasi			
	bawahan dalam setiap kegiatan organisasi serta menerima			
	dan memperhatikan masukan dan informasi dari bawahan			
	untuk menyusun tugas kerja			

2. VARIABEL MOTIVASI (X²)

No	Item Pernyataan	SS	S	RR	TS	STS
1	Situasi di lingkungan kerja baik dan menyenangkan dan					
	Anda selalu menyelesaikan tugas secara tepat waktu					
2	Pemberian penghargaan atas prestasi pegawai akan					
	memberikan motivasi kerja pegawai					
3	Anda ingin mencapai kesuksesan dalam bekerja dan					
	anda menikmati persaingan dalam bekerja					
4	Hampir setiap pekerjaan dapat anda laksanakan dengan					
	baik,. tugas dan tanggung jawab yang diberikan sesuai					
	dengan pendidikan dan kemampuan anda					
5	Anda tidak pernah mengeluh dalam melakukan					
	pekerjaan, bila ada tugas kerja lembur, anda selalu					
	menyelesaikannya dengan baik					
6	Anda tidak merasa rendah diri bila mengalami					
	kegagalan dalam menjalankan pekerjaan dan anda					
	berusaha sangat keras untuk memperbaiki kinerja anda					
7	Atasan memberikan pelatihan kepada karyawan untuk					
	meningkatkan ketrampilan dan kemampuan.					
8	Anda memiliki peluang dan kesempatan untuk					
	mengembangkan ketrampilan dan kemampuan anda					
9	Sesama rekan kerja memiliki tujuan yang sama dalam					
	memajukan organisasi RS MMC Jakarta					
10	Anda selalu mendapat kesempatan ikut berpartisipasi					
	dalam menentukan tujuan yang ingin dicapai oleh					
	atasan.					

3. VARIABEL KOMPENSASI (X3)

No	Item Pernyataan	SS	S	RR	TS	STS
1	Besarnya gaji pokok yang diterima sesuai dengan pekerjaan yang dilakukan					
2	Gaji pokok yang anda terima telah memenuhi kebutuhan dasar hidup					
3	Upah insentif yang diberikan oleh organisasi RS MMC Jakarta meningkatkan semangat pegawai dalam bekerja					
4	Upah insentif, bonus dapat dijadikan sebagai pelopor untuk meningkatkan semangat kerja					
5	Anda merasa bisa mengandalkan tunjangan yang diberikan organisasi RS MMC Jakarta untuk pemenuhan kebutuhan					
6	Tunjangan yang diberikan sesuai dengan golongan dan jabatan yang ditempati pegawai					
7	Besarnya jaminan kecelakaan kerja sudah sesuai dengan resiko pekerjaan					
8	Puas dengan pasilitas jaminan sosial tenaga kerja yang diberikan oleh RS MMC Jakarta					
9	Anda memperoleh asuransi kesehatan yang memadai untuk menjamin kesehatan dan biaya pengobatan beserta keluarga					
10	Promosi jabatan, pengangkatan pegawai tetap sudah sesuai harapan dan undang-undang ketenagakerjaan					

4. VARIABEL LOYALITAS KARYAWAN (Y)

No	Item Pernyataan	SS	S	RR	TS	STS
1	Anda selalu melaksanakan segala aturan dan kebijakan yang dibuat oleh manajemen RS MMC Jakarta					
2	Kesadaran yang tinggi tentang peraturan-peraturan yang berlaku di RS MMC Jakarta					
3	Menaati peraturan organisasi tanpa pengawasan yang ketat					
4	Anda merasa loyal atau setia terhadap organisasi RS MMC Jakarta					
5	Anda memegang teguh visi, misi dan melaksanakannya dalam tugas sehari-hari					
6	Anda akan melakukan usaha ekstra untuk memajukan organisasi ini					
7	Anda akan menghabiskan sisa karir anda di organisasi RS MMC Jakarta					
8	Anda menemukan kecocokan antara nilai-nilai yang anda pegang dengan organisasi RS MMC Jakarta					
9	Anda bersedia melakukan usaha yang maksimal untuk kesuksesan organisasi RS MMC Jakarta					
10	Anda senantiasa taat dan patuh terhadap pimpinan serta menghormatinya					

<u>Lampiran 3</u>

DAFTAR TABEL HASIL PENELITIAN VARIABEL KEPEMIMPINAN (X1)

			JA	WAI	BAN I	RESE	POND	EN			
RESPONDEN	X1-	X1-	X1-	X1-	X1-	X1-	X1-	X1-	X1-	X1-	JUMLAH
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
1	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	39
2	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40
3	4	4	4	4	2	3	3	3	3	4	34
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40
5	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	39
6	4	4	4	4	4	4	4	4	4	2	38
7	3	4	4	4	3	3	4	4	4	4	37
8	4	2	2	4	4	2	4	2	5	4	33
9	4	4	4	4	3	3	3	3	3	3	34
10	2	5	3	2	3	3	4	2	2	4	30
11	4	4	4	4	4	3	3	3	3	4	36
12	3	2	4	3	4	2	2	4	4	2	30
13	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	39
14	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40
15	3	3	4	4	5	5	4	3	2	4	37
16	4	4	4	4	3	3	3	4	4	4	37
17	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40
18	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	30
19	4	2	3	2	5	2	2	4	2	2	28
20	4	2	1	2	1	5	4	2	2	4	27
21	3	2	3	2	2	2	4	2	2	2	24
22	2	4	5	5	2	2	3	2	3	3	31
23	2	1	3	2	3	2	3	2	3	3	24
24	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40
25	4	4	4	4	4	3	5	3	4	5	40
26	4	3	4	3	2	3	2	4	3	3	31
27	2	2	2	4	2	2	4	4	4	4	30
28	4	4	3	4	4	2	4	4	4	3	36
29	4	4	3	4	4	4	4	3	4	3	37
30	4	3	5	2	2	2	5	5	5	5	38
31	4	5	4	5	4	3	3	4	5	3	40
32	3	5	4	4	2	4	4	5	5	4	40
33	4	4	4	4	1	3	4	5	5	4	38
34	3	3	4	4	4	3	4	4	4	4	37
35	4	1	2	2	2	2	2	2	2	2	21

36	3	4	4	4	4	4	3	4	4	4	38
37	3	2	3	4	3	2	2	5	4	2	30
38	5	4	2	2	3	3	4	4	5	4	36
39	4	3	4	5	4	3	4	2	5	4	38
40	4	4	4	5	4	5	5	4	5	4	44
41	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	31
42	4	4	4	4	4	4	4	3	3	3	37
43	5	5	4	5	5	3	5	5	5	5	47
44	4	5	5	5	5	5	4	5	5	4	47
45	5	4	4	4	5	4	4	4	4	4	42
46	4	4	4	4	4	3	4	4	3	4	38
47	4	5	4	4	4	4	4	4	2	4	39
48	4	4	4	4	2	3	4	4	4	4	37
49	5	5	5	5	4	5	4	5	4	5	47
50	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	39
51	5	5	4	4	3	3	5	4	4	4	41
52	4	4	4	4	4	4	5	5	4	4	42
53	4	3	3	4	3	4	4	4	4	4	37
54	3	4	3	3	3	3	3	3	4	4	33
55	3	4	3	4	4	4	4	3	3	3	35
56	3	3	3	4	4	3	3	1	3	3	30
57	4	4	3	4	3	3	2	2	3	3	31
58	3	3	3	4	4	4	4	3	3	4	35
59	3	3	3	4	3	3	3	3	4	3	32
60	4	4	4	4	2	4	4	1	2	2	31
61	4	4	4	4	4	4	4	1	2	2	33
62	3	3	3	3	4	4	5	3	3	4	35
63	3	3	3	4	4	4	4	3	4	4	36
64	4	4	4	4	4	4	4	1	2	2	33
65	3	3	3	3	3	3	3	4	3	4	32
66	3	4	3	3	4	3	3	4	4	4	35
67	3	3	3	4	3	3	2	2	2	3	28
68	3	3	3	3	3	3	3	1	2	2	26
69	3	3	3	3	4	4	3	3	3	3	32
70	2	3	2	3	3	2	3	1	2	2	23
71	4	4	4	4	5	4	3	4	4	4	40
72	3	3	3	4	4	4	3	2	2	2	30
73	3	3	3	4	4	4	4	4	4	3	36
74	3	3	3	4	3	4	4	4	4	4	36
75	3	3	3	4	4	4	4	3	3	3	34
76	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3	33
77	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	39
78	3	3	3	3	3	3	3	1	2	2	26

79	3	4	4	3	3	3	3	1	2	2	28
80	3	3	3	4	3	4	3	3	3	4	33
81	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	38
82	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3	33
83	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	31
	2902										

DAFTAR TABEL HASIL PENELITIAN VARIABEL MOTIVASI (X²)

			JA	WAI	BAN	RESP	OND	EN			
RESPONDEN	X2-	X2-	X2-	X2-	X2-	X ² -	X2-	X2-	X2-	X ² -	JUMLAH
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
1	4	4	5	5	5	4	4	4	4	4	43
2	4	5	5	5	5	4	4	4	4	4	44
3	4	4	4	4	4	3	3	3	3	3	35
4	4	5	5	5	5	4	4	4	4	4	44
5	3	5	5	3	5	3	5	4	5	5	43
6	3	5	5	5	5	3	4	4	4	4	42
7	3	4	3	4	4	3	4	5	4	4	38
8	3	4	4	3	3	4	4	3	3	4	35
9	4	4	4	4	4	3	3	3	3	3	35
10	4	3	3	4	2	3	3	4	3	3	32
11	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3	36
12	3	4	4	4	4	3	3	3	3	3	34
13	5	4	5	4	4	5	4	3	5	4	43
14	4	5	5	5	5	4	4	4	4	4	44
15	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3	36
16	3	4	4	4	4	4	3	4	4	4	38
17	4	5	5	5	5	4	4	4	4	4	44
18	3	3	3	3	3	3	3	5	3	3	32
19	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	30
20	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	30
21	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	29
22	3	4	4	4	4	3	3	3	3	3	34
23	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	29
24	4	5	5	5	5	4	4	4	4	4	44
25	5	5	5	5	5	3	4	4	4	4	44
26	4	3	4	4	4	3	3	3	3	3	34
27	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	31
28	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3	36

29	4	4	3	4	4	4	4	4	3	4	38
30	4	4	4	5	5	4	4	4	4	4	42
31	4	5	5	5	5	4	4	4	4	4	44
32	4	5	5	5	5	4	4	4	4	4	44
33	4	5	5	5	5	3	3	3	4	4	41
34	4	4	3	4	4	3	4	3	5	4	38
35	3	3	3	3	3	3	3	1	3	3	28
36	2	5	5	3	5	3	3	4	5	5	40
37	4	3	2	2	4	3	3	4	4	4	33
38	4	4	4	4	3	4	3	3	3	3	35
39	4	5	5	5	5	4	4	3	4	3	42
40	5	5	5	5	5	4	4	4	4	4	45
41	4	4	4	3	4	3	3	3	3	3	34
42	4	4	4	5	5	3	3	3	3	3	37
43	5	5	4	5	5	5	5	4	4	5	47
44	5	5	5	5	5	4	4	4	4	4	45
45	5	4	5	4	4	5	4	5	5	4	45
46	3	4	5	3	5	4	4	4	3	4	39
47	4	4	5	5	5	4	4	4	4	3	42
48	4	4	3	4	3	5	3	4	3	4	37
49	5	5	5	5	5	4	4	4	4	4	45
50	4	5	5	5	5	4	4	4	4	4	44
51	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	39
52	4	5	4	4	5	4	5	5	4	5	45
53	4	4	3	4	5	5	3	4	3	3	38
54	5	4	5	4	4	5	4	2	5	4	42
55	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	31
56	5	5	5	5	5	4	5	4	5	5	48
57	3	5	5	5	5	3	5	5	5	5	46
58	5	4	5	4	4	5	4	5	5	4	45
59	3	2	3	3	3	3	5	4	4	3	33
60	3	3	5	4	4	3	4	4	5	4	39
61	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	31
62	4	4	4	4	4	4	4	3	3	4	38
63	3	2	3	4	4	5	3	4	3	4	35
64	4	5	4	5	5	5	5	5	4	5	47
65	3	4	4	5	4	3	4	4	3	3	37
66	5	4	5	4	4	5	4	2	5	4	42
67	4	4	4	3	3	5	5	4	3	4	39
68	5	4	5	5	5	5	5	4	3	5	46
69	5	4	5	5	3	4	5	4	5	5	45
70	3	2	4	2	2	3	3	4	3	2	28
71	5	5	4	5	4	4	5	4	5	5	46

72	3	3	4	2	3	3	3	4	3	2	30
73	4	4	3	4	4	4	5	3	4	4	39
74	3	5	4	4	4	3	3	4	5	4	39
75	5	3	3	4	3	5	5	3	4	4	39
76	3	3	3	4	5	3	3	3	2	4	33
77	4	3	5	5	5	5	4	5	5	5	46
78	3	2	3	2	1	3	3	3	5	2	27
79	5	2	2	2	1	4	5	2	3	2	28
80	3	2	3	2	4	3	3	3	5	2	30
81	5	4	5	5	4	4	5	5	4	4	45
82	5	3	4	2	4	4	5	4	5	2	38
83	3	3	4	2	5	3	3	4	3	2	32
			JŲ	JMLA	Н						3190

DAFTAR TABEL HASIL PENELITIAN VARIABEL KOMPENSASI (X3)

RESPONDEN	X 3.	X 3-	X 3.	X 3-	X 3.	X 3	JUMLAH				
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
1	4	4	4	5	4	3	3	3	3	3	36
2	4	4	5	5	4	4	4	4	4	4	42
3	3	2	3	2	4	3	3	3	5	2	30
4	5	3	3	4	3	5	5	3	4	4	39
5	4	4	3	3	3	4	4	4	4	3	36
6	4	4	3	4	3	4	4	3	3	3	35
7	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3	33
8	3	2	3	2	3	3	3	3	3	3	28
9	2	2	2	2	2	2	4	4	4	4	28
10	2	2	2	2	2	2	2	2	2	3	21
11	3	2	2	4	2	5	3	2	3	4	30
12	2	2	1	2	2	4	4	1	1	3	22
13	4	4	3	4	3	4	3	4	4	3	36
14	4	4	3	4	4	4	5	3	4	4	39
15	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	30
16	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3	33
17	4	4	3	3	3	5	5	5	3	3	38
18	4	2	1	2	1	2	2	2	1	3	20
19	4	2	1	2	1	2	2	2	1	3	20
20	4	2	1	2	1	2	2	2	1	3	20
21	4	2	1	2	1	2	2	2	1	3	20

22	3	2	4	2	2	3	3	4	3	2	28
23	4	2	1	2	1	2	2	2	1	1	18
24	4	4	4	4	4	4	4	4	3	3	38
25	5	2	5	2	4	4	4	5	5	2	38
26	1	2	2	2	2	3	3	3	3	3	24
27	4	2	1	2	1	2	2	2	1	3	20
28	4	4	2	2	4	2	3	3	3	3	30
29	4	4	3	2	2	3	4	4	4	3	33
30	4	4	4	4	4	3	3	3	3	3	35
31	5	4	4	3	3	3	3	4	4	4	37
32	4	3	3	3	3	4	4	5	4	4	37
33	5	4	4	3	3	3	3	3	3	3	34
34	3	2	4	2	4	3	3	4	5	2	32
35	4	2	1	1	1	1	2	2	2	1	17
36	4	4	3	3	3	4	4	3	3	3	34
37	1	2	2	2	2	2	2	2	2	4	21
38	3	3	4	2	3	3	3	4	3	2	30
39	4	4	3	3	3	4	4	4	3	3	35
40	5	4	5	5	3	4	5	4	5	5	45
41	1	3	3	3	3	3	2	2	2	2	24
42	4	4	1	2	3	3	4	3	4	3	31
43	5	5	5	4	5	4	5	5	5	4	47
44	5	5	4	5	4	4	5	4	5	5	46
45	5	4	5	5	4	4	5	5	4	4	45
46	4	2	2	5	2	5	4	2	3	5	34
47	4	4	4	4	3	3	3	4	3	3	35
48	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	31
49	5	5	4	4	4	4	5	5	5	4	45
50	4	4	3	3	3	4	4	4	4	4	37
51	5	5	4	4	3	3	5	4	4	4	41
52	4	4	4	4	4	4	5	5	4	4	42
53	3	4	4	4	3	3	3	3	3	3	33
54	1	2	2	3	4	4	4	4	4	4	32
55	4	3	4	4	2	2	4	2	2	2	29
56	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40
57	2	2	3	3	4	4	4	4	4	4	34
58	1	2	2	3	4	4	4	4	4	2	30
59	3	3	3	3	4	3	3	4	3	3	32
60	1	2	2	3	4	3	4	4	4	4	31
61	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	40
62	3	4	4	4	4	3	4	4	3	4	37
63	2	2	2	3	4	4	3	3	3	3	29
64	1	2	2	1	4	4	4	3	3	3	27

65	3	3	3	3	4	3	3	3	3	4	32
66	4	4	4	4	4	4	4	3	3	3	37
67	3	3	3	3	4	2	4	4	4	3	33
68	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	32
69	4	4	4	4	3	3	3	3	3	3	34
70	3	3	3	3	4	2	2	4	4	2	30
71	3	3	4	4	5	3	5	3	4	5	39
72	1	2	2	3	4	5	5	4	4	5	35
73	3	3	3	3	2	2	4	2	5	4	31
74	2	2	2	2	3	2	2	5	4	2	26
75	1	2	3	2	3	3	5	5	5	5	34
76	1	2	2	2	2	2	4	2	5	4	26
77	1	3	4	2	2	4	5	2	4	5	32
78	4	2	4	4	4	4	4	2	5	4	37
79	5	2	2	4	2	2	5	4	5	4	35
80	1	5	4	2	2	4	4	5	5	4	36
81	2	3	4	5	5	4	3	2	3	3	34
82	2	3	4	4	4	4	5	4	4	5	39
83	2	2	4	4	4	4	4	4	4	4	36
	JUMLAH									2712	

DAFTAR TABEL HASIL PENELITIAN VARIABEL LOYALITAS KARYAWAN (Y)

DECDONDEN			J.	AWA	BAN	RESP	OND	EN			TIINAT ATT
RESPONDEN	Y1	Y2	Y3	Y4	Y5	Y6	Y7	Y8	Y9	Y10	JUMLAH
1	5	4	4	4	4	4	4	4	4	4	41
2	5	4	4	4	4	4	5	4	4	4	42
3	4	3	4	4	3	3	3	3	3	3	33
4	5	4	4	4	4	4	5	4	4	4	42
5	5	3	4	4	4	4	5	4	4	4	41
6	5	4	4	4	3	3	5	4	4	4	40
7	4	3	4	4	4	4	4	4	3	3	37
8	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	32
9	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3	33
10	4	2	3	3	3	2	2	2	2	3	26
11	4	3	3	3	3	3	4	4	4	4	35
12	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3	29
13	5	4	3	4	4	4	5	4	4	4	41
14	5	4	4	4	4	4	5	4	4	4	42
15	4	4	4	4	4	3	4	3	3	3	36

16	4	3	4	4	3	3	4	4	4	4	37
17	5	4	4	4	4	4	5	4	4	4	42
18	3	2	2	2	3	3	3	2	2	2	24
19	3	2	2	2	3	2	3	2	2	2	23
20	3	2	2	2	3	2	3	2	2	2	23
21	3	2	2	2	3	2	3	2	2	2	23
22	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	30
23	3	2	2	2	3	2	3	2	2	2	23
24	5	4	4	4	4	4	5	4	4	4	42
25	5	4	4	4	4	4	5	4	4	4	42
26	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	30
27	4	2	2	2	3	2	3	2	2	2	24
28	4	4	4	4	4	3	4	3	3	3	36
29	4	4	4	4	3	3	4	3	4	4	37
30	5	4	3	3	4	4	5	4	4	4	40
31	5	4	4	4	4	4	5	4	4	4	42
32	5	4	4	4	4	4	5	4	4	4	42
33	4	4	4	4	4	3	4	3	4	4	38
34	4	4	4	4	4	3	4	3	3	4	37
35	1	2	2	2	2	2	3	2	2	2	20
36	4	4	4	4	4	3	4	3	4	4	38
37	3	2	2	3	3	3	3	3	3	3	28
38	2	3	4	4	5	4	4	2	2	4	34
39	2	4	4	5	5	4	3	4	5	3	39
40	1	5	4	5	5	4	5	5	5	5	44
41	2	3	4	2	4	4	3	2	3	3	30
42	3	3	4	4	3	4	3	4	5	4	37
43	5	5	4	5	5	5	5	4	5	5	48
44	5	5	4	5	5	5	5	4	5	5	48
45	5	4	4	4	5	4	5	4	4	4	43
46	3	5	4	5	3	3	3	4	5	3	38
47	5	3	4	4	4	4	5	4	4	4	41
48	3	2	4	4	4	3	4	4	5	4	37
49	5	5	4	5	5	4	5	4	5	5	47
50	4	5	4	4	5	3	5	4	4	4	42
51	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	39
52	4	5	4	4	5	4	5	5	4	5	45
53	4	2	1	2	1	5	4	2	2	4	27
54	3	4	4	4	2	3	4	5	5	4	38
55	4	4	4	4	2	3	4	4	4	4	37
56	2	2	2	4	2	2	4	4	4	4	30
57	3	3	4	4	2	3	4	4	5	4	36
58	3	5	4	4	2	4	4	5	5	4	40

59	4	5	5	5	1	5	4	5	5	4	43
60	4	5	5	4	2	3	4	2	4	4	37
61	3	3	4	4	5	5	4	3	2	4	37
62	3	4	4	5	2	3	4	4	5	4	38
63	3	4	4	4	5	2	4	4	4	4	38
64	5	5	5	5	4	5	4	5	4	5	47
65	5	4	4	4	5	4	4	4	4	4	42
66	3	5	5	2	2	2	3	2	4	3	31
67	4	5	4	4	4	4	4	4	2	4	39
68	5	4	2	2	3	3	4	4	5	4	36
69	4	4	4	5	2	4	4	2	4	4	37
70	5	4	4	5	4	4	5	5	4	5	45
71	5	5	4	5	4	4	5	4	5	5	46
72	3	2	3	2	4	3	3	3	5	2	30
73	4	4	3	4	4	4	5	3	4	4	39
74	3	5	4	4	4	3	3	4	5	4	39
75	5	3	4	2	4	4	5	4	5	2	38
76	3	3	3	4	5	3	3	3	2	4	33
77	4	3	5	5	5	5	4	5	5	5	46
78	3	2	3	2	1	3	3	3	5	2	27
79	5	2	2	2	1	4	5	2	3	2	28
80	3	3	4	2	5	3	3	4	3	2	32
81	5	4	4	4	3	5	5	4	4	4	42
82	5	2	2	4	2	4	5	2	5	4	35
83	3	4	4	2	2	3	3	4	5	2	32
	JUMLAH									3028	

DAFTAR TABEL HASIL PENELITIAN VARIABEL KEPEMIMPINAN (X¹), MOTIVASI (X²), KOMPENSASI (X³) DAN LOYALITAS KARYAWAN (Y)

RESPONDEN	X¹	X^2	X 3	Y
1	39	43	36	41
2	40	44	42	42
3	34	35	30	33
4	40	44	39	42
5	39	43	36	41
6	38	42	35	40
7	37	38	33	37
8	33	35	28	32

9	34	35	28	33
10	30	32	21	26
11	36	36	30	35
12	30	34	22	29
13	39	43	36	41
14	40	44	39	42
15	37	36	30	36
16	37	38	33	37
17	40	44	38	42
18	30	32	20	24
19	28	30	20	23
20	27	30	20	23
21	24	29	20	23
22	31	34	28	30
23	24	29	18	23
24	40	44	38	42
25	40	44	38	42
26	31	34	24	30
27	30	31	20	24
28	36	36	30	36
29	37	38	33	37
30	38	42	35	40
31	40	44	37	42
32	40	44	37	42
33	38	41	34	38
34	37	38	32	37
35	21	28	17	20
36	38	40	34	38
37	30	33	21	28
38	36	35	30	34
39	38	42	35	39
40	44	45	45	44
41	31	34	24	30
42	37	37	31	37
43	47	47	47	48
44	47	45	46	48
45	42	45	45	43
46	38	39	34	38
47	39	42	35	41
48	37	37	31	37
49	47	45	45	47
50	39	44	37	42
51	41	39	41	39

52	42	45	42	45
53	37	38	33	27
54	33	42	32	38
55	35	31	29	37
56	30	48	40	30
57	31	46	34	36
58	35	45	30	40
59	32	33	32	43
60	31	39	31	37
61	33	31	40	37
62	35	38	37	38
63	36	35	29	38
64	33	47	27	47
65	32	37	32	42
66	35	42	37	31
67	28	39	33	39
68	26	46	32	36
69	32	45	34	37
70	23	28	30	45
71	40	46	39	46
72	30	30	35	30
73	36	39	31	39
74	36	39	26	39
75	34	39	34	38
76	33	33	26	33
77	39	46	32	46
78	26	27	37	27
79	28	28	35	28
80	33	30	36	32
81	38	45	34	42
82	33	38	39	35
83	31	32	36	32
JUMLAH	2902	3190	2712	3028

Lampiran

Reliability Statistics

Cronbach's	
Alpha	N of Items
.832	10

Item-Total Statistics

	Scale Mean if Item Deleted	Scale Variance if Item Deleted	Corrected Item- Total Correlation	Cronbach's Alpha if Item Deleted
KEPEMIMPINAN1	31.3735	24.798	.489	.820
KEPEMIMPINAN2	31.4096	23.001	.589	.809
KEPEMIMPINAN3	31.4458	24.274	.532	.816
KEPEMIMPINAN4	31.2651	23.831	.577	.812
KEPEMIMPINAN5	31.5301	24.959	.333	.835
KEPEMIMPINAN6	31.5904	24.586	.432	.825
KEPEMIMPINAN7	31.3614	24.136	.529	.816
KEPEMIMPINAN8	31.6988	21.603	.563	.814
KEPEMIMPINAN9	31.4940	22.473	.598	.808
KEPEMIMPINAN10	31.5060	23.107	.613	.807

Reliability Statistics

Cronbach's Alpha	N of Items
.873	10

Item-Total Statistics

	Scale Mean if Item Deleted	Scale Variance if Item Deleted	Corrected Item- Total Correlation	Cronbach's Alpha if Item Deleted
MOTIVASI1	34.6024	28.340	.484	.868
MOTIVASI2	34.5181	25.545	.726	.849
MOTIVASI3	34.3614	26.038	.697	.852
MOTIVASI4	34.4699	25.057	.718	.849
MOTIVASI5	34.3735	25.847	.639	.857
MOTIVASI6	34.6988	28.676	.476	.869
MOTIVASI7	34.6627	27.812	.575	.862
MOTIVASI8	34.7711	28.959	.389	.875
MOTIVASI9	34.6627	28.299	.471	.869
MOTIVASI10	34.7831	26.148	.734	.849

Reliability Statistics

Cronbach's Alpha	N of Items
.852	10

Item-Total Statistics

	Scale Mean if Item Deleted	Scale Variance if Item Deleted	Corrected Item- Total Correlation	Cronbach's Alpha if Item Deleted
KOMPENSASI1	29.3855	40.191	.231	.872
KOMPENSASI2	29.5783	37.222	.595	.834
KOMPENSASI3	29.6145	34.874	.714	.822
KOMPENSASI4	29.5542	36.470	.646	.830
KOMPENSASI5	29.5783	37.027	.594	.834
KOMPENSASI6	29.3976	38.438	.554	.838
KOMPENSASI7	29.0723	36.434	.696	.826
KOMPENSASI8	29.3133	37.632	.559	.837
KOMPENSASI9	29.2530	36.191	.611	.833
KOMPENSASI10	29.3253	39.661	.437	.847

Reliability Statistics

Cronbach's	
Alpha	N of Items
.884	10

Item-Total Statistics

	Scale Mean if Item Deleted	Scale Variance if Item Deleted	Corrected Item- Total Correlation	Cronbach's Alpha if Item Deleted		
LOYALITASKARYAWAN1	32.6386	37.551	.433	.887		
LOYALITASKARYAWAN2	32.9036	34.771	.695	.867		
LOYALITASKARYAWAN3	32.8916	36.488	.654	.871		
LOYALITASKARYAWAN4	32.8434	34.329	.755	.862		
LOYALITASKARYAWAN5	33.0000	37.707	.376	.893		
LOYALITASKARYAWAN6	33.0241	36.804	.630	.872		
LOYALITASKARYAWAN7	32.4819	36.521	.679	.869		
LOYALITASKARYAWAN8	32.9880	35.378	.713	.866		
LOYALITASKARYAWAN9	32.6988	36.335	.543	.879		
LOYALITASKARYAWAN10	32.8675	34.970	.791	.861		

Regression

Model Summary^b

	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
Model	Durbin-Watson
1	1.831ª

a. Predictors: (Constant), KOMPENSASI, MOTIVASI, KEPEMIMPINAN b. Dependent Variable: LOYALITASKARYAWAN

Coefficients^a

		Collinearity Statistics		
Model Tolerance		VIF		
1	KEPEMIMPINAN	.378	2.644	
	MOTIVASI	.469	2.132	
	KOMPENSASI	.438	2.284	

a. Dependent Variable: LOYALITASKARYAWAN

Collinearity Diagnostics^a

				Variance Proportions			
Model	Dimen sion	Eigenvalue	Condition Index	(Constant)	KEPEMIMPIN AN	MOTIVASI	KOMPENSASI
1	1	3.965	1.000	.00	.00	.00	.00
	2	.021	13.891	.46	.00	.00	.42
	3	.009	21.414	.52	.07	.55	.44
	4	.006	25.266	.02	.93	.45	.14

a. Dependent Variable: LOYALITASKARYAWAN

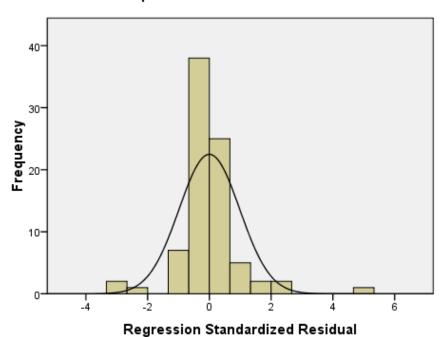
Residuals Statistics^a

	Minimum	Maximum	Mean	Std. Deviation	N
Predicted Value	22.7421	48.3763	36.4819	5.50011	83
Std. Predicted Value	-2.498	2.163	.000	1.000	83
Standard Error of Predicted Value	.473	1.696	.779	.286	83
Adjusted Predicted Value	23.0475	48.4096	36.4921	5.54182	83
Residual	-1.05100E1	17.93684	.00000	3.70584	83
Std. Residual	-2.784	4.751	.000	.982	83
Stud. Residual	-3.091	5.066	001	1.027	83
Deleted Residual	-1.29546E1	20.39993	01017	4.06731	83
Stud. Deleted Residual	-3.275	6.127	.011	1.114	83
Mahal. Distance	.297	15.558	2.964	3.200	83
Cook's Distance	.000	.881	.026	.116	83
Centered Leverage Value	.004	.190	.036	.039	83

a. Dependent Variable: LOYALITASKARYAWAN

Histogram

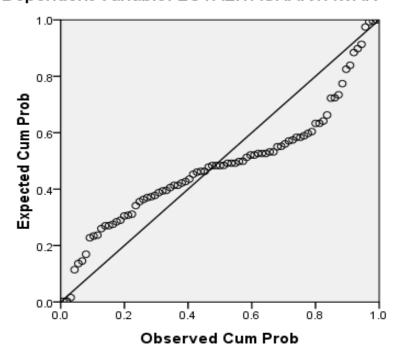
Dependent Variable: LOYALITASKARYAWAN



Mean =2.04E-16 Std. Dev. =0.982 N =83

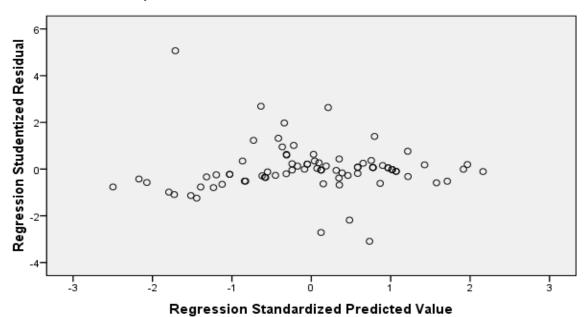
Normal P-P Plot of Regression Standardized Residual

Dependent Variable: LOYALITASKARYAWAN



Scatterplot

Dependent Variable: LOYALITASKARYAWAN



One-Sample Kolmogorov-Smirnov Test

		Unstandardized Residual
N	<u>-</u>	83
Normal Parameters ^a	Mean	.0000000
	Std. Deviation	3.70583583
Most Extreme Differences	Absolute	.189
	Positive	.189
	Negative	139
Kolmogorov-Smirnov Z		1.725
Asymp. Sig. (2-tailed)		.005
a. Test distribution is Norma	al.	

Runs Test

	Unstandardized Residual
Test Value ^a	15610
Cases < Test Value	39
Cases >= Test Value	44
Total Cases	83
Number of Runs	36
Z	-1.408
Asymp. Sig. (2-tailed)	.159

a. Median

Model Summary^b

Model	R	R Square	Adjusted R Square	Std. Error of the Estimate
1	.829ª	.688	.676	3.77554

a. Predictors: (Constant), KOMPENSASI, MOTIVASI, KEPEMIMPINAN

b. Dependent Variable: LOYALITASKARYAWAN

ANOVA^b

Model		Sum of Squares	df	Mean Square	F	Sig.
1	Regression	2480.599	3	826.866	58.006	.000ª
	Residual	1126.124	79	14.255		
	Total	3606.723	82			

a. Predictors: (Constant), KOMPENSASI, MOTIVASI, KEPEMIMPINAN

b. Dependent Variable: LOYALITASKARYAWAN

Coefficients^a

		Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients		
Model		В	Std. Error	Beta	t	Sig.
1	(Constant)	-1.089	3.031		359	.720
	KEPEMIMPINAN	.373	.127	.301	2.949	.004
	MOTIVASI	.404	.106	.350	3.812	.000
	KOMPENSASI	.275	.093	.279	2.942	.004

a. Dependent Variable: LOYALITASKARYAWAN

Residuals Statistics^a

	Minimum	Maximum	Mean	Std. Deviation	N
Predicted Value	22.7421	48.3763	36.4819	5.50011	83
Std. Predicted Value	-2.498	2.163	.000	1.000	83
Standard Error of Predicted Value	.473	1.696	.779	.286	83
Adjusted Predicted Value	23.0475	48.4096	36.4921	5.54182	83
Residual	-1.05100E1	17.93684	.00000	3.70584	83
Std. Residual	-2.784	4.751	.000	.982	83
Stud. Residual	-3.091	5.066	001	1.027	83
Deleted Residual	-1.29546E1	20.39993	01017	4.06731	83
Stud. Deleted Residual	-3.275	6.127	.011	1.114	83
Mahal. Distance	.297	15.558	2.964	3.200	83
Cook's Distance	.000	.881	.026	.116	83
Centered Leverage Value	.004	.190	.036	.039	83

a. Dependent Variable: LOYALITASKARYAWAN

Lampiran 4

Tabel t

me-Talled	0.100	-01	for the t D	ISTRIBUT	CION
wp-Tailed	0.200		0.025		NON
df=1	3.078	0.100	0.050	0.010	0.005
2	1.886	6.314	12.706	0.020	0.010
- 3	1.638	2.920	4.303	31.821	63,657
3	1.533	2.353	3.182	6.965	9.925
5	1.476	2.132	2.776	4.541	5.841
	1.440	2.015	2.571	3.747	4.604
6	1.415	1.943	2.447	3.365	4.032
7	1.397	1.895	2.365	2.998	3.707
8	1.383	1.860	2.306	2.896	3.499
	1.372	1.833	2.262	2.821	3.355
10		1.812	2.228	2.764	3.250
11	1.363	1.796	2.201	2.718	3.169
12	1.356	1.782	2.179	2.681	3.106
13	1.350	1.771	2.160	2.650	3.055
14	1.345	1.761	2.145	2.624	3.012 2.977
15	1.341	1.753	2.131	2.602	2.947
16	1.337	1.746	2.120	2.583	2.921
17	1.333	1.740	2.110	2.567	2.898
18	1.330	1.734	2.101	2.552	2.878
19	1.328	1.729	2.093	2.539	2.861
20	1.325	1.725	2.086	2.528	2.845
21	1.323	1.721	2.080	2.518	2.831
22	1.321	1.717	2.074	2.508	2.819
23	1.319	1.714	2.069	2.500	2.807
24	1.318	1.711	2.064	2.492	2.797
25	1.316	1.708	2.060	2.485	2.787
26	1.315	1.706	2.056	2.479	2.779
27	1.314	1.703	2.052	2.473	2.771
28	1.313	1.701	2.048	2.467	2.763
29	1.311	1.699	2.045	2.462	2.756
30	1.310	1.697	2.042	2.457	2.750
31	1.309	1.696	2.040	2.453	2.744
32	1.309	1.694	2.037	2.449	2.738
33	1.308	1.692	2.035	2.445	2.733
34	1.307	1.691	2.032	2.441	2.728
35	1.306	1.690	2.030	2.438	2.724
	1.306	1.688	2.028	2.434	2.719
36	1.305	1.687	2.026	2.431	2.715
		1.686	2.024	2.429	2.712
38	1.304	1.685	2.023	2.426	2.708
39	1.304	1.684	2.021	2.423	2.704
40	1.303	1.683	2.020	2.421	2.701
41	1.303		2.018	2.418	2.698
42	1.302	1.682	2.017	2.416	2.695
43	1.302	1.681	2.015	2.414	2.692
44	1.301	1.680	2.014	2.412	2.690
45	1.301	1.679	2.013	2.410	2.687
46	1.300	1.679	2.012	2.408	2.685
47	1.300	1.678	(2.011)	2.407	2.682
(48)	1.299	1.677	2.010	2.405	2,680
49	1.299	1.677	2.009	2.403	2,678

Lampiran Tabel t | 211

One-Tailed	0.100	0.050	0.025	0.010	0.005
Two-Tailed	0.200	0.100	0.050	0.020	0.010
51	1.298	1.675	2.008	2.402	2.676
52	1.298	1.675	2.007	2,400	2.674
53	1.298	1.674	2.006	2.399	2.672
54	1.297	1.674	2.005	2.397	2.670
55	1.297	1.673	2.004	2.396	2.668
56	1.297	1.673	2.003	2.395	2.667
57	1.297	1.672	2.002	2.394	2.665
58	1.296	1.672	2.002	2.392	2.663
59	1.296	1.671	2.001	2.391	2.662
60	1.296	1.671	2.000	2.390	2.660
61	1.296	1.670	2.000	2.389	2.659
62	1.295	1.670	1.999	2.388	2.657
63	1.295	1.669	1.998	2.387	2.656
64	1.295	1.669	1.998	2.386	2.655
65	1.295	1.669	1.997	2.385	2.654
66	1.295	1.668	1.997	2.384	2.652
67	1.294	1.668	1.996	2.383	2.651
68	1.294	1.668	1.995	2.382	2.650
69	1.294	1.667	1.995	2.382	2.649
70	1.294	1.667	1.994	2.381	2.648
71	1.294	1.667	1.994	2.380	2.647
72	1.293	1.666	1.993	2.379	2.646
73	1.293	1.666	1.993	2.379	2.645
74	1.293	1.666	1.993	2.378	2.644
75	1.293	1.665	1.992	2.377	2.643
76	1.293	1.665	1.992	2.376	2.642
77	1.293	1.665	1.991	2.376	2.641
78	1.292	1.665	1.991	2.375	2.640
79	1.292	1.664	1.990	2.374	2.640
80	1.292	1.664	1,990	2.374	
(81)	1.292	1.664	(1.990)	2.373	2.639
82	1.292	1.664	1.989	2.373	2.638
83	1.292	1.663	1.989	the same of the sa	2.637
84	1.292	1.663	1.989	2.372	2.636
85	1.292	1.663		2.372	2.636
86	1.291	1.663	1.988	2.371	2.635
87	1.291	1.663	1.988	2.370	2.634
88	1.291		1.988	2.370	2.634
89	THE RESERVE THE PERSON NAMED IN	1.662	1.987	2.369	2.633
90	1.291	1.662	1.987	2.369	2.632
91	1.291	1.662	1.987	2.368	2.632
92	1.291	1.662	1.986	2.368	2.631
93	1.291	1.662	1.986	2.368	2.630
94	1.291	1.661	1.986	2.367	2.630
95	1.291	1.661	1.986	2.367	2.629
	1.291	1.661	1.985	2.366	2.629
96	1.290	1.661	1.985	2.366	2.628
98	1.290	1.661	1.985	2.365	2.627
98	1.290	1.661	1.984	2.365	
The state of the s	1.290	1.660	1.984	THE RESERVE AND PERSONS ASSESSMENT AND PARTY.	2.627
100	1.290	1.660	1.984	2.365	2.626
101	1.290	1.660	1.984	2.364	2.626
	1.290		1.704	2.364	2.625

One-Tailed	0.100	0.050			
rwo-Tailed	0.200	0.100	0.025	6.51	
103	1.290	1.660	0.050	0.010	0.005
104	1.290	1.660	1.983	0.020	0.010
105	1.290		1.983	2.363	2.624
106	1.290	1.659	1.983	2.363	2.624
107	1.290	1.659	1.983	2.362	2.623
108	1.289	1.659	1.982	2.362	2.623
109	1.289	1.659	1.982	2.362	2.623
110	1.289	1.659	1.982	2.361	2.622
111	THE RESERVE AND ADDRESS OF THE PARTY OF THE	1.659	1.982	2.361	2.622
	1.289	1.659	1.982	2.361	2.621
112	1.289	1.659	1.981	2.360	2.621
113	1.289	1.658	1.981	2.360	2.620
114	1.289	1.658	1.981	2.360	2.620
115	1.289	1.658	1.981	2.359	2.620
116	1.289	1.658	1.981	2.359	2,619
117	1.289	1.658	1.980	2.359	2.619
118	1.289	1.658	1.980	2.358	2.619
119	1.289	1.658	1.980	2.358	2.618
120	1.289	1.658	1.980	2.358	2.617
121	1.289	1.658	1.980	2.358	2.617
122	1.289	1.657	1.980	2.357	2.617
123	1.288	1.657	1.979	2.357	2.616
124	1.288	1.657	1.979	2.357	2.616
125	1.288	1.657	1.979	2.357	2.616
126	1.288	1.657	1.979	2.356	2.615
127	1.288	1.657	1.979	2.356	2.615
128	1.288	1.657	1.979	2.356	2.615
	1.288	1.657	1.979	2.356	2.614
129	1.288	1.657	1.978	2.355	2.614
130	1.288	1.657	1.978	2.355	2.614
131	The state of the s	1.656	1.978	2.355	2.614
132	1.288	1.656	1.978	2.355	2.613
133	1.288	1.656	1.978	2.354	2.613
134	1.288	1.656	1.978	2.354	2.613
135	1.288	1.656	1.978	2.354	2.612
136	1,288	1.656	1.977	2.354	2.612
137	1.288	1.656	1.977	2.354	2.612
138	1.288	1.656	1.977	2.353	2.611
139	1.288	1.656	1.977	2.353	2.611
140	1.288	1.656	1.977	2.353	2.611
141	1.288	1.656	1.977	2.353	2.611
142	1.288	1.656	1.977	2.353	2.610
143	1.287	1.656	1.977	2.352	2.610
144	1.287	1.655	1.976	2,352	2.610
145	1.287		1.976	2.352	2.610
146	1.287	1.655	1.976	2.352	2.609
147	1.287	1.655	1.976	2.352	2,609
148	1.287	1.655	1.976	2.351	2.609
149	1.287	1.655	1.976	2.341	2.596
	1.287	1.655	1.969	2.334	2.586
150	1.285	1.651	1.965	2.330	2.581
250	1.283	1.648	1.962		
500 1000	1.282	1.646			

LAMPIRAN 4. CRITICAL VALUES for the F DIST. ($\alpha = 0.05$)

Tabel f

Heat							-	and the second			170	1	1 10	Torre	-	-	03)	
18-31 9.55 9.28 9.12 9.01 8.94 8.99 8.85 8.81 8.79 8.70 8.66	-						Section 2	The same of	5	6	1000	7	8	9	10	15		20
18-31 9.55 9.28 9.12 9.01 8.94 8.99 8.85 8.81 8.79 8.70 8.66	-			_									A CONTRACTOR OF THE PARTY OF	THE R. P. LEWIS CO., LANSING	4 241.	88 245,	95 24	8.01
1										-			· management	THE PERSON NAMED IN COLUMN 2 IS NOT THE OWNER, THE OWNE	19,4	0 19.4	3 1	9.45
6.6 6.5.99 5.14 4.76 4.5.3 4.39 4.28 4.21 4.15 4.10 4.06 3.94 3.87 7 5.59 5.14 4.76 4.53 4.33 3.97 3.87 3.79 3.73 3.68 3.64 3.51 3.44 8 5.32 4.46 4.07 3.84 3.69 3.51 3.79 3.73 3.68 3.63 3.53 3.22 3.15 9 5.12 4.26 3.86 3.63 3.83 3.82 3.23 3.18 3.14 3.01 2.91 10 4.96 4.10 3.71 3.48 3.33 3.22 3.14 3.01 2.92 2.83 2.90 2.85 2.72 2.65 12 4.75 3.81 3.41 3.18 3.30 3.29 2.83 2.77 2.71 2.67 2.62 2.53 13 4.54 3.68 3.29 3.06 2.90 2.79 <td>-</td> <td></td> <td></td> <td>-</td> <td>the later is not a local</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>winds on the</td> <td>ALL DESCRIPTION OF THE PERSON NAMED IN</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>Charles and the Control of the Contr</td> <td>0 8</td> <td>1.66</td>	-			-	the later is not a local				winds on the	ALL DESCRIPTION OF THE PERSON NAMED IN						Charles and the Control of the Contr	0 8	1.66
6 5.99 5.14 4.76 4.53 4.39 4.28 4.21 4.15 4.10 4.06 3.94 3.87 7 5.59 4.74 4.35 4.12 3.97 3.87 3.79 3.73 3.68 3.64 3.51 3.44 8 5.52 4.46 4.07 3.84 3.69 3.55 3.50 3.34 3.33 3.22 3.11 3.01 2.98 2.85 2.77 10 4.96 4.10 3.71 3.48 3.33 3.22 3.14 3.07 2.92 2.85 2.77 2.71 2.67 2.62 2.52 2.62 2.52 2.62 2.52 2.62 2.52 2.62 2.52 2.62 2.52 2.62 2.52 2.62 2.52 2.62 2.52 2.62 2.52 2.62 2.53 2.72 2.65 2.60 2.40 2.33 3.73 3.29 2.70 2.61 <t>2.59 2.54 2.40 <t< td=""><td></td><td></td><td>-</td><td></td><td></td><td></td><td>THE RESERVOIS</td><td>ASSESSED FOR STREET</td><td>Name and Address of the Owner, where</td><td>SHIP SHOWING THE PARTY OF THE P</td><td>-</td><td></td><td>-</td><td></td><td>CO DECIMAL DESIGNATION OF THE PERSON NAMED IN COLUMN 1</td><td>-</td><td>_</td><td>.80</td></t<></t>			-				THE RESERVOIS	ASSESSED FOR STREET	Name and Address of the Owner, where	SHIP SHOWING THE PARTY OF THE P	-		-		CO DECIMAL DESIGNATION OF THE PERSON NAMED IN COLUMN 1	-	_	.80
7 5.59 4.74 4.35 4.12 3.97 3.87 3.79 3.73 3.66 3.64 3.51 3.44 8 5.32 4.46 4.07 3.84 3.69 3.58 3.50 3.44 3.39 3.35 3.22 3.15 9 5.12 4.26 3.86 3.63 3.83 3.29 3.23 3.18 3.14 3.01 2.94 10 4.96 4.10 3.71 3.48 3.33 3.22 3.14 3.07 3.02 2.98 2.85 2.77 2.62 2.54 11 4.84 3.98 3.49 3.66 3.20 3.09 2.01 2.85 2.90 2.85 2.72 2.51 2.46 2.52 2.26 2.54 2.60 2.55 2.60 2.54 2.40 2.53 2.46 2.41 2.27 2.51 2.46 2.54 2.40 2.33 2.20 2.62 2.51 2.46 2.53 2.	_	-		1	the state of the s	The second second					Annual Contraction				-	-		.56
8 5.32 4.66 4.07 3.84 3.69 3.58 3.50 3.44 3.39 3.35 3.22 3.19 9 5.12 4.26 3.86 3.63 3.48 3.37 3.29 3.23 3.18 3.14 3.01 2.99 10 4.96 4.10 3.71 3.48 3.33 3.22 3.14 3.01 2.99 2.85 2.77 2.11 4.84 3.98 3.59 3.36 3.20 3.01 2.95 2.90 2.85 2.72 2.65 13 4.67 3.81 3.41 3.18 3.03 2.92 2.83 2.77 2.71 2.67 2.52 2.62 2.54 2.40 2.33 14 4.60 3.74 3.34 3.11 2.90 2.95 2.76 2.70 2.64 2.59 2.54 2.40 2.33 16 4.49 3.63 3.20 2.96 2.81 2.70 2.61 2.55 </td <td></td> <td>-</td> <td></td> <td>THE OWNER OF THE OWNER, OWNER,</td> <td>-</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>-</td> <td>-</td> <td>NAME OF TAXABLE PARTY.</td> <td>-</td> <td>THE REAL PROPERTY.</td> <td></td> <td></td> <td>.87</td>		-		THE OWNER OF THE OWNER,	-						-	-	NAME OF TAXABLE PARTY.	-	THE REAL PROPERTY.			.87
S.S.		-		_	_					-	_	-						44
10				-	-				_								2 3.	
1			_	_	_			THE RESERVE	-			-		N COLUMN TO SERVICE STATE OF THE PARTY OF TH	-	-	1 2	
12 4.75 3.89 3.49 3.26 3.11 3.00 2.91 2.85 2.90 2.85 2.72 2.55 2.46 3.14 3.81 3.41 3.18 3.03 2.92 2.83 2.77 2.71 2.67 2.53 2.46 2.31 3.41 3.81 3.11 2.96 2.85 2.76 2.70 2.65 2.60 2.46 2.39 2.55 2.46 2.40 2.31 2.55 2.46 2.40 2.31 2.55 2.46 2.40 2.31 2.55 2.46 2.40 2.31 2.55 2.46 2.40 2.31 2.55 2.46 2.40 2.31 2.55 2.44 2.27 2.55 2.46 2.41 2.27 2.19 2.48 2.42 2.38 2.23 2.16 2.43 2.31 2.23 2.48 2.42 2.38 2.23 2.16 2.43 2.31 2.23 2.44 2.35 3.49 3.10 2.87 2.71 2.60 2.51 2.45 2.39 2.35 2.20 2.12 2.43 3.44 3.05 2.82 2.66 2.55 2.46 2.40 2.34 2.32 2.18 2.14 2.27 2.19 2.43 3.44 3.05 2.82 2.66 2.55 2.46 2.40 2.34 2.30 2.15 2.45 2.31 2.23 2.48 2.42 2.38 2.23 2.16 2.48 2.42 2.38 2.23 2.16 2.48 2.42 2.38 2.23 2.16 2.48 2.42 2.38 2.23 2.18 2.10 2.48 2.42 2.38 2.23 2.18 2.10 2.48 2.42 2.38 2.23 2.18 2.10 2.48 2.48 2.42 2.38 2.23 2.18 2.10 2.48 2.48 2.42 2.38 2.23 2.18 2.10 2.48 2.48 2.42 2.38 2.23 2.18 2.10 2.48 2.48 2.42 2.38 2.23 2.18 2.10 2.48 2.48 2.48 2.48 2.42 2.38 2.23 2.18 2.10 2.48 2.					-	_	The second second	-			_	-		THE PERSON NAMED IN COLUMN 2 I				
13				Time to the same	-	-				MINISTER AND ADDRESS OF THE PARTY OF THE PAR	-	_			_			
14		THE RESERVE		-	*****							_						
15		-	-		THE REAL PROPERTY.									-	2.67	2.53		
16	_	and the latest designation of	_		_		-	THE PERSON NAMED IN				_	2.70	2.65	2.60	2.46		
17 4.45 3.59 3.24 2.96 2.81 2.70 2.66 2.59 2.54 2.49 2.35 2.28 18 4.41 3.55 3.16 2.93 2.77 2.66 2.58 2.51 2.46 2.41 2.27 2.19 19 4.38 3.52 3.13 2.90 2.74 2.63 2.54 2.48 2.42 2.38 2.23 2.16 20 4.35 3.49 3.10 2.87 2.71 2.60 2.51 2.45 2.39 2.35 2.20 2.12 24 4.32 3.47 3.07 2.84 2.66 2.55 2.46 2.40 2.34 2.30 2.21 2.07 24 4.26 3.40 3.01 2.78 2.62 2.55 2.46 2.40 2.34 2.30 2.25 2.11 2.03 34 4.28 3.42 3.03 2.88 2.62 2.55 2.41 2.37		_	-		-		THE PARTY NAMED IN COLUMN	THE RESERVE AND ADDRESS OF THE PERSON NAMED IN	The second second	_	2.7	1	2.64	2.59	2.54	2.40		-
18 4.44 3.55 3.20 2.96 2.81 2.70 2.66 2.55 2.49 2.45 2.31 2.23 19 4.38 3.52 3.13 2.90 2.74 2.66 2.58 2.51 2.46 2.41 2.27 2.19 20 4.35 3.49 3.10 2.87 2.71 2.60 2.51 2.45 2.39 2.35 2.20 2.12 21 4.32 3.47 3.07 2.84 2.68 2.57 2.49 2.42 2.37 2.32 2.18 2.10 22 4.30 3.44 3.05 2.82 2.66 2.55 2.46 2.37 2.32 2.27 2.13 2.05 34 4.26 3.40 3.01 2.78 2.62 2.51 2.42 2.36 2.30 2.25 2.11 2.03 4.4 2.63 3.34 2.95 2.74 2.59 2.47 2.39 2.32 2.27 <td></td> <td></td> <td>_</td> <td></td> <td>-</td> <td></td> <td></td> <td>2.8</td> <td>35</td> <td>2.74</td> <td>2.6</td> <td>6</td> <td>2.59</td> <td>2.54</td> <td>2.49</td> <td>_</td> <td>-</td> <td></td>			_		-			2.8	35	2.74	2.6	6	2.59	2.54	2.49	_	-	
16 4,41 3,55 3,16 2,93 2,77 2,66 2,58 2,51 2,46 2,41 2,27 2,19 19 4,38 3,52 3,13 2,90 2,74 2,63 2,54 2,48 2,42 2,38 2,23 2,16 20 4,35 3,49 3,10 2,87 2,71 2,60 2,51 2,49 2,42 2,37 2,32 2,18 2,10 2,11 2,43 3,41 3,05 2,82 2,66 2,55 2,46 2,37 2,32 2,27 2,13 2,07 2,44 2,37 2,32 2,27 2,13 2,05 2,44 2,37 2,32 2,27 2,13 2,05 2,44 2,34 2,30 2,25 2,11 2,00 2,01 2,44 2,34 2,32 2,27 2,21 2,09 2,01 1,93 2,41 2,39 2,32 2,27 2,22 2,07 1,99 2,41 3,33 2,93 2,70					THE REAL PROPERTY.					2.70	2.6	1	2.55	2.49				
19 4,38 3.52 3.13 2.90 2.74 2.63 2.54 2.48 2.42 2.38 2.23 2.16 20 4,32 3.47 3.07 2.84 2.68 2.57 2.49 2.42 2.39 2.35 2.20 2.12 21 4.32 3.47 3.07 2.84 2.68 2.57 2.49 2.42 2.37 2.32 2.18 2.10 22 4.30 3.44 3.05 2.82 2.66 2.55 2.46 2.40 2.34 2.30 2.15 2.07 34 4.26 3.40 3.01 2.78 2.62 2.51 2.42 2.36 2.30 2.25 2.11 2.03 4 4.26 3.40 3.37 2.98 2.74 2.59 2.47 2.39 2.32 2.27 2.21 2.00 1.97 4 2.13 3.37 2.98 2.74 2.59 2.47 2.39 2.32			STATE OF THE PERSON NAMED IN					2.7	7	2.66	2.5	8	2.51	2.46	100000000000000000000000000000000000000			
20 4.35 3.49 3.10 2.87 2.71 2.60 2.51 2.45 2.39 2.35 2.20 2.15 21 4.32 3.47 3.07 2.84 2.68 2.57 2.49 2.42 2.37 2.32 2.18 2.10 22 4.30 3.44 3.05 2.82 2.66 2.55 2.46 2.40 2.34 2.30 2.15 2.07 24 4.26 3.40 3.01 2.78 2.62 2.51 2.42 2.36 2.30 2.25 2.11 2.05 24 4.26 3.37 2.99 2.76 2.60 2.49 2.40 2.34 2.28 2.24 2.09 2.01 36 4.23 3.37 2.98 2.74 2.59 2.47 2.39 2.32 2.27 2.22 2.07 1.99 4.18 3.33 2.93 2.70 2.55 2.43 2.35 2.28 2.22 2.18 <td></td> <td></td> <td>-</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>2.90</td> <td>2.7</td> <td>4</td> <td>2.63</td> <td>2.5</td> <td>4</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>_</td> <td></td>			-				2.90	2.7	4	2.63	2.5	4					_	
21 4,32 3,47 3,07 2.84 2.68 2.57 2.49 2.42 2.37 2.32 2.18 2.10 22 4,30 3,44 3,05 2.82 2.66 2.55 2.46 2.40 2.34 2.30 2.15 2.07 24 4,28 3,42 3,03 2.80 2.64 2.53 2.44 2.37 2.32 2.27 2.13 2.05 24 4,26 3.40 3.01 2.78 2.62 2.51 2.42 2.36 2.30 2.25 2.11 2.03 25 4.24 3.37 2.98 2.74 2.59 2.47 2.39 2.32 2.27 2.22 2.07 1.99 26 4.23 3.37 2.98 2.74 2.59 2.47 2.39 2.32 2.27 2.22 2.07 1.99 24 1.8 3.33 2.95 2.71 2.56 2.45 2.36 2.29 2.24 2.19 2.04 1.96 24 1.5 3.29 2.69							2.87	2.7	1	2.60	-	_				_		
22 4.30 3.44 3.05 2.82 2.66 2.55 2.46 2.40 2.34 2.30 2.15 2.07 24 4.26 3.40 3.01 2.78 2.62 2.51 2.42 2.36 2.30 2.25 2.11 2.03 25 4.24 3.39 2.99 2.76 2.60 2.49 2.40 2.34 2.28 2.24 2.09 2.01 26 4.23 3.37 2.98 2.74 2.59 2.47 2.39 2.32 2.27 2.22 2.07 1.99 28 4.20 3.34 2.95 2.71 2.56 2.45 2.36 2.29 2.24 2.19 2.04 1.96 29 4.18 3.33 2.93 2.70 2.55 2.43 2.35 2.28 2.22 2.18 2.03 1.94 4.16 3.30 2.91 2.68 2.52 2.41 2.32 2.27 2.20 2.15 2.00 1.92 4.11 3.26 2.87 2.66 2.50							2.84	2.6	8 2	2.57	_	_				The second second		-
4.28 3.42 3.03 2.80 2.64 2.53 2.44 2.37 2.32 2.27 2.13 2.05 424 4.26 3.40 3.01 2.78 2.62 2.51 2.42 2.36 2.30 2.25 2.11 2.03 455 4.24 3.39 2.99 2.76 2.60 2.49 2.40 2.34 2.28 2.24 2.09 2.01 7 4.21 3.35 2.96 2.73 2.57 2.46 2.37 2.31 2.25 2.20 2.06 1.97 8 4.20 3.34 2.95 2.71 2.56 2.45 2.36 2.29 2.24 2.19 2.06 1.97 9 4.18 3.33 2.93 2.70 2.55 2.43 2.35 2.28 2.22 2.18 2.03 1.94 1 4.16 3.30 2.91 2.68 2.55 2.41 2.32 2.25 2.20 2.15							2.82	2.6				_	_	THE RESIDENCE OF THE PERSON NAMED IN				_
44 4.26 3.40 3.01 2.78 2.62 2.51 2.42 2.36 2.30 2.27 2.13 2.03 55 4.24 3.39 2.99 2.76 2.60 2.49 2.40 2.34 2.28 2.24 2.09 2.01 7 4.21 3.35 2.98 2.74 2.59 2.47 2.39 2.32 2.27 2.22 2.07 1.99 8 4.20 3.34 2.95 2.71 2.56 2.45 2.36 2.29 2.24 2.19 2.04 1.96 9 4.18 3.33 2.93 2.70 2.55 2.43 2.35 2.28 2.22 2.18 2.03 1.94 1 4.16 3.30 2.91 2.68 2.52 2.41 2.32 2.25 2.20 2.15 2.00 1.92 4.15 3.29 2.90 2.67 2.51 2.40 2.31 2.24 2.19 2.14 1.99 1.91 4.13 3.28 2.88 2.65 2.49 <t< td=""><td></td><td></td><td>_</td><td>3.42</td><td></td><td></td><td>2.80</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td>The second second</td><td></td><td></td><td></td><td></td></t<>			_	3.42			2.80							The second second				
55 4.24 3.39 2.99 2.76 2.60 2.49 2.40 2.34 2.28 2.24 2.09 2.01 66 4.23 3.37 2.98 2.74 2.59 2.47 2.39 2.32 2.27 2.22 2.07 1.99 7 4.21 3.35 2.96 2.73 2.57 2.46 2.37 2.31 2.25 2.20 2.06 1.97 8 4.20 3.34 2.95 2.71 2.56 2.45 2.36 2.29 2.24 2.19 2.04 1.96 9 4.18 3.33 2.93 2.70 2.55 2.43 2.35 2.28 2.22 2.18 2.03 1.94 14 4.16 3.30 2.91 2.68 2.52 2.41 2.32 2.25 2.20 2.15 2.00 1.92 4 3.28 2.89 2.66 2.50 2.39 2.30 2.23 2.18 2.13					3.0	01	2.78	_		The second second	-							
66 4.23 3.37 2.98 2.74 2.59 2.47 2.39 2.32 2.27 2.22 2.07 1.99 7 4.21 3.35 2.96 2.73 2.57 2.46 2.37 2.31 2.25 2.20 2.06 1.97 8 4.20 3.34 2.95 2.71 2.56 2.45 2.36 2.29 2.24 2.19 2.04 1.96 9 4.18 3.33 2.93 2.70 2.55 2.43 2.35 2.28 2.22 2.18 2.03 1.94 1 4.16 3.30 2.91 2.69 2.53 2.42 2.33 2.27 2.21 2.16 2.01 1.93 2 4.15 3.29 2.90 2.67 2.51 2.40 2.31 2.24 2.19 2.14 1.99 1.91 4.13 3.28 2.88 2.65 2.49 2.38 2.29 2.23 2.17 2.12				3.39	2.9				_									
7 4.21 3.35 2.96 2.73 2.57 2.46 2.37 2.31 2.25 2.20 2.06 1.97 8 4.20 3.34 2.95 2.71 2.56 2.45 2.36 2.29 2.24 2.19 2.04 1.96 9 4.18 3.33 2.93 2.70 2.55 2.43 2.35 2.28 2.22 2.18 2.03 1.94 1 4.16 3.30 2.91 2.68 2.52 2.41 2.32 2.25 2.20 2.15 2.00 1.93 2 4.15 3.29 2.90 2.67 2.51 2.40 2.31 2.24 2.19 2.14 1.99 1.91 3 4.14 3.28 2.89 2.66 2.50 2.39 2.30 2.23 2.18 2.13 1.98 1.90 4.12 3.27 2.87 2.64 2.49 2.38 2.29 2.22 2.16 2.11 1.95 1.89 4.11 3.26 2.87 2.63 2.48				3.37	2.9	-	_			_		_	_			-	_	_
8 4.20 3.34 2.95 2.71 2.56 2.45 2.36 2.29 2.24 2.19 2.04 1.96 9 4.18 3.33 2.93 2.70 2.55 2.43 2.35 2.28 2.22 2.18 2.03 1.94 1 4.16 3.30 2.91 2.68 2.52 2.41 2.32 2.25 2.20 2.15 2.00 1.92 1 4.16 3.30 2.91 2.68 2.52 2.41 2.32 2.25 2.20 2.15 2.00 1.92 2 4.15 3.29 2.90 2.67 2.51 2.40 2.31 2.24 2.19 2.14 1.99 1.91 3 4.14 3.28 2.89 2.66 2.50 2.39 2.30 2.23 2.18 2.13 1.98 1.90 4.13 3.28 2.89 2.66 2.50 2.39 2.30 2.23 2.17 2.12 1.97 1.89 4.13 3.26 2.87 2.63 2.49		4.21	3	.35	2.9		-		_			_	_				1.9	99
9 4.18 3.33 2.93 2.70 2.55 2.43 2.35 2.28 2.22 2.18 2.03 1.94 1 4.17 3.32 2.92 2.69 2.53 2.42 2.33 2.27 2.21 2.16 2.01 1.93 1 4.16 3.30 2.91 2.68 2.52 2.41 2.32 2.25 2.20 2.15 2.00 1.92 2 4.15 3.29 2.90 2.67 2.51 2.40 2.31 2.24 2.19 2.14 1.99 1.91 4.13 3.28 2.88 2.65 2.49 2.38 2.29 2.23 2.17 2.12 1.97 1.89 4.12 3.27 2.87 2.64 2.49 2.37 2.29 2.22 2.16 2.11 1.96 1.88 4.11 3.26 2.87 2.63 2.48 2.36 2.28 2.21 2.15 2.11 1.96 1.88 4.10 3.24 2.85 2.62 2.46 2.35 2.26		4.20	3	.34	2.9				_						The second second		1.5	97
1 4.17 3.32 2.92 2.69 2.53 2.42 2.33 2.27 2.21 2.16 2.01 1.93 1 4.16 3.30 2.91 2.68 2.52 2.41 2.32 2.25 2.20 2.15 2.00 1.92 2 4.15 3.29 2.90 2.67 2.51 2.40 2.31 2.24 2.19 2.14 1.99 1.91 4.13 3.28 2.89 2.66 2.50 2.39 2.30 2.23 2.17 2.12 1.97 1.89 4.13 3.28 2.88 2.65 2.49 2.38 2.29 2.23 2.17 2.12 1.97 1.89 4.11 3.26 2.87 2.63 2.48 2.36 2.28 2.21 2.15 2.11 1.96 1.88 4.11 3.26 2.87 2.63 2.47 2.36 2.27 2.20 2.14 2.10 1.95 1.87 4.10 3.24 2.85 2.62 2.46 2.35 2.26 2.19	9	4.18	3	.33					_							2.04	1.9	96
1 4.16 3.30 2.91 2.68 2.52 2.41 2.32 2.25 2.20 2.15 2.00 1.92 2 4.15 3.29 2.90 2.67 2.51 2.40 2.31 2.24 2.19 2.14 1.99 1.91 3 4.14 3.28 2.89 2.66 2.50 2.39 2.30 2.23 2.18 2.13 1.98 1.90 4.13 3.28 2.88 2.65 2.49 2.38 2.29 2.23 2.17 2.12 1.97 1.89 4.11 3.26 2.87 2.63 2.48 2.36 2.28 2.21 2.15 2.11 1.96 1.88 4.11 3.25 2.86 2.63 2.47 2.36 2.28 2.21 2.15 2.11 1.95 1.87 4.10 3.24 2.85 2.62 2.46 2.35 2.26 2.19 2.14 2.09 1.94 1.85 4.08 3.23 2.84 2.61 2.45 2.34 2.26 2.19	0	4.17	3	.32		-		_				_			2.18	2.03	1.9	94
2 4.15 3.29 2.90 2.67 2.51 2.40 2.31 2.24 2.19 2.14 1.99 1.91 3 4.14 3.28 2.89 2.66 2.50 2.39 2.30 2.23 2.18 2.13 1.98 1.90 4.13 3.28 2.88 2.65 2.49 2.38 2.29 2.23 2.17 2.12 1.97 1.89 4.12 3.27 2.87 2.64 2.49 2.38 2.29 2.22 2.16 2.11 1.96 1.89 4.11 3.26 2.87 2.63 2.48 2.36 2.28 2.21 2.15 2.11 1.96 1.88 4.10 3.24 2.85 2.62 2.46 2.35 2.26 2.14 2.10 1.95 1.86 4.09 3.24 2.85 2.61 2.46 2.34 2.26 2.19 2.14 2.09 1.94 1.85 4.08 3.23 2.84 2.61 2.45 2.34 2.25 2.18 2.12 2.08 <td></td> <td>4.16</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>_</td> <td></td> <td></td> <td>_</td> <td></td> <td></td> <td>2.16</td> <td>2.01</td> <td>1.9</td> <td>)3</td>		4.16							_			_			2.16	2.01	1.9)3
4.14 3.28 2.89 2.66 2.50 2.39 2.30 2.23 2.18 2.13 1.98 1.90 4.13 3.28 2.88 2.65 2.49 2.38 2.29 2.23 2.17 2.12 1.97 1.89 4.12 3.27 2.87 2.64 2.49 2.37 2.29 2.22 2.16 2.11 1.96 1.88 4.11 3.26 2.87 2.63 2.48 2.36 2.28 2.21 2.15 2.11 1.95 1.87 4.10 3.24 2.85 2.62 2.46 2.35 2.26 2.14 2.10 1.95 1.86 4.09 3.24 2.85 2.62 2.46 2.35 2.26 2.19 2.14 2.09 1.94 1.85 4.08 3.23 2.84 2.61 2.45 2.34 2.25 2.18 2.12 2.08 1.92 1.84 4.07 3.22 2.83 2.59 2.44 2.33 2.24 2.17 2.12 2.07 1.92 1.	2	4.15		_						THE REAL PROPERTY AND ADDRESS OF THE PERTY					2.15	2.00	_	-
4.13 3.28 2.88 2.65 2.49 2.38 2.29 2.23 2.17 2.12 1.97 1.89 4.12 3.27 2.87 2.64 2.49 2.37 2.29 2.22 2.16 2.11 1.96 1.88 4.11 3.26 2.87 2.63 2.48 2.36 2.28 2.21 2.15 2.11 1.95 1.87 4.11 3.25 2.86 2.63 2.47 2.36 2.27 2.20 2.14 2.10 1.95 1.87 4.10 3.24 2.85 2.62 2.46 2.35 2.26 2.19 2.14 2.09 1.94 1.85 4.08 3.23 2.84 2.61 2.46 2.34 2.26 2.19 2.13 2.08 1.93 1.85 4.08 3.23 2.83 2.60 2.44 2.33 2.24 2.17 2.12 2.07 1.92 1.83 4.07 3.22 2.83 2.59 2.44 2.32 2.24 2.17 2.11 2.06 1.	3	4.14					_	-	_	The second second		_	2.24	2.19	2.14	1.99		
4.12 3.27 2.87 2.64 2.49 2.37 2.29 2.22 2.16 2.11 1.96 1.89 4.11 3.26 2.87 2.63 2.48 2.36 2.28 2.21 2.15 2.11 1.96 1.88 4.11 3.25 2.86 2.63 2.47 2.36 2.27 2.20 2.14 2.10 1.95 1.87 4.10 3.24 2.85 2.62 2.46 2.35 2.26 2.19 2.14 2.09 1.94 1.85 4.09 3.24 2.85 2.61 2.46 2.35 2.26 2.19 2.14 2.09 1.94 1.85 4.08 3.23 2.84 2.61 2.45 2.34 2.25 2.18 2.12 2.08 1.92 1.84 4.07 3.22 2.83 2.59 2.44 2.32 2.24 2.17 2.11 2.06 1.91 1.83 4.07 3.21 <t< td=""><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td>_</td><td></td><td>_</td><td></td><td></td><td></td><td>2.23</td><td>2.18</td><td>2.13</td><td></td><td>_</td><td>_</td></t<>							_		_				2.23	2.18	2.13		_	_
4.11 3.26 2.87 2.63 2.48 2.36 2.28 2.21 2.15 2.11 1.96 1.88 4.11 3.25 2.86 2.63 2.47 2.36 2.27 2.20 2.14 2.10 1.95 1.87 4.10 3.24 2.85 2.62 2.46 2.35 2.26 2.19 2.14 2.09 1.94 1.85 4.09 3.24 2.85 2.61 2.46 2.34 2.26 2.19 2.14 2.09 1.94 1.85 4.08 3.23 2.84 2.61 2.45 2.34 2.26 2.19 2.13 2.08 1.93 1.85 4.08 3.23 2.83 2.60 2.44 2.33 2.24 2.17 2.12 2.08 1.92 1.84 4.07 3.22 2.83 2.59 2.44 2.32 2.24 2.17 2.11 2.06 1.91 1.83 4.06 3.21 2.82 2.58 2.43 2.31 2.23 2.16 2.11 2.06 1.							_	The second second			2.29	2	2.23	2.17		_		-
4.11 3.25 2.86 2.63 2.47 2.36 2.28 2.21 2.15 2.11 1.95 1.87 4.10 3.24 2.85 2.62 2.46 2.35 2.26 2.19 2.14 2.00 1.95 1.86 4.09 3.24 2.85 2.61 2.46 2.34 2.26 2.19 2.14 2.09 1.94 1.85 4.08 3.23 2.84 2.61 2.45 2.34 2.25 2.18 2.12 2.08 1.92 1.84 4.08 3.23 2.83 2.60 2.44 2.33 2.24 2.17 2.12 2.08 1.92 1.84 4.07 3.22 2.83 2.59 2.44 2.32 2.24 2.17 2.12 2.07 1.92 1.83 4.06 3.21 2.82 2.59 2.43 2.32 2.24 2.17 2.11 2.06 1.91 1.83 4.06 3.20 2.81 2.58 2.43 2.31 2.22 2.15 2.10 2.05 1.		-						THE RESIDENCE OF THE PERSON NAMED IN							-	-	_	medulating
4.10 3.24 2.85 2.62 2.46 2.35 2.26 2.14 2.10 1.95 1.86 4.09 3.24 2.85 2.61 2.46 2.35 2.26 2.19 2.14 2.09 1.94 1.85 4.08 3.23 2.84 2.61 2.45 2.34 2.26 2.19 2.13 2.08 1.93 1.85 4.08 3.23 2.84 2.61 2.45 2.34 2.25 2.18 2.12 2.08 1.92 1.84 4.08 3.23 2.83 2.60 2.44 2.33 2.24 2.17 2.12 2.08 1.92 1.84 4.07 3.22 2.83 2.59 2.44 2.32 2.24 2.17 2.12 2.07 1.92 1.83 4.07 3.21 2.82 2.59 2.43 2.32 2.24 2.17 2.11 2.06 1.91 1.83 4.06 3.21 2.82 2.58 2.43 2.31 2.23 2.16 2.10 2.05 1.90 1.	_						Marie Control of the last				2.28			_			_	_
4.09 3.24 2.85 2.62 2.46 2.35 2.26 2.19 2.14 2.09 1.94 1.85 4.08 3.23 2.84 2.61 2.45 2.34 2.26 2.19 2.13 2.08 1.93 1.85 4.08 3.23 2.83 2.60 2.44 2.33 2.24 2.17 2.12 2.08 1.92 1.84 4.07 3.22 2.83 2.59 2.44 2.32 2.24 2.17 2.12 2.07 1.92 1.83 4.07 3.21 2.82 2.59 2.44 2.32 2.24 2.17 2.11 2.06 1.91 1.83 4.06 3.21 2.82 2.58 2.43 2.31 2.23 2.16 2.11 2.06 1.91 1.82 4.05 3.20 2.81 2.58 2.42 2.31 2.22 2.15 2.10 2.05 1.90 1.81 4.05 3.20 2.81 2.57 2.41 2.30 2.22 2.15 2.09 2.04 1.									2.								-	and the latest designation of
4.08 3.23 2.84 2.61 2.46 2.34 2.26 2.19 2.13 2.08 1.93 1.85 4.08 3.23 2.83 2.60 2.44 2.33 2.24 2.17 2.12 2.08 1.92 1.84 4.07 3.22 2.83 2.59 2.44 2.33 2.24 2.17 2.12 2.07 1.92 1.83 4.07 3.21 2.82 2.59 2.44 2.32 2.24 2.17 2.11 2.06 1.91 1.83 4.06 3.21 2.82 2.58 2.43 2.31 2.23 2.16 2.11 2.06 1.91 1.82 4.06 3.20 2.81 2.58 2.42 2.31 2.22 2.15 2.10 2.05 1.90 1.81 4.05 3.20 2.81 2.58 2.42 2.31 2.22 2.15 2.10 2.05 1.89 1.81 4.05 3.20 2.80 2.57 2.41 2.30 2.22 2.15 2.09 2.04 1.									2.3								_	
4.08 3.23 2.83 2.60 2.44 2.33 2.24 2.17 2.12 2.08 1.92 1.84 4.07 3.22 2.83 2.59 2.44 2.32 2.24 2.17 2.12 2.07 1.92 1.83 4.07 3.21 2.82 2.59 2.43 2.32 2.24 2.17 2.11 2.06 1.91 1.83 4.06 3.21 2.82 2.58 2.43 2.31 2.23 2.16 2.11 2.06 1.91 1.82 4.06 3.20 2.81 2.58 2.42 2.31 2.22 2.15 2.10 2.05 1.90 1.81 4.05 3.20 2.81 2.57 2.42 2.30 2.22 2.15 2.10 2.05 1.89 1.81 4.05 3.20 2.80 2.57 2.41 2.30 2.22 2.15 2.09 2.04 1.89 1.80 4.04 3.19 2.80 2.57 2.41 2.30 2.21 2.14 2.09 2.04 1.								2.46	2.3						-		_	
4.08 3.23 2.83 2.60 2.44 2.33 2.24 2.17 2.12 2.07 1.92 1.84 4.07 3.22 2.83 2.59 2.44 2.32 2.24 2.17 2.11 2.06 1.91 1.83 4.07 3.21 2.82 2.59 2.43 2.32 2.23 2.16 2.11 2.06 1.91 1.83 4.06 3.21 2.82 2.58 2.43 2.31 2.23 2.16 2.11 2.06 1.91 1.82 4.06 3.20 2.81 2.58 2.42 2.31 2.22 2.15 2.10 2.05 1.90 1.81 4.05 3.20 2.81 2.57 2.42 2.30 2.22 2.15 2.10 2.05 1.89 1.81 4.05 3.20 2.80 2.57 2.41 2.30 2.22 2.15 2.09 2.04 1.89 1.80 4.04 3.19 2.80 2.57 2.41 2.29 2.21 2.14 2.09 2.04 1.				SPANISH SEE		_		2.45	2.3					THE RESERVE AND ADDRESS OF THE PERSON NAMED IN		THE RESERVE OF THE PERSON NAMED IN		-
4.07 3.22 2.83 2.59 2.44 2.32 2.24 2.17 2.11 2.06 1.91 1.83 4.07 3.21 2.82 2.59 2.43 2.32 2.23 2.16 2.11 2.06 1.91 1.83 4.06 3.21 2.82 2.58 2.43 2.31 2.23 2.16 2.11 2.06 1.91 1.82 4.06 3.20 2.81 2.58 2.42 2.31 2.22 2.15 2.10 2.05 1.90 1.81 4.05 3.20 2.81 2.57 2.42 2.30 2.22 2.15 2.09 2.04 1.89 1.81 4.05 3.20 2.80 2.57 2.41 2.30 2.22 2.15 2.09 2.04 1.89 1.80 4.04 3.19 2.80 2.57 2.41 2.30 2.21 2.14 2.09 2.04 1.88 1.80 4.04 3.19 2.79 2.56 2.40 2.29 2.20 2.13 2.08 2.03 1.						2.				STATE OF THE PERSON NAMED IN			THE REAL PROPERTY.	The second second	-		-	-
4.06 3.21 2.82 2.59 2.43 2.32 2.23 2.16 2.11 2.06 1.91 1.83 4.06 3.21 2.82 2.58 2.43 2.31 2.23 2.16 2.11 2.06 1.91 1.82 4.06 3.20 2.81 2.58 2.42 2.31 2.22 2.15 2.10 2.05 1.90 1.81 4.05 3.20 2.81 2.57 2.42 2.30 2.22 2.15 2.09 2.04 1.89 1.81 4.05 3.20 2.80 2.57 2.41 2.30 2.21 2.15 2.09 2.04 1.89 1.80 4.04 3.19 2.80 2.57 2.41 2.30 2.21 2.14 2.09 2.04 1.88 1.80 4.04 3.19 2.79 2.56 2.40 2.29 2.20 2.13 2.08 2.03 1.88 1.79 4.03 3.18 2.79 2.56 2.40 2.29 2.20 2.13 2.07 2.03 1.					2.83	2.	THE RESERVE AND PERSONS NAMED IN	The same of the sa	_						2.07	1.92	1.8	3
4.06 3.21 2.82 2.58 2.43 2.31 2.23 2.16 2.11 2.06 1.91 1.82 4.06 3.20 2.81 2.58 2.42 2.31 2.22 2.15 2.10 2.05 1.90 1.81 4.05 3.20 2.81 2.57 2.42 2.30 2.22 2.15 2.10 2.05 1.89 1.81 4.05 3.20 2.80 2.57 2.41 2.30 2.21 2.15 2.09 2.04 1.89 1.80 4.04 3.19 2.80 2.57 2.41 2.29 2.21 2.14 2.09 2.04 1.88 1.80 4.04 3.19 2.79 2.56 2.40 2.29 2.20 2.13 2.08 2.03 1.88 1.79 4.03 3.18 2.79 2.56 2.40 2.29 2.20 2.13 2.07 2.03 1.87 1.78					2.82	2.	PERSONAL PROPERTY.			STREET STREET				2.11	2.06	1.91	1.8	3
4.06 3.20 2.81 2.58 2.42 2.31 2.22 2.15 2.10 2.05 1.90 1.81 4.05 3.20 2.81 2.57 2.42 2.30 2.22 2.15 2.10 2.05 1.89 1.81 4.05 3.20 2.80 2.57 2.41 2.30 2.22 2.15 2.09 2.04 1.89 1.80 4.04 3.19 2.80 2.57 2.41 2.29 2.21 2.14 2.09 2.04 1.88 1.80 4.04 3.19 2.79 2.56 2.40 2.29 2.21 2.14 2.08 2.03 1.88 1.79 4.03 3.18 2.79 2.56 2.40 2.29 2.20 2.13 2.07 2.03 1.88 1.79 4.03 3.18 2.79 2.55 2.40 2.29 2.20 2.13 2.07 2.03 1.87 1.78					2.82	_				-			Street, Street		2.06	1.91	1.8	2
4.05 3.20 2.81 2.57 2.42 2.30 2.22 2.15 2.10 2.05 1.89 1.81 4.05 3.20 2.80 2.57 2.41 2.30 2.22 2.15 2.09 2.04 1.89 1.80 4.04 3.19 2.80 2.57 2.41 2.30 2.21 2.14 2.09 2.04 1.88 1.80 4.04 3.19 2.79 2.56 2.40 2.29 2.21 2.14 2.08 2.03 1.88 1.79 4.03 3.18 2.79 2.56 2.40 2.29 2.20 2.13 2.08 2.03 1.88 1.79 4.03 3.18 2.79 2.55 2.40 2.29 2.20 2.13 2.07 2.03 1.87 1.78				0								2.	16 3					_
4.05 3.20 2.80 2.57 2.41 2.30 2.22 2.15 2.09 2.04 1.89 1.80 4.04 3.19 2.80 2.57 2.41 2.30 2.21 2.14 2.09 2.04 1.88 1.80 4.04 3.19 2.79 2.56 2.40 2.29 2.21 2.14 2.08 2.03 1.88 1.79 4.03 3.18 2.79 2.56 2.40 2.29 2.20 2.13 2.08 2.03 1.88 1.79 4.03 3.18 2.79 2.55 2.40 2.29 2.20 2.13 2.07 2.03 1.87 1.78				0 3	2.81					District March		2.		-			Annual Value	_
4.04 3.19 2.80 2.57 2.41 2.30 2.21 2.14 2.09 2.04 1.88 1.80 4.04 3.19 2.79 2.56 2.40 2.29 2.21 2.14 2.08 2.03 1.88 1.79 4.03 3.18 2.79 2.56 2.40 2.29 2.20 2.13 2.08 2.03 1.88 1.79 4.03 3.18 2.79 2.55 2.40 2.29 2.20 2.13 2.07 2.03 1.87 1.78			3.20)]	2.80		1				2.22			THE PERSON NAMED IN				
4.04 3.19 2.79 2.56 2.40 2.29 2.21 2.14 2.08 2.03 1.88 1.79 4.03 3.18 2.79 2.56 2.40 2.29 2.20 2.13 2.08 2.03 1.88 1.79 4.03 3.18 2.79 2.55 2.40 2.29 2.20 2.13 2.07 2.03 1.87 1.78			3.19			2.5	=				2.21		MILE STATE OF THE PERSON NAMED IN					_
4.03 3.18 2.79 2.56 2.40 2.29 2.20 2.13 2.08 2.03 1.88 1.79 4.03 3.18 2.79 2.55 2.40 2.29 2.20 2.13 2.07 2.03 1.88 1.79 2.20 2.13 2.07 2.03 1.87 1.78			3.19			200				9 2			THE REAL PROPERTY.				-	-
4.03 3.18 2.79 2.56 2.40 2.29 2.20 2.13 2.07 2.03 1.88 1.79 2.10 2.10 2.10 2.10 2.10 2.10 2.10 2.10	4	1.03	3.18			2.5			2.2	9 2								
2.55 2.40 2.28 2.20 2.13 2.07 2.03 1.87, 1.78	14	1.03	3.18			1 2.5	_		2.2									_
						1 4.5	5 2	40						STREET, SQUARE,		1.87,	1.78	34
	10		4 2 2								-AU	4.	13 2	.07 2	2.02	1.87	1.78	3

214 | Penelitian: Metode & Analisis

	-000							1 0	1 9	10	15	1 00
- French	dk	1 2	3		5	6	7	2.03	1.97	1.92	1.76	20
105	3.93	3 3.0	8 2.6	9 2.46		2.19	-	THE RESERVE OF THE PERSON NAMED IN	1.97	1.92	1.76	1.67
106	3.93	3 3.0	8 2.6	9 2.46		2.19		-	1.97	1.92	1.76	1.67
107	3.93	3 3.0	8 2.6		THE RESERVE THE PERSON NAMED IN COLUMN TWO IS NOT THE PERSON NAMED IN COLUMN TWO IS NAMED I	2.18		1000	1.97	1.92	1.76	1.67
108	3.93	3 3.0	8 2.6			2.18		2.02	1.97	1.92	1.76	1.67
109	3.93	3.0			AND RESIDENCE PARTY.	2.18	THE RESIDENCE OF THE PARTY AND	2.02	1.97	1.92	1.76	1.67
110	3.93		_			2.18		2.02	1.97	1.92		1.67
111	3.93	3.0			2.30	2.18	NAME OF TAXABLE PARTY.	_	1.96	1.92	1.76	1.67
112	3.93	3.0			2.30	2.18		2.02	1.96	1.92	1.76	1.67
113	3.93		_		2.29	2.18	2.09	2.02	1.96	1.91	1.76	1.66
114	3,92				2.29	2.18	2.09	2.02	1.96	1.91	1.75	1.66
115	3.92		_	_	2.29	2.18	2.09	_	1.96		1.75	1.66
116	3.92				2.29	2.18	2.09	2.02		1.91	1.75	1.66
117	3.92	3.07			2.29	2.18	2.09	2.02	1.96	1.91	1.75	1.66
118	3.92	3.07			2.29	2.18	2.09	2.02	1.96	1.91	1.75	1.66
119	3.92	3.07			2.29	2.18	2.09	2.02	1.96	1.91	1.75	1.66
120	3.92	3.07			2.29	2.18	2.09	2.02	1.96	1.91	1.75	1.66
121	3.92	3.07	- monothrous		2.29	2.17	2.09	2.02	1.96	1.91	1.75	1.66
123	3.92	3.07		2.45	2.29	2.17	2.09	2.02	1.96	1.91	1.75	1.66
124	3.92	3.07		2.45	2.29	2.17	2.08	2.01	1.96	1.91	1.75	1.66
125	3.92	3.07	2.68	2.44	2.29	2.17	2.08	2.01	1.96	1.91	1.75	1.66
126	3.92	3.07	2.68	2.44	2.29	2.17	2.08	2.01	1.96	1.91	1.75	1.66
127	3.92	3.07	2.68	2.44	2.29	2.17	2.08	2.01	1.95	1.91	1.75	1.65
128	3.92	3.07	2.68	2.44	2.29	2.17	2.08	2.01	1.95	1.91	1.75	1.65
129	3.91	3.07	2.68	2.44	2.29	2.17	2.08	2.01	1.95	1.91	1.75	1.65
130	3.91	3.07		2.44	2.28	2.17	2.08	2.01	1.95	1.90	1.74	1.65
131	3.91	3.07	2.67	2.44	2.28	2.17	2.08	2.01	1.95	1.90	1.74	1.65
132	3.91	3.06	2.67	2.44	2.28	2.17	2.08	2.01	1.95	1.90	1.74	1.65
133	3.91	3.06	2.67	2.44	2.28	2.17	2.08	2.01	1.95	1.90	1.74	1.65
	3.91	3.06	2.67	2.44	2.28	2.17	2.08	2.01	1.95	1.90	1.74	1.65
135	3.91	3.06	2.67	2.44	2.28	2.17	2.08	2.01	1.95	1.90	1.74	1.65
	3.91	3.06	2.67	2.44	2.28	2.17	2.08	2.01	1.95	1.90	1.74	1.65
-	3.91	3.06	2.67	2.44	2.28	2.17	2.08	2.01	1.95	1.90	1.74	1.65
	3.91	3.06	2.67	2.44	2.28	2.17	2.08	2.01	1.95	1.90	1.74	1.65
	3.91	3.06	2.67	2.44	2.28	2.16	2.08	2.01	1.95	1.90	1.74	1.65
STATE OF THE PARTY NAMED IN	3.91	3.06	2.67	2.44	2.28	2.16	2.08	2.01	1.95	1.90	1.74	1.65
The second second	3.91	3.06	2.67		2.28	2.16	2.08	2.01	1.95	1.90	1.74	1.65
	3.91	3.06	2.67	2.44	2.28	2.16	2.08	2.00	1.95	1.90	1.74	1.65
	3.91	3.06	2.67		2.28	2.16	2.07	2.00	1.95	1.90	1.74	1.64
	3.91	3.06	2.67	2.43	2.28	2.16	2.07	2.00	1.95	1.90	1.74	1.64
THE SHAPE WAS	3.91	3.06	2.67	2.43	2.28	2.16	2.07	2.00	1.95	1.90	1.74	1.64
	_	3.06	2.67	2.43	2.28	2.16	2.07	2.00	1.94	1.90	1.74	1.64
		3.06	2.67	2.43	2.28	2.16	2.07	2.00	1.94	1.90	1.74	1.64
	-	3.06	2.67	2.43	2.28	2.16	2.07	2.00	1.94	1.90	1.73	1.64
		3.06	2.67	2.43		2.16	2.07	2.00	1.94	1.90	1.73	1.64
THE PERSON NAMED IN		3.06				2.16	2.07	2.00	1.94	1.89		1.64
		3.05	2.66		2.27	2.16	2.07	2.00	1.94	-	1.73	-
		3.04	2.66		2.27	2.15	2.06	1.99	1.93	1.89	1.73	1.64
	Witness III	3.03	2.65		2.26	2.14	2.06	1.98		1.89	1.72	1.63
		3.01	2.64		2.25	2.13	2.05	1.98	1.93	1.88	1.72	1.62
		3.00	2.62		2.23	2.12	2.03	1.96	1.92	1.87	1.71	1.61
	I I I I	- Ind	2.61	2.38		2.11	2.02	1.95	1.90	1.85	1.69	1.59
					·		-100	1,70	1.89	1.84	1.68	1.58

52 53 54 55 56	4.03 4.02 4.02	3.18 3.17 3.17	2.78 2.78	2.55	2.39	2.28	7 2.19	8	9			
54 55 56	4.02	_	2.78			2.28		8	0	1	BARRE	
55 56	-	217	THE RESERVE AND ADDRESS OF THE PERSON NAMED IN			- NO	1 / 10	The second	-	10	BEET STATES	-
55 56		3.11	2.78	2.54	2.39	2.28	2.19	2.12	2.07	2.02	15	20
56	4.02	3.16	2.77	2.54	2.39	2.27	2.18	2.12	2.06	2.01	1.86	1.78
	4.01	3.16	2.77		2.38	2.27	2.18	2.12	2.06	2.01	1.86	1.77
57	4.01	3.16	2.77	2.54	2.38	2.27	2.18	2.11	2.06	2.01	1.86	1.77
58	4.01	3.16	2.76	2.53	2.38	2.26	2.18	2.11	2.05	2.00	1.85	1.76
59	4.00	3.15		2.53	2.37	2.26	2.17	2.11	2.05	2.00	1.85	1.76
-	4.00	3.15	2.76	2.53	2,37	2,26	2.17	2.10	2.05	2.00	1.85	1.76
60	The second second		2.76	2.53	2.37	2.25		2.10	2.04	2.00	1.84	1.75
61	4.00	3.15	2.76	2.52	2.37	2.25	2.17	2.10	2.04	1.99	1.84	1.75
62	4.00	3.15	2.75	2.52	2.36	2.25	2.16	2.09	2.04	1.99	1.83	1.75
63	3.99	3.14	2.75	2.52	2.36	2.25	2.16	2.09	2.03	1.99	1.83	1.75
64	3.99	3.14	2.75	2.52	2.36	2.24	2.16	2.09	2.03	1.98	1.83	1.74
65	3.99	3.14	2.75	2.51	2.36		2.16	2.09	2.03	1.98	1.83	1.74
66	3.99	3.14	2.74	2.51	2.35	2.24	2.15	2.08	2.03	1.98	1.83	1.74
67	3.98	3.13	2.74	2.51		2.24	2.15	2.08	2.03	1.98	1.82	1.73
68	3.98	3.13	2.74	2.51	2.35	2.24	2.15	2.08	2.02	1.98	1.82	1.73
69	3.98	3.13	2.74		2.35	2.24	2.15	2.08	2.02	1.97	1.82	1.73
70	3.98	3.13	The second liverage of the second	2.50	2.35	2.23	2.15	2.08	2.02	1.97		1.73
71	3.98		2.74	2.50	2.35	2.23	2.14	2.07	2.02	1.97	1.81	1.72
		3.13	2.73	2.50	2.34	2.23	2.14	2.07	2.01	1.97	1.81	1.72
72	3.97	3.12	2.73	2,50	2.34	2.23	2.14	2.07	2.01	1.96	1.81	1.72
73	3.97	3.12	2.73	2.50	2.34	2.23	2.14	2.07	2.01	1.96	1.81	1.72
74	3.97	3.12	2.73	2.50	2.34	2.22	2.14	2.07	2.01	1.96	1.80	1.72
75	3.97	3.12	2.73	2.49	2.34	2.22	2.13	2.06	2.01	1.96	1.80	1.71
76	3.97	3.12	2.72	2.49	2.33	2.22	2.13	2.06	2.01	1.96	1.80	1.71
77	3.97	3.12	2.72	2.49	2.33	2.22	2.13	2.06	2.00	1.96	1.80	The second second
78	3.96	3.11	2.72	2.49	2.33	2.22	2.13	2.06	2.00	1.95	1.80	1.71
79	3.96	3.11	2.72	2.49	2.33	2.22	2.13	2.06	2.00	1.95	1.79	1.71
80	3.96	3.11	2.72	2.49	2.33	2.21	2.13	2.06	2.00	1.95	1.79	1.70
81	3.96	3.11	2.72	2.48	2.33	2.21	2.12	2.05	2.00	1.95	1.79	1.70
	_					2.21	2.12	2.05	2.00	1.95	1.79	1.70
82	3.96	3.11	2.72	2,48	2.33				1.99	1.95	1.79	1.70
83	3.96	3.11	2.71	2.48	2.32	2.21	2.12	2.05	1.99	1.95	1.79	1.70
84	3.95	3.11	2.71	2.48	2.32	2.21	2.12	2.05	THE RESERVE AND ADDRESS OF THE PERSON NAMED IN		1.79	1.70
85	3.95	3.10	2.71	2.48	2.32	2.21	2.12	2.05	1.99	1.94	1.78	1.69
86	3.95	3.10	2.71	2.48	2.32	2.21	2.12	2.05	1.99	ACCRECATE VALUE OF THE PARTY OF	1.78	1.69
87	3.95	3.10	2.71	2.48	2.32	2.20	2.12	2.05	1.99	1.94	1.78	1.69
88	3.95	3.10	2.71	2.48	2.32	2.20	2.12	2.05	1.99	1.94	1.78	1.69
89	3.95	3.10	2.71	2.47	2.32	2.20	2.11	2.04	1.99	1.94	1.78	1.69
90	3.95	3.10	2.71	2.47	2.32	2.20	2.11	2.04	1.99	1.94	1.78	1.69
91			2.70	2.47	2.31	2.20	2.11	2.04	1.98	1.94	1.78	1.69
	3.95	3.10		2.47	2.31	2.20	2.11	2.04	1.98	1.94	1.78	1.68
92	3.94	3.10	2.70		2.31	2.20	2.11	2.04	1.98	1.93	1.77	1.68
93	3.94	3.09	2.70	2.47	2.31	2.20	2.11	2.04	1.98	1.93		1.68
94	3.94	3.09	2.70	2.47		2.20	2.11	2.04	1.98	1.93	1.77	1.68
95	3.94	3.09	2.70	2.47	2.31	2.19	2.11	2.04	1.98	1.93	1.77	
96	3.94	3.09	2.70	2.47	2,31	2.10	2.11	2.04	1.98	1.93	1.77	1.68
97	3.94	3.09	2.70	2.47	2.31	2.19	2.10	2.03	1.98	1.93	1.77	1.68
98	3.94	3.09	2.70	2.46	2.31	2.19		2.03	1.98	1.93	1.77	1.68
			2.70	2.46	2.31	2.19	2.10	2.03	1.97	1.93	1.77	1.68
	3.94	3.09	-	2.46	2.31	2.19	2.10	2.03	1.97	1.93	1.77	1.68
7.74	3.94	3.09	2.70		2.30	2.19	2.10	2.03	1.97	1.92	1.77	1.67
100		3.09	2.69	2.46		2.19	2.10	2.03	1.97	1.92	1.76	1.67
101	3.94			STATE OF THE PARTY OF	2 211 1	Mark Street		75 (517)	1000	Acres		-
	3.94	3.09	2.69	2.46	2.30		2.10	2.03			1.76	1.67
101				2.46 2.46 2.46	2.30	2.19	2.10	2.03	1.97	1.92		1,67

Tabel r

LAMPIRAN 6. r PRODUCT MOMENT

	I o Tall	Two-Tail	df	One-Tail	To the second
df	0.9877	0.9969	51	0.2284	Two-Tail
1	0.9000	0.9500	52	0.2262	0.2706 0.2681
3	0.8054	0.8783	53	0.2241	0.2081
4	0.7293	0.8114	54	0.2221	0.2656
5	0.6694	0.7545	55	0.2201	0.2632
6	0.6215	0.7067	56	0.2181	0.2609
7	0.5822	0.6664	57	0.2162	0.2586
8	0.5494	0.6319	58	0.2144	0.2564
9	0.5214	0.6021	59	0.2126	0.2542
10	0.4973	0.5760	60	0.2108	0.2521
11	0.4762	0.5529	61	0.2091	0.2500
12	0.4575	0.5324	62	0.2075	0.2480
13	0.4409	0.5140	63	0.2058	0.2461
14	0.4259	0.4973	64	0.2042	0.2441
15	0.4124	0.4821	65	0.2027	0.2423
16	0.4000	0.4683	66	The state of the s	0.2404
17	0.3887	0.4555	67	0.2012	0.2387
18	0.3783	0.4438	68	0.2997	0.2369
19	0.3687	0.4329	69	0.1982	0.2352
20	0.3598	0.4227	70	0.1968	0.2335
21	0.3515	0.4132	71	0.1954	0.2319
22	0.3438	0.4044	72	0.194	0.2303
23	0.3365	0.3961		0.1927	0.2287
24	0.3297	0.3882	73	0.1914	0.2272
25	0.3233	0.3809	74	0.1901	0.2257
26	0.3172	0.3739	75	0.1888	0.2242
27	0.3115	0.3673	76	0.1876	0.2227
28	0.3061	0.3610	77	0.1864	0.2213
29	0.3009	0.3550	78	0.1852	0.2199
30	0.2960	0.3494	79	0.1841	0.2185
31	0.2913	0.3440	80	0.1829	0.2172
32	0.2869	0.3388	(81)	0.1818	0.2159
33	0.2826	0.3338	82	0.1807	0.2146
34	0.2785	0.3291	83	0.1796	0.2133
35	0.2746	The state of the s	84	0.1786	0.2120
36	0.2709	0.3246	85	0.1775	0.2108
37	0.2673	0.3202	86	0.1765	0.2096
38	0.2638	0.3160	87	0.1755	0.2084
39	0.2605	0.3120	88	0.1745	0.2072
40	0.2573	0.3081	89	0.1735	
41	0.2542	0.3044	90	0.1735	0.2061
42	0.2512	0.3008	91	0.1726	0.2050
43	0.2483	0.2973	92.	0.1716	0.2039
44	0.2455	0.2940	93		0.2028*
45	0.2429	0.2907	94	0.1698	0.2017
46	The state of the s	0.2876	95	0.1689	0.2006
47	0.2403	0.2845	96	0.1680	0.1996
48	0.2377	0.2816	97	0.1671	0.1986
49	0.2353	0.2787	98	0.1663	0.1975
50	0.2329	0.2759	98	0.1654	0.1966
THE PERSON	0.2306	0.2732		0.1646	0.1956
			100	0.1638	0.1946

218 | Penelitian: Metode & Analisis

RIWAYAT HIDUP PENULIS

1. Nama lengkap : Arie Windratno

2. Tempat, Tanggal Lahir : Jakarta, 28 Agustus 1973

3. Jenis Kelamin : Laki-laki

4. Agama : Islam

6. Status : Menikah

7. Tinggi/Berat Badan : 170 cm/78 kg

8. No. Telepon : 08128085302

9. Alamat E-Mail : windratnoarie73@gmail.com

RIWAYAT PENDIDIKAN

1. SD Hang Tuah VII Jakarta, berijazah...... (Lulus tahun 1985)

2. SMPN 123 Jakarta, berijazah...... (Lulus tahun 1988)

3. SMAN 72 Jakarta, berijazah......(Lulus tahun 1991)

4. Akademi Penata Rontgen Dep. Kes RI Jakarta, berijazah (Lulus tahun 1994)

RIWAYAT PEKERJAAN

Nama perusahaan : RS. Metropolitan Medical Centre Jakarta

Jabatan : Senior Radiografer

Status : Karyawan tetap

Masa kerja : 24 tahun